

<<中国式饭局宴会细节全知道>>

图书基本信息

书名：<<中国式饭局宴会细节全知道>>

13位ISBN编号：9787218066950

10位ISBN编号：721806695X

出版时间：2010-5

出版时间：广东人民

作者：常娟

页数：224

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<中国式饭局宴会细节全知道>>

前言

相传，明太祖朱元璋做了皇帝以后，担心那些当年与他一同打天下的兄弟们恃功夺权，于是建造了一座庆功楼。

庆功楼建成那天，他摆下宴席特邀文武功臣们前来赴宴庆功，暗地里却派人在楼下埋好大量火药和干柴，准备借机引火烧楼，以除后患。

尽管朱元璋做得很隐秘，但这件事还是被神机妙算的刘伯温看穿了。

席上，刘伯温坐在朱元璋身边，他悄悄将朱元璋龙袍的一角压在自己的坐椅上。

当大家喝得酩酊大醉时，朱元璋悄然离席。

由于感受到衣角牵动，刘伯温顿生警觉，于是跟随朱元璋出了门。

果然，朱元璋下楼以后，庆功楼便笼罩在一片滚滚烈焰之中。

那些赴宴的功臣良将，全部葬身于火海之中了。

这就是著名的“火烧庆功楼”，明太祖朱元璋借着大摆庆功宴的机会，趁所有人放松警惕之际，火烧庆功楼，轻松除去了大多数开国元勋。

仅凭一场饭局，朱元璋就除去了可能颠覆大明江山的隐患，从而确保了明朝政权的稳定。

自古以来，饭局就承载着权力的争夺和利益的分配。

正如钱钟书老先生所说：“吃饭还有许多社交的功用，譬如联络感情、谈生意经等等”。

俗话说“无酒不成宴”，“杯子底下好办事”。

酒桌上，人与人之间的距离会大大缩短，许多生意在酒桌上的成功率要远远高于办公室。

因此，才会有人出高价竞拍与股神巴菲特的一顿午餐。

从2000年开始，“股神”巴菲特就在全世界范围拍卖与他共进午餐的权利——“巴菲特午餐约会”。

而且在过去几年间，巴菲特午餐的价码节节攀升，从2003年的25万美元，到2006年的62万美元，直到2010年的168万美元。

一顿饭能拍出上百万美元来，当然不仅仅是吃饭那么简单。

在这里，饭局显示出来的是社会功用，而不是单纯的吃喝，相信拍得巴菲特这顿午餐权利的人一定会利用这一饭局达到他的目的，办成他想办成的事。

<<中国式饭局宴会细节全知道>>

内容概要

饭局是中国文化的一个重要组成部分。

成功的饭局，体现了设局者的精心准备以及与入局者之间的精彩博弈。

《中国式饭局宴会细节全知道》全面总结和剖析了中国人请客吃饭求人办事过程中的礼仪、技巧和注意事项等，重点从备局、设局、布局、对局、收局等几个角度举例阐述饭局过程中常见的问题和解决的方法，让你在饭局之上尽显绅士风度和淑女风范，有助于你在觥筹交错间结交贵人，轻松成事。

钱钟书先生说过：“吃饭还有许多社交的功用，譬如联络感情、谈生意经等等。

”确实，对于中国人，所谓人脉，所谓圈子，所谓社会关系，所谓资源，所谓一个人的能量，所谓友谊，所谓生意和交易，最后通通绕不开饭局。

酒肉虽然穿肠过，交情自在心中留。

这就是饭局的力量。

<<中国式饭局宴会细节全知道>>

书籍目录

第一篇 吃饭事小，做局事大第一章 走进中国式饭局鸿门宴——历史因一场饭局而改变杯酒释兵权——宴请就是一场利益的角逐乾隆千叟宴——设宴是体现风范的一种手段奇货可居——杯酒之间集商贾之大成桃花潭水深千尺，不及汪伦送我情——酒是维系友情的纽带第二章 宴之道——做一场滴水不漏的局细致入微备巧局未雨绸缪设佳局巧夺天工布妙局八面玲珑巧对局宾主尽欢乐收局第二篇 将宴前准备工作进行到底第一章 邀请是一门艺术宴请领导，以敬为先宴请客户，以诚为先宴请同事，以利为先宴请下属，以情为先宴请异性，以礼为先第二章 饭前斟酌，有备无患请少数民族客人要谨慎宴请看场合，吃饭分档次商务“概念饭”要巧吃座次安排，尊卑有序音乐——宴会的情调师第三章 宴会上，你的形象价值百万不修边幅的人无法玩转宴会现场不要把你自己当做暴发户别让妻子包装你“男人味”让人食不下咽魔鬼藏于饰品细节中第三篇 你是你自己的地狱，也是你自己的天堂第一章 最初的三分钟暴露出你的本质肮脏的手握不住成功强抱不能用来求“亲”颤抖的腿会让别人的心也跟着颤抖别顺手将客人的名片塞进裤兜别以貌取人——请把个人的爱憎放在口袋里第二章 小心，你可能是全场“关注”的焦点微笑——愉悦自己，也愉悦别人当你用食指指着别人时，有三根手指指着自己朋友聚会就能“出口成脏”吗做宴会女王，岂可漏洞百出喧宾夺“座”惹尴尬第三章 餐桌如战场，点菜似点兵点菜“硬功夫”之江湖再现谁来点菜更合适像专业点菜师那样点菜点菜切勿捡了芝麻，丢了西瓜不同场合点酒水要注意第四章 八面玲珑，巧妙行走饭局中领导的“马屁”，该拍时使劲拍不要忘了给你的下属打打“兴奋剂”你的耳朵知道你的未来回礼吧，你以为真的有雪中送炭的人吗长城不是一天砌成的，事情也不是一顿饭就能办成的第四篇 宴会进行时，做最成功的自己第一章 万般皆由你，半点不由人你的“超声波”让大家头痛不要让你的舌头超越你的思想你在细品食物，别人在细品你你的酒杯正凌驾于领导之上一个喷嚏“打”跑了生意第二章 敬酒有道，酒不醉人人自醉形势不妙，敬酒为上饮好开头两杯酒引经据典巧敬酒频频敬酒有妙招第三章 拒酒有招，少饮一杯情更深少喝酒，多办事以礼还礼巧拒酒请君人瓮应对车轮敬酒动之以情拒酒宴席“不倒翁”的拒酒七法第五篇 推杯换盏间，打一场心理战第一章 巧舌如簧，掌控他人于无形用好舌头，事半功倍让对方跟着你的话题走问出对方的本意激将激到他的心里适当制造一点悬念第二章 看透对方心理，办事水到渠成洞悉他人的需要了解人际交往共同的心理原则感情投资让你一本万利得意时不忘安抚失意之人使对方只能说“是”第三章 觥筹交错间，巧妙应对难应酬的人滴水不漏应对笑里藏刀的人对自私自利的人敬而远之谨慎应对深藏不露的人远离搬弄是非的人宽厚平和对待尖酸刻薄的人第六篇 做好饭局，助你突破困局第一章 教你摆脱左右为难的“困局”跳出“两难”问题的圈套别人当众刁难你，怎么办面临是非，你应当“急刹车”如何说服明确拒绝自己的人怎样有效指责别人的错误又保留面子……第七篇 做好宴会的“终结者”你义不容辞第八篇 步入国际化，应对涉外宴请第九篇 教你吃西餐

