

<<通信行业求职宝典>>

图书基本信息

书名：<<通信行业求职宝典>>

13位ISBN编号：9787121146664

10位ISBN编号：7121146665

出版时间：2011-10

出版时间：电子工业出版社

作者：魏小康,董敏

页数：276

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<通信行业求职宝典>>

### 内容概要

魏小康和董敏编著的《通信行业求职宝典：猎头视角(第2版)》涵盖通信、互联网行业各细分行业的介绍，各企业的招聘、待遇和发展情况，还包括求职者该做的准备工作，如何面对笔试、面试等内容。

《通信行业求职宝典：猎头视角(第2版)》一方面从猎头的视角呈现给读者一个真实的求职之术——内容涉及hr和求职者每天都在使用的简历筛选、简历写作、笔试、面试等方法，而非闭门造车；另一方面，《通信行业求职宝典：猎头视角(第2版)》尝试给读者介绍职业规划、行业发展、公司发展、职业发展等的“道”，以期使读者能在了解自身、行业、职业、公司的基础上，迅速走上正确的求职道路，减少在求职、职业规划、行业、职业、公司选择的道路上摸索的过程，少走弯路。

《通信行业求职宝典：猎头视角》的初版在出版后曾引起应届毕业生、在校大学生，甚至高考学生及家长的兴趣；第二版在初版基础上又结合最新行业发展现状撰写而成。

《通信行业求职宝典：猎头视角(第2版)》读者对象主要是IT相关专业的应届毕业生、在校大学生、求职者，以及对此感兴趣的人员。

## <<通信行业求职宝典>>

### 书籍目录

#### 第一部分 求职与通信、互联网行业

##### 第1章 求职概述

###### 1.1 为什么招聘难，求职也难

###### 1.1.1 招聘难

###### 1.1.2 求职难

###### 1.2 我该怎么办

###### 1.2.1 5层需求理论与职业规划

###### 1.2.2 三问自己

###### 1.2.3 求职3步走

###### 1.3 企业招聘考核什么

###### 1.3.1 人格

###### 1.3.2 能力

###### 1.3.3 知识

###### 1.3.4 其他方面

###### 1.3.5 粗犷的国内招聘

###### 1.4 企业招聘考核标准对于求职者的参考

###### 1.4.1 人格

###### 1.4.2 能力和知识

###### 1.4.3 知识体系

##### 第2章 通信行业及其求职简介

##### 第3章 互联网行业及其求职概述

##### 第4章 为什么是通信和互联网，而不是其他行业

##### 第5章 企业招聘流程

##### 第6章 简历和求职信

##### 第7章 笔试篇

##### 第8章 面试篇

##### 第9章 面试前的准备工作

##### 第10章 待遇篇

##### 第11章 论Offer的取舍

##### 第12章 通信行业分析

##### 第13章 电信运营商求职指南

##### 第14章 电信设备制造商求职指南

##### 第15章 工程规划设计、监理安装与建设企业求职指南

##### 第16章 其他类型企业求职指南

#### 第二部分 试题透析与讲解

##### 第17章 专业能力考核

##### 第18章 综合能力考核

##### 第19章 职业性格测试

##### 第20章 其他测试

#### 第三部分 热点问题

##### 第21章 三方协议、户口及档案

##### 第22章 体检

##### 第23章 通信、IT和外语类认证

##### 第24章 一线城市与二线城市

##### 第25章 大企业与中小企业

<<通信行业求职宝典>>

第26章 防止受骗

第27章 论先就业再择业

第28章 违约相关问题

附录A 参考文献及网站

附录B 常用资源一览表

后记

## 章节摘录

版权页：插图：笔者经常遇到很多学生认为自己适合做销售工作，因为自己外向，能言善辩，而且销售工作看起来很体面，到处吃吃喝喝很风光。

但是在与相关的业内人士做了认真的沟通之后，他们都打起了退堂鼓。

他们发现原来真正的销售最重要的并不是外向和能言善辩，而是勤奋和敏锐等，需要能言善辩且外向的是卖保险和做传销的。

他们还发现风光的销售工作背后大多是乙方人士的心酸故事，常年陪酒的人基本落下胃病及脂肪肝的毛病……还有一些同学认为可以免费旅游的技术支持人员看起来太舒服了，到处出差公司报销，飞来飞去的，还可以到处玩。

却不知道一年356天的异地漂泊，想谈个恋爱都忘了上次相亲是什么时候了；不知道每天熬夜做割接，每天太阳升起的时候开始收工是件多么痛苦的事情。

在了解一切的情况下，求职者再做出合适的决定。

如果这就是自己想要做的工作，那请看看自身能力是否符合。

很多人只是不想做技术，但是却又毫无相关的市场工作背景。

大学期间参与的学生活动很少，社会活动经历也是近乎白纸一张，这种情况很难说服企业招收你。

企业总不能因为你说自己适合做市场就让你做市场，还是要看你的个人经历和能力，针对这种情况求职者应该根据自己的情况逐步提高自身能力来达到相关的岗位要求。

（3）“能做什么”求职者一方面要根据实际的能力和知识体系，如沟通及编程功底等，决定自己到底是适合做研发还是技术支持等工作；另外一方面也要结合自己的爱好，如果一个同学编程功底较为薄弱，但是想做研发方向的工作，那么也可以通过几个月的勤奋学习来改变这个情况。

## <<通信行业求职宝典>>

### 媒体关注与评论

如果你平时很少在网上看通信行业的新闻，那么这本书可以帮助你很多，尤其是你想找通信行业工作的时候。

里面介绍了通信行业的发展，以及通信行业许多公司的介绍等，都很到位。

——网友大连daiian北邮人论坛资深高人所著，平时逛论坛就从他的发帖中受益，这本书更是他论坛里箴言的集合，对于通信毕业生来说，帮助引导极大，推荐啊。

——网友crazyfanl在五花八门的求职书籍中，这是一本相当不错的求职书，它的特色就是细化了求职的行业，让求职者迅速掌握通信行业的相关知识，对初入职场的应届毕业生极为有用。

——网友lee47很详细的就业形势分析，而麝关+通信行业的介绍分析也很详尽。

对于学习通信、求职，都很有用。

无论是对大一还是大四，简直就是求职必备的好书。

——卓越网网友zhaolin不只是通信行业。

类似专业的都可以看看。

我是学通信工程的。

班里有位同学看后都想复印一本。

——卓越网网友Letter.song.cn

<<通信行业求职宝典>>

编辑推荐

《通信行业求职宝典:猎头视角(第2版)》由电子工业出版社出版。

<<通信行业求职宝典>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>