

<<妙趣横生博弈论>>

图书基本信息

书名：<<妙趣横生博弈论>>

13位ISBN编号：9787111276937

10位ISBN编号：7111276930

出版时间：2009-8

出版时间：机械工业出版社

作者：（美）奈尔伯夫,（美）迪克西特

页数：370

译者：董志强,王尔山,李文霞

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<妙趣横生博弈论>>

前言

我曾经写过两本博弈论的通俗读本，读者还算喜欢，所以常收到一些来信。

其间很多人问及这样一个问题：在现实生活中如何运用博弈论帮助我们做出成功的决策？

回答这个问题对我来说是一个很大的挑战。

我深深知道，成功的博弈需要经验。

早在两千多年前，亚里士多德就论述过知识与成功的关系：人类的知识可分为经验、技术和智慧，但个人的成功必须依赖经验；有经验的人可以比有技术而无经验的人更成功；不过，有经验之人只知事物之然而不知其所以然。

而有技术之人则兼知其所以然，所以有技术的人更聪明。

亚里士多德所谓的“技术”，其实就是我们所谓的“理论”。

而从其论述我们甚至还可以推论：成功与聪明无关。

掌握理论者确实更聪明，但他们不如有经验者更容易成功。

譬如一个从不练球的物理学家，他比一个乒乓球选手更聪明，更懂得击球的力学原理，但是他却几乎注定在乒乓球项目上会输给长期训练有素的乒乓球选手；乒乓球选手要获得成功也并不需要大量学习力学原理，只需积累经验足矣。

理论的功用在于，通晓力学原理的乒乓球选手可能更明白为什么要这样做，从而更快地提炼经验并创造性地悟出新的打法，形成新的有效经验。

<<妙趣横生博弈论>>

内容概要

作为博弈论经典名著，本书以讲故事取胜，用许多活生生的例子，向没有经济学基础的读者展示了博弈中的艺术，告诉我们在事业和人生的大博弈中如何取得真正的成功。

人生是一个永不停息的决策过程。

从事什么样的工作，怎样打理一桩生意，该和谁结婚，怎样将孩子抚养成人，要不要竞争总裁的位置，甚至如何瘦身，都是这类决策的例子。

你不是在一个真空的世界里做决定。

相反，你身边全是和你一样的决策制定者。

虽然冲突的成分很多，但是合作的因素也不少。

本书将帮助你学会博弈的艺术，在人生博弈中扩大胜面。

这本新书是《策略思维》的全新升级版，更加成熟，充满了宽容和对他人的理解，以更高的人生视角在竞争之外进一步强调了合作。

本书由《身边的博弈》系列作者董志强与《策略思维》的译者王尔山等人共同翻译，国内博弈论名师王则柯老师撰写了导读。

<<妙趣横生博弈论>>

作者简介

阿维纳什K. 迪克西特，麻省理工博士，现任普林斯顿大学经济学教授。他教授博弈论，同时研究国际贸易政策的策略行为，是当代最负盛名的经济学家之一。迪克西特曾获得普林斯顿大学经济系教学奖和冯·诺依曼奖，亦是计量经济学会、美国人文与科学院和英国研究院的院士，美国经济

<<妙趣横生博弈论>>

书籍目录

中文版序 导读艺术的修炼 译者序 博弈的艺术 前言 导言 人们在社会中应如何行动 第一篇 第1章 十个策略故事 1?选数游戏 2?以败取胜 3?妙手传说 4?领先还是不领先 5?我将坚持到底 6?策略思维 7?巴菲特困境 8?混合出招 9?别跟笨蛋对等打赌 10?博弈论可能会危害你的健康 以后的写作形式 案例分析：多项选择 第2章 逆推可解的博弈 该你了，布朗 策略互动的两种方式 决策树与博弈树 “幸存者”的策略 博弈何以能完全逆推可解？

非理性与关注他人的理性 非常复杂的树 一心二用 案例分析：汤姆·奥斯本与1984年度橘子杯决赛的故事 第3章 囚徒困境及其克服 多种情景，一个思想 一段小小的历史 以牙还牙 较新的实验 如何达成合作 康德定然律令解 商界中的困境 公财悲剧 自然界的腥牙血爪 案例分析：捷足先登 第4章 美丽的均衡 协调大博弈 价格竞争博弈 争斗与懦夫 一段小小的历史 寻找纳什均衡 有无限多个策略的博弈 美丽的均衡？

案例分析：半途 第二篇 第5章 选择与机会 聪明人的结局 足球赛场上的混合策略 孩子的游戏 实验室中的混合策略 怎样随机行动 混合动机博弈中的混合策略 商业与其他对抗中的策略 混合 怎样寻找混合策略均衡 案例分析：剪刀-石头-布爬楼梯游戏 第6章 策略行动 改变博弈 一段小小的历史 承诺 威胁和许诺 吓阻与强迫 快速查阅向导 警告和保证 其他参与者的策略 行动 威胁与许诺的异同 清晰性与确定性 巨大的威胁 边缘政策 案例分析：错错得对 第7章 让策略可信 我们能相信上帝吗？

