

<<商务英语谈判口语>>

图书基本信息

书名：<<商务英语谈判口语>>

13位ISBN编号：9787111361497

10位ISBN编号：7111361490

出版时间：2011-11

出版时间：机械工业出版社

作者：袁晖

页数：161

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<商务英语谈判口语>>

内容概要

本书集英语口语交际与商务谈判技巧于一体，侧重对读者英语口语和商务知识综合能力的培养。书中每个任务分为谈判意识、谈判对话、谈判语句、随机应“辨”、实践与拓展5部分，既突出了英语商务谈判的的口语技能，又强化了口语交际能力，让读者在牢固掌握商务知识的基础上，能够流利地使用英语解决商务谈判中的实际问题。

本书可作为国际贸易、商务英语、国际物流与报关、电子商务、市场营销、文秘等专业学生的专业教材，也可供从事外贸工作的专业人士参考和学习。

本书配套授课电子课件，需要的教师可登录www.cmpedu.com免费注册、审核通过后下载，或联系编辑索取(QQ：1239258369，电话：010.88379739)。

<<商务英语谈判口语>>

书籍目录

前言

Part A Hosting a Business Delegation or Individual

Task 1 Receiving Guests(接待客户)

1.1 Receiving Tips

1.2 Receiving Dialogues

1.2.1 Dialogue 1 : AttheAirport(在机场)

1.2.2 Dialogue 2 : CheckingIn attheHotel(在宾馆办理登记手续)

1.2.3 Dialogue 3 : SeeingOff(送行)

1.3 Receiving Statements

1.4 Wisdom Phrases : Asking for an Opinion(征求意见)

1.5 Practice and Development

1.5.1 PairWork

1.5.2 Situations

1.5.3 SentenceTranslation

1.5.4 Dialogue Interpretation

Task 2 Business Dinner(商务用餐)

2.1 DinnerTips

2.2 Dinner Dialogues

2.2.1 Dialogue 1 : AttheBanquet(在宴会上)

2.2.2 Dialogue 2 : Atthe Restaurant(在餐馆里)

2.2.3 Speech : Speech Given at the Dinner Table(宴会桌上欢迎演讲辞)

2.3 Dinner Statements

2.4 Wisdom Phrases : Stating an Opinion(陈述意见)

2.5 Practice and Development

2.5.1 PairWork

2.5.2 Situations

2.5.3 SentenceTranslation

2.5.4 SpeechInterpretation

Task 3 Business Tour(商务旅游)

3.1 TourTips

3.2 Tour Dialogue

3.2.1 Dialogue 1 : ArrangingtheTime Schedule

ofaVisit(安排访问日程表)

3.2.2 Dialogue 2 : The Schedule of Business and

Pleasure(业务洽谈和娱乐的日程安排)

.....

Part B Business Procedures

Appendix Useful Abbreviations for Foreign Trade

References

<<商务英语谈判口语>>

编辑推荐

袁晖编著的《商务英语谈判口语》内容包括两部分：第一部分为商务接待，包括3个任务，即接待客户、商务用餐和商务旅游；第二部分为商务谈判，包括12个任务，即询盘和报盘、还盘、质量和数量、包装、佣金、发货和装运、付款条件、保险、签订合同、索赔与解决、仲裁、代理。每个任务分为谈判意识（Negotiation Awareness） 谈判对话（Negotiation Dialogue） 谈判语句（Negotiation Statements） 随机应“辩”（Wisdom Phrases） 实践与拓展（Practice and Development）5个方面。

<<商务英语谈判口语>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>