

<<商务谈判篇-职场英语加油站>>

图书基本信息

书名：<<商务谈判篇-职场英语加油站>>

13位ISBN编号：9787118046786

10位ISBN编号：7118046787

出版时间：2006-8

出版时间：国防工业出版社

作者：张迪

页数：408

字数：343000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<商务谈判篇-职场英语加油站>>

内容概要

本书分文书篇和口语篇两大部分。

第一部分包括建立业务关系、查询等共13章；第二章包括建立业务关系、询盘与报盘等共20章。

文书篇的每一类信函均有言简意赅的理论、地道详实的范例以及丰富、实用的例句，以帮助读者写出各种流畅得体的高质量的信函。

口语篇的每一话题均有内容广泛、生动活泼、结合实际的情景会话以及常用、实用和现代化的时尚常用句。

谈判知识的加入更是让你受益匪浅。

书籍目录

第一部分 文书篇 第一章 建立业务关系 第二章 查询 第三章 回复查询 第四章 报盘 第五章 还盘
第六章 订货 第七章 接受订单 第八章 拒绝订单及推荐代替品 第九章 信用证 第十章 装运 第
十一章 收款 第十二章 索赔 第十三章 理赔 第二部分 口语篇 第一章 建立业务关系 第二章 询盘与
报盘 第三章 还盘 第四章 接受与订购 第五章 折扣与佣金 第六章 数量与质量 第七章 包装 第
八章 装运 第九章 保险 第十章 付款 第十一章 代理 第十二章 投诉与索赔 第十三章 签约 第十
四章 补偿贸易 第十五章 加工与装配贸易 第十六章 合资企业 第十七章 招标与投标 第十八章 技
术引进与转让 第十九章 融资 第二十章 经济与技术合作

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>