通往可信的八条正途 降低对手的可信性 案例分析：关于可信性的教科书例子 第三篇 第8章 理解和操纵信息 真爱情深？

所罗门国王的困境 操纵信息的方法 质量有保证吗？

一段小小的历史 信息甄别与信号传递 谎言的保镖 通过信息甄别进行价格歧视 案例分析：秘密行动 第9章 合作与协调 钟形曲线为谁付出代价 人迹罕至的路线 第22条军规？

比超速罚单还快 他们为何离开？

高处可能不胜寒 政治家与苹果酒 要点回顾 案例分析：牙医配置规定 第10章 拍卖、投标与竞争 英式和日式拍卖 维克里拍卖 收入等价 网上拍卖 就像你已经获胜那样竞价 阿珂姆公司 密封竞价拍卖 荷式拍卖 国库券 优先权博弈 消耗战 案例分析：频谱拍卖 第11章 讨价还价 谈判中的让步体系 测度利益馅饼 这对你的伤害甚于对我的伤害 边缘政策与罢工 同时就诸多问题讨价还价 虚拟罢工的优点 案例分析：施比受好？

附录11A 鲁宾斯坦讨价还价 第12章 投票 幼稚的投票 孔多塞投票规则 法庭的秩序 中点的选民 宪法为什么会有效？

历久不衰的名人 爱一个可恶的敌人 案例分析：势均力敌 第13章 激励 对努力程度的激励 怎样设计激励合同 多维激励报酬方案 怎样奖赏努力工作 案例分析：对待版税 第14章 案例分析 别人的信封总是更诱人 祝你好运 红色算我赢，黑色算你输 弄巧成拙的防鲨网 硬汉软招 更安全的决斗 三方对决 取胜的风险 仅有一次生命可以献给你的祖国 糊涂取胜 价格的面纱 所罗门国王的困境重现 海湾大桥 1美元的价格 李尔王的难题 美国起诉艾科亚 大洋两岸的武装 有时骗倒所有人：拉斯维加斯的老虎机健身之旅 题解 深入阅读参考文献

