

<<赢销>>

图书基本信息

书名：<<赢销>>

13位ISBN编号：9787208052994

10位ISBN编号：7208052999

出版时间：2004-10

出版时间：上海人民出版社

作者：理查德·丹尼

页数：243

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<赢销>>

内容概要

《赢销》是一本畅销全世界的书。
理查德·丹尼的信息具有伟大的力量，它帮助成千上万的推销人员成为杰出人士，现在你将加入他们的行列。

使用一种直接的、便于阅读的方式，理查德·丹尼教你如何将取胜的技巧变成实际的操作，教你改进能力：与人交流、说服客户，等等。

《赢销》给予你各种实用的建议，它们具有不可估量的价值：成功推销；建立积极的态度；找到新的客户；实践职业推销法则；参与竞争；轻松约见。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>