

<<办事不难>>

图书基本信息

书名：<<办事不难>>

13位ISBN编号：9787113121426

10位ISBN编号：711312142X

出版时间：2011-1

出版时间：中国铁道出版社

作者：李桐林

页数：263

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<办事不难>>

### 内容概要

当面对困境的时候，换一个角度思考，很多问题就会迎刃而解。

做事的学问在于灵活、分寸、坚韧等一些策略的应用。

本书是古今中外传统的和现代的处世哲理大全，收藏了生动鲜活的成功实例和名人故事，让你用最短的时间学会办事的独门诀窍。

## &lt;&lt;办事不难&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 谙熟世事，洞明成功的曲折 1.甄字从“瘦羊博士”到太学院院长——“吃亏”吃出来的福 2.最精明的攀高枝，现代“董事长”非王狗儿莫属 3.马拉松赛场上的跟跑者与领跑者——持久者不败的神话 4.“劣画大展”的意外成功——失败是一座学府 5.穷人要站在富人堆里——手岛佑郎的犹太商法 6.艾顿的信条——苦难是财富还是屈辱 7.华尔街的奇迹——摩根大通看别家赚钱，做一个冷静的“旁观者” 8.硬币之星——坚守自我，得偿所愿

第二章 职场潜伏——做事有技巧，成功有保障 1.强将手下无弱兵，选对“主子”很重要 2.拿下面具的圣诞节——办公室的气氛其实没有那么紧张 3.跟老板耍心眼自寻死路——美男沈约的悲惨下场 4.不想当将军的士兵不是好士兵 5.广络人脉——中国式的升职秘诀 6.曾国藩软硬兼施制服悍将——老官僚背后的管人智慧 7.玫琳凯的成功秘诀——赞美员工 8.背后赞美，宝玉获芳心 9.李嘉诚给下属树立高效的榜样 10.张辽、乐进共守合肥——冤家合心，其利断金 11.从下跳棋看人与人之间的竞争与合作 12.朋友可以多交，敌人不能多树 13.无处安置的“忠心”——远离派系之争 14.CEO永远是最大的股东

第三章 竞争与合作没有规则，吸引财富是硬道理 1.蒙牛借势造势力压群雄 2.“非油炸”昙花一现——五谷道场的悲剧 3.牟其中做卫星——没有做不到，只有想不到 4.黄光裕不是为了胡润而存在——企业效益才是第一位 5.“美的大制冷计划”——与东芝一开利的谈判暗藏玄机 6.张良用计助刘邦脱身鸿门宴基于对项羽的了解 7.不要把自己当老鼠，否则一定会被猫吃掉 8.玄奘取真经靠的是什么 9.为人太清高就是自绝于江湖 10.敌友常易，昔日盟友今日兵戎相见

第四章 小事不小，“隐规则”下的秘密知多少 1.不可过早地把底牌亮出来 2.别害怕没面子，适时委屈一点会更好 3.做领导杀不得的和珅——不只会贪，更会管 4.少说多听常点头，“乖”员工的生存秘籍 5.是敌还是友，往往取决于利 6.学会巧妙利用贪婪这一工具 7.精挑细选，不断扩大朋友圈 8.动机太明显——礼到，事儿歇菜 9.像穷人一样去生活——藏富让你避免总做冤大头 10.郁郁寡欢的人是成功的排斥对象 11.足球黑哨的主战场到底在哪里 12.富二代的张扬源于“富一代”对潜规则的崇敬——下梁不正是有渊源的 13.节约用水——公德背后是冠冕堂皇的涨价理由

第五章 做足场面，风声水起 1.你不能不知道的饭桌潜规则 2.酒从口入，势必祸从口出 3.触犯餐桌上的“法律”，同样要受到“制裁” 4.男人和女人感兴趣的话题你都要“感兴趣” 5.干杯不醉你也能做到 6.了解酒中文化，善解他人风情 7.酒品不只是形象问题——酒后真言误大事 8.球技不能太稳定——“宋思明”打出来的高尔夫法则