<<妙趣横生博弈论>>

章节摘录

插图：第一篇第1章 十个策略故事我们从来自生活不同方面的十个策略故事开始，就如何发挥最佳水准提供一些初步思路。

许多读者一定在日常生活中遇到过类似的问题，而且，经过一番思考或尝试，犯过错误之后，也找到了正确的解决方法。

对于其他读者，这里的一些答案可能出人意料。

不过，让读者感到惊讶不是我们提供这些例子的主要目的。

我们意在指出，类似的情形普遍存在，而且形成了一系列相互关联的问题，系统地思考这些问题可能会让大家取得事半功倍的效果。

在随后的章节中，我们将把这套思维体系发展为有效策略的良方。

请把这些故事当做主菜之前的开胃菜。

它们的作用是增进大家的食欲，而不是马上把大家撑饱。

1.选数游戏不管你信不信，我们将邀请你与我们玩一场游戏。

我们已从1到100之间选出某个数，而你的任务是猜中这个数。

若你一猜即中，我们将付给你100美元。

实际上，我们不会真的付给你100美元。

那样做的话对我们来说代价太高，更何况我们是想以这种方式为你提供某些帮助。

不过，当你在玩这场游戏时，我们希望你假想认为我们确实会给你金钱，而我们在玩这场游戏时也会这样假想。

对这个数字一猜即中的机会很小，仅为1%。

为了增加你赢的机会，我们可以让你猜五轮，且每轮猜错后都会告诉你猜得太高还是太低。

当然，越早猜中则奖励也越丰厚。

若你在第二轮猜中，你将得到80美元；第三轮才猜中，赢利就降为60美元；然后第四轮将为40美元，第五轮将为20美元。

若五轮皆未猜中，游戏便会结束，你将一无所获。

准备好出招了吗？

我们也准备好了。

如果你不太清楚如何跟一本书玩游戏，这可能会有一点挑战性，但也绝非不可能。

你可以访问artofstratgy.info网站，交互式玩这场游戏。

或者，我们预想你正在玩这场游戏并做出相应的回应。

你第一轮猜的数是50吗？

这是绝大多数人第一轮的猜测，不过告诉你，这个数太高了。

或许你第二轮会猜25？

猜过50之后，大多数人都会猜25。

但是抱歉，太低了。

很多人接下来就会猜37，但恐怕37也太低了。

那么猜42如何？

还是太低了。

让我们暂停，退回一步，分析一下现在的情况。

这是你即将迎来的第五轮猜测机会，也是你赢得我们金钱的最后机会了。

你已经知道那个数将大于42而小于50。

存在着七个选择：43，44，45，46，47，48和49。

你认为它会在这七个数中的哪一个呢？

迄今为止，你的猜测方式是把区间二等分并选择其中间数。

在数字以随机方式抽取的游戏中，这是一个理想的策略。

你可以从每一轮猜测中获得尽可能多的信息，从而你可以尽快收敛到那个数。

<<妙趣横生博弈论>>

确实，据说微软的总裁史蒂夫·鲍尔默曾以此游戏作为其面试题目。

对鲍尔默而言，50，25，37，42……就是正确答案。

他感兴趣的是要看看候选人能否用最符合逻辑和最有效的方式去分析所探求的问题。

我们的答案则有所差异。

在鲍尔默的问题中，数字都是随机挑选的，所以工程师们把数集一分为二加以攻克策略完全正确。

从每一轮猜测中得到尽可能多的信息，会减少你猜测的次数，因而也可以让你赢得最多的钱。

但在我们这个游戏中，数字不是随机挑选的。

请记住我们曾说过，我们是像真的要付钱给你那样来玩这场游戏的。

假如我们需要付钱给你，将没有人补偿金钱给我们。

尽管因为你买了我们的书而令我们非常喜欢你，但我们更珍惜自己的利益。

我们更乐于保留这些金钱而不是把它们馈赠给你。

所以，我们当然会挑一个你难以猜中的数字。

请想一下，若挑选50作为这个数字，对我们意味着什么？

那可是会让我们损失一大笔钱的。

博弈论的关键教诲就是，将自己置于对方的立场。

我们站在你的立场上，预计你会猜50，然后是25，接着是37，42。

弄清楚了你会怎样玩这场游戏，我们便可以降低你猜中我们数字的机会，从而也大大降低了我们需要付出的金额。

在游戏结束之前对你所做的一切解释中，我们已经给了你很大的提示。

所以现在你弄清楚了所玩的真实游戏，你要为20美元做最后一猜。

那你将挑选哪个数？

49？

恭喜。

不过是恭喜我们，不是你。

你刚好落入我们的圈套。

我们挑选的数字是48。

实际上，整个关于选取一个难以根据分割区间规则找出的数字的长篇大论，都是刻意要进一步误导你

。

我们想让你猜49，这样我们选定的48才不会被猜中。

谨记，我们的目的是让你赢不到钱。

要想在游戏中击败我们，你必须比我们更进一步：“他们想让咱们猜49，那咱们就应该猜48。

”当然，如果我们早料到你如此聪明，那我们可能就选了47甚至是49。

这场游戏重点，不在于我们是自私的教授或狡诈的骗子，而在于尽可能清晰地揭示是什么使得某些事件成为一场博弈：你必须考虑到其他参与人的目标及策略。

在猜测一个随机挑出的数字时，这个数字不会被刻意掩饰。

你可以用工程师的思维将区间一分为二，尽可能做到最好。

但在博弈对局中，你需要考虑其他参与人将如何行动，以及那些人的决策将如何影响你的策略。

2.以败取胜我们承认：我们看过《幸存者》这个节目。

但我们从不曾在孤岛上参加这种节目。

因为如果我们不先挨饿，其他人肯定会因为我们是专家而投票让我们离开。

我们面临的挑战是要预测比赛结果。

当那个矮矮胖胖的理查德·哈奇（Richard Hatch）机智地战胜对手，最终成为哥伦比亚广播公司（CBS）系列节目的首届冠军得主，并获得百万美元奖金时，我们毫不意外。

他之所以获胜。

是因为他具有不动声色地开展策略性行动的才能。

理查德最巧妙的一招表现在最后一个环节。

当时比赛进行到只剩下三个选手。

<<妙趣横生博弈论>>

理查德对手还剩两个，一个是72岁的海豹特种部队的退役海军鲁迪·伯什（Rudy Boech），另一个是23岁的导游凯莉·维格尔斯沃斯（Kelly Wiglesworth）。在最后的挑战中，他们三人都需要站在一根柱子上，一只手扶在豁免神像上。坚持到最后的人将进入决赛。