<<中国式饭局宴会细节全知道>>

章节摘录

插图：第一篇 吃饭事小，做局事大第一章 走进中国式饭局鸿门宴——历史因一场饭局而改变秦朝末年，天下纷乱，各派军阀为了自己的利益相互混战，楚怀王阵营的两员将领——刘邦与项羽各自攻打秦朝的部队，尽管刘邦的兵力不及项羽，但他先破了咸阳，项羽为此愤怒不已，派英布击函谷关，项羽进驻咸阳后，到达戏西，而刘邦却只在霸上驻军。

刘邦的左司马曹无伤派人在项羽面前说刘邦打算在关中称王，项羽听后更加愤怒，下令第二天一早让兵士饱餐一顿，一鼓作气打败刘邦的军队。

一场恶战在即。

这时，刘邦从项羽的叔父项伯口中得知此事后，心中诧异不已，于是他恭恭敬敬地给项伯捧上一杯酒，并与项伯定为儿女亲家。

刘邦利用感情攻势，很快收买了项伯，项伯答应为他在项羽面前说好话，并让刘邦第二天前来谢项羽。

在鸿门宴上，虽然美酒佳肴无数，却暗藏杀机，双方之间的矛盾一触即发。

项羽的亚父范增，一向认为留着刘邦是养虎为患，所以主张杀刘邦。

在酒宴上，他一再示意项羽发令，但项羽犹豫不决，默然不应，迟迟没有下令。

范增召项庄舞剑为酒宴助兴，想趁机杀掉刘邦。

可项伯为了保护刘邦，也拔剑起舞，掩护了刘邦。

就在这危急的关头，刘邦的部下樊哙带剑拥盾闯入军帐，怒目直视项羽。

项羽见此人气度不凡，只好问来者是谁，当得知樊哙是刘邦的参乘时，立即命手下赐酒，樊哙一口气就喝完了，项羽又命人赐猪腿后，接着问樊哙：“你还能喝吗？”樊哙说：“我都不怕死了，还怕喝酒吗？”樊哙还乘机说了很多刘邦的好话，并且提到当年刘邦和项羽的兄弟情义，项羽听后无以对，刘邦便假借尿遁逃跑了。

刘邦逃走後，派部下张良为自己推托，说：“沛公不胜酒力，无法前来道别，现向大王献上白璧一双，并向大将军范增献上玉杯一双，请您收下。

”项羽收下了白璧，而范增则拔剑将玉杯砍碎了。

这就是历史上有名的鸿门宴。

鸿门宴是一场意义不单纯的饭局，其中充斥在宾与客之间的不是愉悦欢快的气氛，而是急迫紧张、一触即发的战意。

作为鸿门宴的两位主角——项羽与刘邦，他们为争夺关中地区的统治权，在鸿门宴这一场饭局之上进行了面对面的交锋。

在此饭局中，有觥筹交错，亦有刀光剑影，背景波谲云诡，杀机四伏，每一个与宴者都紧绷着神经。

<<中国式饭局宴会细节全知道>>

编辑推荐

《中国式饭局宴会细节全知道》：中国人必知饭局应酬实用宝典。
吃饭事小，做局事大，备局设局布局对局收局，饭局细节决定成败，悟透饭局潜规则，人生战场如鱼得水。

《中国式饭局宴会细节全知道》：如果你想要打造出最优秀的团队，就要通过饭局激励你的下属如果你想让你的上司器重你，就要通过饭局让他明白你忠诚拥护他的心意如果你想和同事和谐相处，就要通过饭局联络感情如果你想要让客户对你的产品产生兴趣，就要通过饭局建立彼此间的信任如果你想抱得美人归，就要通过饭局向她施展你的魅力身份可千变万化，饭局的重要性的影响力却如出一辙。
要想轻松地办成事，就必须巧妙地利用饭局，从其细节处着手，找到成功的捷径。

<<中国式饭局宴会细节全知道>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>