第六章 多做一点，成功近一点 1.麦当娜购买二手衣服——省钱中体会另一番生活的乐趣 2.没有女人不签约——老板不喜欢“单调”的酒局 3.“绷带玩偶”的成功模式——抓住被人追捧的商机 4.你可以参考整个世界，但最适合你的玩法，只有你自己知道 5.请客抓住细节，了解客人意向 6.与众人乐——聚会的场合不适宜私语 7.亮出你最佳的名片——微笑可以帮你许多忙 8.意大利女记者法拉奇采访邓小平——用客套话拉近距离 9.荒山的价值——脑筋灵活一点，人生适时而变 10.成功：源于比别人多做一点点 11.她们是怎样嫁入豪门的——抓住宴会的契机攀个高枝 12.把花献错——音乐会上莫犯低级错误 13.酒吧暗号，先把路摸熟

第七章 保护自己就是对敌人最大的打击 1.拆别人台，害人害己 2.别像童仁益弄巧成拙 3.诸葛亮不杀曹操也为自保 4.杨修恃才傲物——露才是危险的 5.女性职场防狼术不要滥用 6.她是被聪明害死的 7.作为下属，你该为谁负责 8.犯了别人禁忌你会死得很难看

第八章 站起来，走向成功——勇闯办事的最后—关 1.钟彬娴——男孩子做的事情我也能做 2.黄宏生——成功都是逼出来的 3.塞曼——挣扎就是奋斗 4.成就提琴之王的音符 5.绝处求生——苏格拉底的成事哲学 6.渔夫的经验——湍急的浪花里才会有大鱼 7.为电脑而生的盖茨迷上电脑之后 8.跌倒后立刻爬起来——史玉柱的崛起 9.不要在黎明之前凋谢

## &lt;&lt;办事不难&gt;&gt;

## 章节摘录

版权页：迄今为止，人类世界哪一个种族最聪明、最厉害？

犹太人。

世界诺贝尔获奖者中有22%是犹太人，犹太人在政治界、宗教界、文艺界、科学界、思想界等都有很高的地位，马克思、爱因斯坦、卡夫卡等巨匠都是聪明的犹太人。

日本有一位教授穷其一生都在研究犹太人的经商思维和行为习惯，他的名字叫手岛佑郎。

一次，手岛佑郎应邀到北京一所知名大学演讲，听众们慕名而来，礼堂座无虚席。

有学生向教授提了一个问题，请教授用最通俗的语言解释一下什么是犹太人的经销商法。

手岛在回答问题前先问了学生三个问题，第一次他问：“有一天，两个人从一个很高的工业烟囱里同时掉了下来，其中有一个人的衣服很干净，有一个人的衣服很脏，那么你觉得，他们当中谁会去洗自己的衣服？”

“学生没想到教授会提出这么简单的问题，于是回答道：“这还用问吗，衣服脏的那个。”

“错，衣服干净的那位看到衣服脏的人会以为自己很脏，于是他就会跑去洗。”

教授淡淡地回答道。

提问的学生被教授的回答弄得一头雾水，很没面子。

教授再次问道：“又有一次，又有两个人从一个很高的烟囱里掉了下来，仍然是一个衣服很干净，一个衣服很脏，请问你觉得他们谁会跑去洗自己的衣服？”

“学生抢着答道：“衣服干净的那位。”

“又错了，衣服脏的人会觉得上次人家比我的衣服干净都跑去洗了，说明我更脏些，于是自己就跑去洗了。”

“第三次，这两个人再次掉进了烟囱，请问谁会去洗衣服？”

教授问道。

“干净的。”

“脏的。”

“两个都去洗。”

“两个都不去洗。”

“听众们七嘴八舌地答道。”

“那么，请问大家，有谁见过两个人同时从一个烟囱里掉下来？”

“有谁见过会是一个人干净、一个人脏？”

“教授又问。”

全场顿时鸦雀无声。

“既然没有人见过这样的情况，那么你们的回答站得住脚吗？”

这就是犹太人经销商法的最高境界。

“片刻之后，全场爆出热烈的掌声。”

## <<办事不难>>

### 编辑推荐

《办事不难:不可不知的人情世故》：本事再大也需要别人的帮助。

求人办事机会渺茫，何去何从?处世做事要有方法，讲技巧。

办事不周全就会四处碰壁，反之，则会水到渠成，万事如意!世上没有办不成的事，没有请不到的高人，没有攻不破的防线。

谋事在人，成功的背后——不只是努力!办事的关键是懂得如何与形形色色的人过招，获取信任，你能做到吗?求人办事知道点，处世做事黄金法则。

看看别人怎么做，让你成为社交精英。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>