

<<抗战时期国民政府经济动员研究>>

图书基本信息

书名：<<抗战时期国民政府经济动员研究>>

13位ISBN编号：9787211056149

10位ISBN编号：7211056142

出版时间：2008-7

出版时间：福建人民出版社

作者：张燕萍

页数：486

字数：371000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<抗战时期国民政府经济动员研究>>

内容概要

本书内容包括：抗战前中日国防经济潜力比较与国民政府的经济备战、抗战爆发后国民政府经济动员的方针政策、抗战时期国民政府兵员动员、抗战时期国民政府兵器工业动员与武器装备的补充等。

本书从中日两国国防经济潜力的比较入手，探讨抗战时期国民政府如何通过国民经济动员将中国现有的经济力量和潜在的国防经济力量组织、动员起来，为取得战争胜利服务。

<<抗战时期国民政府经济动员研究>>

书籍目录

序前言 一、选题的意义 二、研究状况简介 三、理论与方法 四、创新与不足第一章 抗战前中日国防经济潜力比较与国民政府的经济备战 第一节 战前中日人力资源与自然资源比较 一、战前中日人力资源比较 二、战前中日国土和耕地面积比较 三、战前中日矿产资源比较 第二节 战前中日生产能力比较 一、国民生产总值和产业结构比较 二、主要工业产品产量比较 三、农业和农产品产量比较 四、交通运输业比较 第三节 战前国民政府的经济备战 一、战前中国的兵器工业建设与武器装备的进口 二、战前国民政府的重化工业建设 三、战前国民政府的交通备战第二章 抗战爆发后国民政府经济动员的方针政策 第一节 战时经济管理体制的形成与完善 一、战时经济管理机构的紧急调整 二、战时经济管理体制的基本确立 三、战时经济管理体制的调整与完善 第二节 战时经济动员方针政策的制定与实施 一、《总动员计划大纲》的制定和实施 二、《抗战建国纲领》的制定和实施 三、《国家总动员法》的制定和实施 第三节 国民经济再生产体系的调整 一、国民经济地区结构的调整 二、国民经济产业结构的调整 三、资源的分配比例和优先顺序的调整第三章 抗战时期国民政府兵员动员 第一节 战前义务兵役制的实行和中日兵力比较 一、战前义务兵役制的实行 二、战前中日兵力比较 第二节 抗战时期国民政府兵员动员和兵力补充 一、抽调、招募、征兵并行 二、以征额配赋制为特征的义务兵役制的实施 三、按照管区配属原则补充兵员 第三节 抗战时期国民政府兵员动员评价 一、基本满足了作战部队兵员补充的需要 二、兵员动员效率低下 三、兵员动员效率低下原因分析第四章 抗战时期国民政府兵器工业动员与武器装备的补充第五章 抗战时期国民政府工业动员与军需物资的供应第六章 抗战时期国民政府农业动员与战时军粮的供应第七章 抗战时期交通运输动员与战时军事运输结束语

<<抗战时期国民政府经济动员研究>>

章节摘录

第一章 抗战前中日国防经济潜力比较与国民政府的经济备战 所谓国防经济潜力，就是指国家通过一定的机制可以转化但尚未转化为国防经济实力的经济力量。它反映了一个国家国防经济实力可能达到的最高水平。

国防经济潜力是国民经济动员的基础，国防经济潜力的大小决定了一个国家经过经济动员可以转化为经济实力、军事实力的程度。

而构成国防经济潜力的主要因素有自然资源、人力资源、科学技术、财力资源、生产能力和经济管理能力等。

因此，我们在对抗战时期国民政府经济动员进行研究时，有必要对抗战前中国的国防经济潜力的大小进行评估。

本书力图从人力资源、自然资源特别是矿产资源、生产能力等几个方面，对抗战前中日两国的国防经济潜力进行比较，以求对抗战时期国民政府经济动员成效做出比较客观的评价。

第一节 战前中日人力资源与自然资源比较 人口和耕地是构成国情、国力的基本要素，在相当大的程度上制约和影响着一个国家经济社会的发展，制约和影响着一个国家军事人力和基本生活物资的供应。

，因此，我们在对中日两国的经济状况进行比较时，有必要对中日两国的人口和耕地等基本情况进行比较。

矿产资源是一个国家自然资源中很重要的部分，因为很多矿产资源不仅是工业（包括军事工业）生产的原料，也是工业和交通运输的动力，更是武器装备和军需物资的源泉。

离开了矿产资源，一切武器装备和军需物资的生产都无从谈起。

在现代战争中，一个国家拥有矿产资源的多少，直接影响武器装备和军需物资的持续供应能力。

自然资源作为国防经济潜力的实体性要素，决定了一个国家国防经济潜力的大小，进而关系到战争的进程和结局。

因此，有必要对中日两国的自然资源特别是矿产资源状况进行比较。

……

<<抗战时期国民政府经济动员研究>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>