

<<笑傲职场72招>>

图书基本信息

书名：<<笑傲职场72招>>

13位ISBN编号：9787115239235

10位ISBN编号：7115239231

出版时间：2011-1

出版时间：人民邮电出版社

作者：杨伟凯

页数：161

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<笑傲职场72招>>

前言

2010年5月，我接到出版社编辑的邀约，希望我能撰写一本与职场相关的书，原因是她在我的著作《进了外企再学英语》系列丛书的内容中，看到我除了谈如何学习英文，对于职场成功哲学也略有着墨。我曾经写过很多书，大部分涉足的领域都和我的本业财务金融与投资理财专业相关，也曾经以自身的亲身经历分享上班族如何进外企学英文，出版了与职场英文相关的应用工具书。

这一次我又因缘际会地尝试另一个新的领域：与职场成功相关的主题。

刚开始这个邀约令我踌躇不前，因为我深知，在职场上，比我有成就、比我资深的大有人在，拥有总经理或高级副总裁头衔的企业精英也不少，个人经历及职场成就并没有杰出到可以在“职场成功术”这个领域里班门弄斧。

但几经出版社诚挚地邀约，期待我能分享在职场上的观察及心得，让初入职场的年轻读者从中吸取前人的经验，少走一些弯路。

基于此点，驱使我着手整理多年来的职场经验。

市面上关于职场的书，大致可分为三类：第一类是以励志为主，鼓励上班族要把自己做大、天生我材必有用、坚持到底肯定会成功等。

第二类就是教导上班族如何成功的工作技巧，例如项目管理、时间管理、绩效管理等。

第三类是名人自传，在自传中阐述个人的人生哲学及工作哲学。

<<笑傲职场72招>>

内容概要

本书对制定合理的职业目标，选择行业、公司和职位，“办公室政治”，升职加薪，跳槽和职场竞争力这六个职业生涯中必定会遇到的问题做了实际有效的解析，全书六篇，共提出切实有效的解决方案72个，招招有的放矢，适合于职场人士阅读参考。

<<笑傲职场72招>>

作者简介

杨伟凯，纵横外资投资顾问公司及银行十余年，对全球投资市场及投资商品的设计、开发、营销等有着丰富的经验，帮助无数基民，通过投资基金创造财富，被大家誉为帮人实现致富梦想的“富总裁”！

一直以来他都身兼两职，金融投资专家和畅销书作家，把工作及专业上所累积的心得和经验转换成通俗易懂的文字，是他作品的一贯风格。

不论是写金融投资或英语学习方面的书，他都得心应手并拥有大批忠实的书迷。

他在内地上市的第一本书——《进了外企再学英语》，深受读者们的喜爱，这次他要告诉广大基民，如何投资基金。

<<笑傲职场72招>>

书籍目录

自序 从“策略”着眼的职场指南 前言 职场如战场 第一套 制定职业目标 第1招 发掘自己的天赋 第2招 分清职业目标 第3招 根据目标作决策 第4招 根据兴趣及才能制定目标 第5招 朝着职业目标迈进 第6招 职业目标勿违背人生目标 第二套 慎选行业、企业及岗位 第7招 选对行业成功一半 第8招 避开热门已久的行业 第9招 选择新兴行业 第10招 挑选未来成长的行业 第11招 先进大企业充实简历 第12招 选择岗位要量才适性 第13招 喜欢自己的工作 第三套 “办公室政治”，非玩不可 第14招 深谙“办公室政治” 第15招 做事70分，做人90分 第16招 打进核心第一圈 第17招 管好你的老板 第18招 赢得老板信任三部曲 第19招 向上管理的“十大天条” 第20招 加入有力的小团体 第21招 建立自己的葡萄藤 第22招 别轻视小人物 第23招 善用无声工具——email 第24招 不要树立敌人 第25招 “表面功夫”要兼顾 第26招 “拍马逢迎”也要会 第27招 接受“办公室政治” 第四套 升职加薪有一套 第28招 成为超级业务员 第29招 把自己当成业务人员 第30招 努力成为高管 第31招 先当老板的代理人 第32招 全力以赴 第33招 使命必达 第34招 “秀”出你的进取心 第35招 上了再准备，而不是准备好再上 第36招 先做再要，而不是先要再做 第37招 抬头苦干，而不是埋头苦干 第38招 学会画大饼 第39招 抢没有人干过的事 第40招 保持被调动的弹性 第41招 掌握评断绩效的关键 第42招 跟对老板比把工作做好更重要 第43招 成为贵人想找的人 第44招 成为某个领域的专才 第45招 培养职场十年功 第五套 聪明地转换跑道 第46招 撑过三年再换工作 第47招 熬到好职称再跳槽 第48招 戏棚下站久就是你的 第49招 不要平行地移转 第50招 骑驴找马有必要 第51招 找算命者不如找职业导师 第52招 寻找人生中的智慧导师 第53招 差异分析决定是否换工作 第54招 写张漂亮的简历 第55招 面试肯定要充分准备 第56招 垫高自己的身价 第57招 利用人脉求职 第58招 求职不如养工作 第59招 登上猎头公司的口袋名单 第60招 四十岁后要不惑于职场 第六套 永葆职场竞争力 第61招 学习不停止 第62招 培养自学的能力 第63招 强化核心竞争力 第64招 培养“未来需要”的专长 第65招 当个好奇宝宝 第66招 聚焦学英文 第67招 执照有需要再考 第68招 培养国际观 第69招 念emba扩展人脉 第70招 创造第二份收入 第71招 预防中老龄失业 第72招 为职场下半场作准备 结论 做个快乐的上班族

