

<<进出口贸易实务>>

图书基本信息

书名：<<进出口贸易实务>>

13位ISBN编号：9787111356479

10位ISBN编号：7111356470

出版时间：2011-9

出版时间：机械工业出版社

作者：罗兴武 编

页数：313

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<进出口贸易实务>>

### 内容概要

本书以假设的浙江远大进出口公司的业务交易为线索，以工作流程为主线，进行布篇立项，以例释理。

本书分为五篇，首先从国际贸易的语言——国际贸易术语入手，然后介绍交易磋商与订立合同，再学习进出口合同条款，以及进出口合同的履行，最后介绍其他国际贸易方式。

五篇内容又分解成国际贸易术语、进出口交易磋商与订立合同等十个项目，每一个项目包括“情境导入”、“学习目标”、“知识支撑”、“实训项目”，和“能力迁移”五个组成部分，注重学生可持续性学习能力的培养。

本书中生动的项目情境可以使繁杂、抽象的外贸业务学习变得更轻松、愉悦。

本书既可以作为高等职业教育国际贸易专业、商务英语专业、报关与国际货运专业及其他相关专业的报关课程教材或参考用书，也可以作为全国外贸业务员证书考试的辅导用书，对涉外型企业事业单位从事外贸业务的管理人员、操作人员也有较好的参考价值。

## <<进出口贸易实务>>

### 书籍目录

前言

绪论

第一篇 国际贸易的语言

项目一 国际贸易术语

知识支撑

- 一、贸易术语的含义
- 二、有关贸易术语的国际贸易惯例
- 三、六种主要贸易术语及其应用
- 四、其他五种贸易术语及其应用

实训项目

能力迁移

第二篇 交易磋商与订立合同

项目二 进出口交易

磋商与订立合同

知识支撑

- 一、交易前的准备
- 二、进出口交易磋商
- 三、订立进出口合同

实训项目

能力迁移

第三篇 进出口合同条款

项目三 合同的标的

知识支撑

- 一、商品的品名
- 二、商品的质量
- 三、商品的数量
- 四、商品的包装

实训项目

能力迁移

项目四 进出口货物运输

知识支撑

- 一、运输方式
- 二、运输单据
- 三、合同中的装运条款

实训项目

能力迁移

项目五 进出口货物运输保险

知识支撑

- 一、保险的基本原则
- 二、货物运输保险的承保范围
- 三、海洋运输货物的保险的险别与条款

四、我国陆空邮运输货物

保险的险别与条款

五、进出口货物运输保险实务

## <<进出口贸易实务>>

### 六、买卖合同中的保险条款

#### 实训项目

#### 能力迁移

### 项目六 进出口商品价格

#### 知识支撑

#### 一、国际商品价格概述

#### 二、出口报价

#### 三、出口还价核算

#### 四、买卖合同的价格条款

#### 实训项目

#### 能力迁移

### 项目七 进出口货款结算

#### 知识支撑

#### 一、票据

#### 二、汇票

#### 三、本票

#### 四、支票

#### 五、汇付

#### 六、托收

#### 七、信用证

#### 八、银行保函和备用信用证

#### 九、各种结算方式的结合使用

#### 十、进出口贸易融资

#### 十一、买卖合同中的支付条款

#### 实训项目

#### 能力迁移

### 项目八 争议的预防及解决

#### 知识支撑

#### 一、商品检验检疫

#### 二、索赔

#### 三、不可抗力

#### 四、仲裁

#### 实训项目

#### 能力迁移

## 第四篇 履行进出口合同

### 项目九 进出口合同的履行

#### 知识支撑

#### 一、出口合同的履行

#### 二、进口合同的履行

#### 实训项目

#### 能力迁移

## 第五篇 其他国际贸易方式

### 项目十 特殊的国际贸易方式

#### 知识支撑

#### 一、经销、寄售与代理

#### 二、招标、投标与拍卖

#### 三、拍卖

<<进出口贸易实务>>

四、加工贸易、对销贸易与补偿贸易

五、期货交易

实训项目

能力迁移

参考文献

## &lt;&lt;进出口贸易实务&gt;&gt;

## 章节摘录

2.审证 信用证是依据合同开立的,信用证内容应该是与合同条款一致的。但在实践中,由于种种因素,如工作的疏忽、电文传递的错误、贸易习惯的不同、市场行情的变化或进口商有意用开证的主动权加列有利于他方利益的条款等,往往会出现开立的信用证条款与合同规定不符。

为确保收汇安全和合同顺利执行,防止导致经济上和政治上对我对不应有的损失,我们应在国家对外政策的指导下,对不同国家、不同地区及不同银行的来证,依据合同进行认真的核对与审查。

审证是指收到国外客户开来的信用证之后,对来证的各项条款逐一核对和审查,这是信用证业务中极其重要的一个环节。

从理论上讲,信用证是依据买卖合同开立的,其内容应与合同条款保持一致。

但在实际业务中,由于种种原因,如工作的疏忽、电文传递的错误、贸易习惯的不同、市场行情的变化或买方有意利用开证的主动权加列对其有利的条款等,往往会出现合同条款与信用证不符。

若在审证中发现“不符点”,应立即要求开证人进行修改。

否则会影响到出口方收汇的安全。

在实际业务中,银行(指通知行)和出口企业在收到国外来证后,应严格审核,层层把关,共同承担审核信用证的任务,但其分工不同。

就银行而言,主要侧重于政策性及信用证真实性的审核,如信用证的真实性、开证行的资信状况、信用证的种类、开证行的付款责任和索汇路线等方面的内容;而出口企业则侧重于信用证条款于买卖合同是否一致的审核。

审证要点如下: (1) 信用证的性质。

我国一般只接受“不可撤销的”信用证。

如果是属于“可以撤销的”信用证,则不予接受。

对于合同上规定“保兑的”信用证,信用证上必须有“保兑”字样,否则,不能接受。

保兑信用证一般须有开证行以外的银行保证对信用证承担付款责任。

(2) 开证银行的付款责任。

为了保证收汇安全,对于开来的不可撤销信用证,应注明开证行保证付款的责任文句。

如果来证中对开证银行保证付款责任方面加列了限制或保留条件,如“以领到进口许可证后通知卖方方能生效”;“在付款人拒付货款时,不承担付款责任”或类似加注,则不予接受。

.....

<<进出口贸易实务>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>