

<<直销热线3>>

图书基本信息

书名：<<直销热线3>>

13位ISBN编号：9787121014635

10位ISBN编号：7121014637

出版时间：2005-8

出版时间：电子工业出版社

作者：达西·雷扎克

页数：176

字数：134000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<直销热线3>>

内容概要

人际交往是我们开展直销活动的一项重要技能。

本书用一种通俗易懂、活泼有趣并且很有说服力的方式生动地向世人揭开了人际交往世界的面纱，点出了成功的人际交往与参与者自身幸福感之间这一为常人所忽视的纽带。

通过阐述积极人际交往的7个秘诀，告诉大家“怎样”正确地进行人际交往，还让大家明白了“为什么”要这样做，并如何坚持不懈地去经营好人际交往网络，使得这个艰辛的过程变为一种享受。

作者简介

达西·雷扎克，一位“积极社交秘诀”的实践者和导师。

他担任温哥华贸易委员会的执行董事已有将近20年的时间了，该组织是北美最活跃的商业社交组织之一。

他曾经会见、接待并关注过许多世界级的社交天才、政府部门、军队、美国通用汽车和加拿大铝业公司的高级管理职务，主要从

书籍目录

故事原文第一章 青蛙、王子和蟾蜍第二章 人际交往力量第三章 绝不要不带上名片就出门第四章 建立、伸出、交换、从事第五章 巴黎之旅第六章 在池塘中积极地交际第七章 机会无处不在第八章 重复，重复，再重复第九章 持续的联系第十章 从此以后一直幸福生活附录 商务名片小贴士

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>