<<笑傲职场72招>>

章节摘录

每个人天生就有自己独特的个性气质及天赋，不论是读书还是工作，如果能朝着自己具有天赋的领域发展，就更有机会脱颖而出。

我经常到各高校演讲，总会有学生问我，大学是念水利系的，为什么在研究所会念企业管理？是什么原因让我做这么大的转变？

20多年前，高中生在选择就读组别时有社会组（文、法、商）和自然组（理、工、农、医）两种选择，我选择自然组，主要原因是男孩子如果选择社会组，会被同学笑话，而且念社会组必须死背地理及历史课本，当时认为既无聊且无法彰显自己的智商。

但是，自从选了自然组以后，我的学习成绩就非常普通。

记得高三上学时期中考，数学考卷一发下来，坐在我旁边的同学就对我说：“一百了，一百了。”

结果考完后公布成绩，他真的考100分。

这位同学从不补习，上课也常在看小说，但数理成绩就是很好，而我这个有补习的人，却考不及格。

如果你选择自己不擅长的领域，就根本无法与别人竞争；反之，如果念自己有天分的领域，不但可以轻松自在，而且会更有自信，也愿意花更多时间，进入一个学习的正向循环。

当时我已经感觉到自己不适合念理工科，但转组兹事体大，只好硬着头皮继续念下去。

参加了两次高考，才考上“成功大学水利暨海洋工程学系”，但我深知这是“硬读”来的。

西方的教育比较重视发掘学生的天分，像美国大学生在大一时，各种学院的科目至少都要修一科，借此了解自己的所长，大二才决定将来的主修科目。

但是，中国却是在进大学前就得决定科系，试问高中生有几个了解大学的科系在念什么？

将来毕业后要做什么？

也难怪经济富裕的家庭，都将孩子送到国外受教育。

每个人都有自己与生俱来的长处，千万不要为了面子或理想去选择自己不适合的工作，不论你多努力、多有毅力，最终还是事倍功半，因为总有人事半功倍轻易就能赢过你，因此，选错路是很难在职场上脱颖而出的。

在中国社会，家境好的孩子，尤其是女儿，钢琴几乎都是必学的。

曾为台湾首富的王永庆，女儿王雪红也是从小开始学钢琴，长大后还申请到美国柏克利音乐系就读，但她念了两周就放弃了，因为看到班上同学信手捻来就能弹奏或谱出一首优美的曲子，发现自己根本没有音乐天分，钢琴完全是硬练出来的。

后来她就转到商学院，终于找到自己有天分的领域，在科技业开创了一片天地，她是台湾上市企业——威盛及宏达电的创始人，成就完全不亚于父亲王永庆。

从校园开始储备实力设定职业目标，不能依靠想象，必须实际去了解那种工作在做什么、发展性如何、工作环境如何等，然后再想想，这是不是自己未来想要的工作类型。

进了成大水利系之后，我开始询问学长学姐及教授，念这个专业毕业后可以做什么，得到的答案都差不多：如果毕业后从事与本专业相关的工作，工作的地点不是深山，就是海边。

我听完后就下定决心“转系”，因为我不想下半辈子都在深山或海边度过。

后来从大三、大四的学长那里得知，理工科系毕业可以转考企业管理研究所（即通称的MBA），我就开始去旁听管理学院的课程。

旁听了经济、企业管理等科目后，我发现自己对这些科目很有兴趣，因为这些知识和现实社会比较贴近，而且有些直接就可以运用在生活当中，这才是我想学的知识啊！

<<笑傲职场72招>>

编辑推荐

《笑傲职场72招》：制定职业目标：制定职业目标的好处，在于让自己集中精力于同一个工作领域，且能让职业生涯中的许多决策变得简单。

慎选行业、企业及岗位：选定行业及企业后，还要挑选自己能够发挥所长的岗位，否则很难有出色的表现。

“办公室政治”，非玩不可：换过几家公司后，你便会发现“办公室政治”无处不在。

既然如此，与其逃避它，不如正视它。

务实的态度可以使自己在职场上走得更顺遂，并达到事半功倍的效果。

升职加薪有一套：坐领高薪有以下几个途径：第一是走业务路线；第二是走管理路线，第三是走专业路线，第四是跟对老板。

聪明地转换跑道：不要工作稍有不如意就离职，有目标地换工作更有助于上班族迈向成功之路。

永葆职场竞争力：增强核心竞争力。

失业率高升时，裁员永远与你无关；企业节约开支时，能够以一挡三的员工还会被高薪聘用。

城邦出版集团CEO，何飞鹏、宝来投信总经理，刘宗圣、104人力银行行销总监，邱文仁、联袂推荐

。今天不知明天后悔的办公室求生术。

<<笑傲职场72招>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>