

<<国富论>>

图书基本信息

书名：<<国富论>>

13位ISBN编号：9787200069648

10位ISBN编号：7200069647

出版时间：2007-10

出版时间：北京出版社

作者：[英] 亚当·斯密

页数：162

译者：张兴,田要武,龚双红 编译

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<国富论>>

内容概要

《经典通读》是一套将经典学术巨著进行全新通俗化编译的丛书，旨在引领读者轻松快速阅读学术经典，从而普及对人类影响深远的社会科学、自然科学的名家名著。

《国富论》是第一部伟大的经济学著作，经济学的百科全书。

亚当·斯密主张自由竞争，抨击重商主义，这对英国经济政策曾起过重大作用。

其个人在经济学界中拥有崇高的地位，直至今日，他的思想仍是所有主流的经济理论必须参考和借鉴的基础。

<<国富论>>

作者简介

亚当·斯密，1723-1790，英国古典政治经济学的主要代替，经济学的创立者，被奉为现代西方经济学的鼻祖。

他主张自由竞争，抨击重商主义，这对英国经济政策曾起过重大作用。

其个人在经济学界中拥有崇高的地位，直至今日，他的思想仍是所有主流的经济理论必须参考和借鉴的基础。

亚当·斯密的代表作品为《国富论》和《道德情操论》。

<<国富论>>

书籍目录

编者的话西方经济学的“圣经”——《国富论》导读第一篇 论劳动生产力改进的原因，以及劳动产品自然地分配给各阶级人们的顺序第一章 论劳动分工第二章 论劳动分工产生的原因第三章 论劳动分工受到市场范围的限制第四章 论货币的起源及其作用第五章 论商品的真实价格与名义价格第六章 论商品价格的构成部分第七章 论商品的自然价格与市场价格第八章 论劳动工资第九章 论资本利润第十章 论劳动与资本用途的不同所产生的工资与利润的差别第十一章 论地租第二篇 论财富的性质、蓄积和用途第一章 论财富的分类第二章 论货币的性质和作用第三章 论资本积累并论生产性和非生产性劳动第四章 论借贷资本第五章 论资本的各种用途第三篇 论不同国家中财富的不同发展第一章 论财富发展的自然顺序第二章 论罗马帝国崩溃后古代欧洲农业受到的抑制第三章 论罗马帝国崩溃后城市的兴起与进步第四篇 论政治经济学的体系第一章 论商业主义或重商主义之原理第二章 论限制从外国进口原本能在本国生产的货物第三章 论对我国贸易差额构成不利影响的国家的货物施加特别限制第四章 论出口退税第五章 论奖励金第六章 论通商条约第七章 论殖民地第八章 关于对重商主义学说的结论第九章 论重农主义学说第五篇 论君主或联邦国家的收入第一章 论君主或联邦国家的开支第二章 论社会一般收入或公共收入的源泉第三章 论公债

章节摘录

第二章 论劳动分工产生的原因 尽管人类预见到分工会使社会更加富裕，并想利用它来实现社会的普遍繁荣，但使人们大受裨益的劳动分工的产生，最初并不是人类智慧的结果。实际上，它是人性中某种倾向缓慢积累的结果，这种倾向就是互通有无，物物交换，互相交易。简言之，劳动分工产生的原因在于人性中进行交换的倾向。

交换这种倾向，既是人类普遍拥有的，也是特有的，在其他各种动物中一般是难以发现的。两只猎犬追逐同一只兔子，它们把兔子赶往对手的方向，或者在对手把兔子赶往它那边时，力图加以拦截。

然而，这类貌似协同的动作，只是偶尔出现在某一特定的时刻，出于当时它们偶然一致的欲望，这并不是任何契约的结果。

我们从未见过甲乙两只狗公平认真地交换骨头的情形，也从未见过一种动物，用特定的姿势或自然号叫，有意识地向其他动物示意：这是我的，那是你的，我愿意用它和你进行交换。

如果一个动物想从人或其他动物那里获得某物时，只能博得授予者的欢心，除此之外，别无他法。小狗要吃的了，就百般讨好母狗；家犬要吃的，就故意做出种种憨态，以便引起餐桌上主人的注意。

尽管人类有时也会采用这种手段，但只能偶尔为之，如果想到处都用，那是不可能的。因为一个人尽其毕生之力，也难博得几个人的欢心。

在文明社会中，人们又都处处需要他人的合作与帮助，而仅靠依赖别人的恩惠是不可能的。

无论是谁，只要他想与别人做交易，他首先就得提议：把我要的东西给我吧，我也会给你所要的东西。

我们也是依照这个办法来相互帮助的。

在这里，特别强调一点：我们日常生活中所需的食物和饮料，不是出自屠户、酿酒家或面包师的恩惠，而是出于他们自身利益的需要。

由于人与人之间的相互帮助，大多是通过契约、交换和买卖来进行的，所以劳动分工最初也是由此产生的。

例如，在一个以狩猎或游牧为生的部落中，某人很善于制造弓箭，他常常用弓箭来和他人交换牲畜和鹿肉，一段时间之后，他发现交换获得的猎物比他亲自去捕捉时还要多。

于是，他便开始把制造弓箭当作主要职业。

另有一人，他比较擅长建造房屋，故常被人请去建房，房子完工后，主人通常会用家畜和兽肉致谢。长此以往，他发现，完全从事建房这一工作的收获更大，结果他就成了一个建房工匠。

同理，第三个人成了铁匠，第四个人则成了制革者。

这样一来，人人都能够把自己消费不了的产品，去交换自己所需要的、别人的劳动产品。

这就鼓励了大家都逐渐去从事一种专门的职业，并在自己特定的岗位上，不断发挥各自的聪明才智。

人与人之间天赋才能上的差别，实际上比我们所想象的要小得多。

成年人在各自工作中表现出来的迥然不同的才能，在某种程度上，与其说是劳动分工的原因，还不如说是劳动分工的结果。

比如两个地位悬殊的人，一位是哲学家，一个是街上的搬运工。

在孩童时代，他们的性格是很相似的，周围的亲人和朋友恐怕也很难看出他们之间有多大的差别。

但此后不久，他们开始从事迥然不同的职业，于是他们才能上的差别开始显现并逐渐被放大。

由于受虚荣心的支配，哲学家一直不肯承认他们二人之间有任何相同的地方。

然而，如果人类没有互相交换的行为，人人都必须亲自生产各自的必需品，人人都必须完成相同的任务和工作，此时，那种由于工作的不同所形成的才能的差别，也就不复存在了。

所以我们应该意识到，人们在才能上的巨大差异是由于交换倾向形成的，也正是这种交换倾向才使人们之间的差异找到了用武之地。

<<国富论>>

编辑推荐

学点经济学，提高自己的财商

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>