而同样重要的是，胜出者要选择他的决赛对手。

大家的第一印象可能认为，这只不过是一项体能竞赛。

再仔细想想，这三个人都很清楚，鲁迪是最受欢迎的选手。

若鲁迪进入决赛，他就极可能获胜。

理查德最希望的就是在决赛中跟凯莉对阵。

这种情况的发生可以有两种方式。

一种是凯莉在柱子站立比赛中胜出，并选择理查德作为决赛对手。

另一种是理查德胜出，然后选择凯莉。

理查德有理由认为凯莉会选择他。

因为凯莉也知道鲁迪最受欢迎。

她只有进入决赛，并与理查德对阵，才最有希望最终获胜。

事情似乎是这样：不论理查德和凯莉两人谁进入决赛，他们都会选择对方作为自己的对手。

因此，理查德应该尽量留在比赛中，最起码也要等到鲁迪跌下来。

唯一的问题是，理查德和鲁迪之间有持久的盟友关系。

若理查德赢得此次挑战却不选择鲁迪。

就会使得鲁迪（和鲁迪的所有朋友）反过来与理查德为敌，这可能葬送理查德的胜利。

扭转“幸存者”局势的方法之一是，由被淘汰的选手们投票决定最终的获胜者。

因此，选手在如何击败对手的问题上，必须深思熟虑。

从理查德的视角来看，终极挑战会以如下三种方式之一呈现：（1）鲁迪赢。

然后鲁迪选择理查德，但鲁迪最有可能成为赢家。

（2）凯莉赢。

凯莉很聪明，知道她只有淘汰鲁迪，与理查德对阵，才最有希望获胜。

（3）理查德赢。

若他选择鲁迪继续对阵，鲁迪就会在决赛中打败他。

若他选择凯莉，凯莉将击败他，因为理查德将失去鲁迪及其诸多朋友的支持。

比较这几个选择，理查德最好先输掉比赛。

他希望鲁迪被淘汰，但倘若有凯莉替他做这种有点卑鄙的事情，那就更好了。

懂行者的赌注皆押在凯莉身上。

因为在此前的四个挑战环节中，她有三次获胜。

并且身为一个导游，她的身材是三个选手中最好的。

作为额外的收获，放弃比赛使理查德免去了在烈日下站柱子的煎熬。

比赛刚开始，主持人杰夫·普罗博斯特（Jeff Probst）为每个声称愿意放弃的选手提供了一片橙子。

理查德从柱子上下来，接了橙子。

4小时11分钟后，鲁迪在改变姿势时跌了下来，他松开了抓在豁免神像上的手，最终失败了。

凯莉选择了理查德继续对决。

鲁迪投出了关键的一票，最终理查德·哈奇成为《幸存者》节目的首届冠军。

事后醒悟过来，一切似乎都很简单。

理查德的比赛之所以令人印象深刻。

是因为他能够提前预料到所有不同的行动。

在第2章，我们将提供某些工具，帮助你预测一场博弈的结果，甚至为你提供分析另一场“幸存者”比赛的机会。

3. 妙手传说运动员究竟有没有百发百中的“妙手”这一说？

有时候，乍看上去，篮球明星姚明或者板球明星萨钦·坦度卡（Sachin Tendulkar）真的是百发百中，

<<妙趣横生博弈论>>

永不落空。

体育比赛解说员们看到这样长期存在、永不落空的成功事迹，就会宣称这名运动员具有出神入化的妙手。

不过，按照心理学教授托马斯·吉洛维奇（Thomas Gilovich）、罗伯特·瓦隆（Robert Vallone）和阿莫斯·特维斯基（Amos Tversky）的说法，这其实是对真实情况的一种误解。

<<妙趣横生博弈论>>

媒体关注与评论

多年来，人们总是问我要了解或学习博弈论，该读哪本书。

我最后推荐了《策略思维》。

现在，我以更大的热情推荐这本精彩绝伦、足智多谋的新版本。

若你对博弈论已经有所了解，那也可以趁此享受阅读的愉悦。

——托马斯·谢林 诺贝尔经济学奖得主 这

本精彩的书证明了博弈论既有趣又重要，绝对不该埋没于不为人知的学术期刊中。

我非常喜欢这本书，很难再找到与之相提并论的了，所以我读了两遍！

——史蒂芬·列维特 克拉克经济学奖得主 著有《魔鬼经济学》 当你读完这本才华横溢的书，你就会掌握一种全新、精明的决策方式。

——西尔维雅·娜萨 著有《美丽心灵》 如果不是迪克西特他们的努力，我们真是很难想象，今天的MBA学生、政府官员和企业老总怎么能够理解博弈论的一些深邃思想和精彩篇章。

——王则柯 著有《博弈论平话》 您的兴趣也许与我不同，但我敢说，无论读者是追求阅读的趣味，还是思维的愉快，抑或希望洞察世事和追求个人成功，这本《妙趣横生博弈论》都值得阅读和收藏。

——董志强 著有《身边的博弈》和《无知的博弈》 巴里是耶鲁商学院的核心智囊之一，被很多学者称为世界上最聪明的人。

.....在耶鲁，他是我博弈论的导师，从他身上我学到了很多。

——芮成钢 中央电视台主持人

<<妙趣横生博弈论>>

编辑推荐

《妙趣横生博弈论》：一生中最不能错过的一本书！
诺贝尔经济学奖得主最推荐的博弈论通俗读物！

<<妙趣横生博弈论>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>