

<<高级销售沟通技能>>

图书基本信息

## <<高级销售沟通技能>>

### 内容概要

长期从事销售培训工作的专家莱恩·瑟拉芬诺运用他高超的技巧指导你如何：

1. 在推销时传递你的热情
2. 充分利用你的陈述工具
3. 使电子邮件为你效劳，而不是与你对着干
4. 通过你的体态语言传达你的自信
5. 写出完美的销售跟踪信
6. 掌握演讲的技能

<<高级销售沟通技能>>

书籍目录

- 致谢
- 序言
- 第1章 成为沟通高手
- 第2章 准备好你的故事
- 第3章 你的陈述工具
- 第4章 销售拜访
- 第5章 倾听
- 第6章 无言的沟通
- 第7章 书面沟通
- 第8章 媒介影响信息传递
- 第9章 演讲短期课程
- 第10章 高级销售沟通
- 第11章 几点忠告
- 延伸阅读
- 译者后记

<<高级销售沟通技能>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>