第一图书网, tushu007.com

<<创业企业融资>>

图书基本信息

第一图书网, tushu007.com

<<创业企业融资>>

书籍目录

关于商业计划的一些想法财务视角：创业者必备的知识有多少？
创建新企业需要多少资金融资中希望（和不希望）知道的获得银行信贷的注意事项自力更生：初创企业的艺术

第一图书网, tushu007.com

章节摘录

书摘　律师保护不了你　为什么在向专家支付了高额费用以解决各种法律和会计问题之后，筹资者还是不得不卷入一些琐碎的事务中呢?因为这些事务是你从事的行业与生俱来且挥之不去的。
　融资项目有多种不同的运作方式。
法律文件详细地说明了交易中各当事人的条款、条件、责任和权利等。
投资一方由于天天都与融资项目打交道，因此与那些不谙此道的创业者相比，他们往往更适应这些协议。
而且，协议会导致企业应对不可预料情况的灵活性下降。
作为律师，无论其多么有能力和多么尽职，都不能确定什么样的条款是企业所不能接受的。
　现在来看一家名叫康坎普(ComComp)的小型上市公司的例子。
为了将一张价值150万美元的无担保银行即期票据转为一年期票据，该公司与银行进行了长达两个多月的艰苦谈判，最终得到了银行发来的协议。
在所有的约定中隐藏着这样一个条款：“如果发生任何可能对公司业绩产生不利影响的重大事件，银行有权立即收回贷款”。
　这一条款无疑给原本就充满敌意的银行提供了一件利器。
因为银行方面拥有这一条款的解释权，于是任何无法预期的事件都有可能成为银行要求收回贷款的理由，而这样就会将一个已经困难重重的公司推向更加混乱的境地，甚至被迫破产。
公司的创始人看过了这些晦涩难懂的条文之后，立刻明白这些要求是不能接受的，于是协议被重新修改。
　资本的注入——无论以股权的形式还是以债权的形式，无论来自个人投资者还是机构投资者——都能够帮助企业进入新的境界，或至少可以帮助企业渡过一段困难的时期。
对于中小企业而言，有很多可供选择的融资渠道，创业者应该勇敢地去尝试，使之为企业的发展服务。
　当然，为了彻底而仔细地寻找资本，创业者们也应该做好投入时间和金钱的准备。
任何方式的融资都需要付出资金成本和艰苦复杂的劳动。
它不可能随便完成，也不能由别人代劳，此外，还存在内生的风险。
　既然没有哪个融资方案是十全十美的，而且即使是最精明的创业者在与那些以此为生的投资者谈判时也总是处于不利位置，那么创业者就非常有必要了解更多有关融资方面的知识——甚至是一些他们最不感兴趣的东西——这是必需的。
　……

第一图书网, tushu007.com

媒体关注与评论

译者前言网络公司股票的大幅下跌，纳斯达克指数的跌宕起伏，导致了创业企业投资热潮的消退，资本市场似乎也归于沉寂，这给了人们一个冷静思考的机会：创业企业怎样才会成功?成功的关键因素是什么?创业企业如何融资?融资中关键的环节是什么?创业者在投融资决策中到底需要哪些知识?如何了解新创业企业所需的资金，从银行贷款到底需要哪些条件?银行如何评估创业企业，以及为什么要依靠自我融资?本书的作者对这些问题提出了自己的见解，经过资本市场风暴洗礼的人们静静地坐下来研读，对这些在创业投资领域颇有声望的专家们的观点应该会有更深的感悟。

本书收录的案例多是几年前，有的甚至是十几年前《哈佛商业评论》上发表的文章，这些经年之久仍为人们广泛引用并作为教学案例来讨论的经典之作，可以使读者快速迈进创业企业融资的殿堂，了解其中的奥秘。

创业企业融资是创业企业构建和成长的重要环节，资金有时会成为创业企业发展的瓶颈，为此，创业者们不惜花费大量的心血、时间和精力与风险投资家们斡旋、谈判，期望他们能给予资金的支持，然而，常常是事与愿违。

那么，风险投资家们到底怎样评价创业企业，怎样才能赢得风险投资家的青睐?商业计划书无疑是与风险投资家接触的第一步。

风险投资家正是通过商业计划来评估企业的成长机会、成功的关键性驱动因素，以及企业能否为消费者提供价值。

本书的第一个案例是有着15年创业投资研究经验的萨尔曼教授针对狂热追求商业计划书的写作技巧的现象，善意地指出：在创业企业的成功中，商业计划的作用并不大。

他在研究了成百上千个成功或失败的公司后，从风险投资家的视角给出了创业企业的分析框架：从人、机会、环境和交易四个方面来认识企业，商业计划就是要真实地反映这四个方面，以使风险投资家能对创业企业的成功潜力和发展局限性有一个现实的判断。

创业者必须要为股东、员工、供应商、顾客、政府和社会等所有利益相关者创造价值。

创业者所作的决策会对利益相关者的利益产生重要的影响，因为这些决策最终直接影响着创业企业的价值创造。

创业者要想更有效地决策就必须从财务视角来考虑问题，从现金、风险和价值方面理解企业，因为这几方面最终决定着企业的价值。

本书的第二个案例就是从这几个方面来讲述财务知识，并给出了相应的分析工具和方法。

在第三个案例中，作者告诉创业者如何估算建立创业企业所需要的资金。

估算创业企业所需要的资金建立在财务报表的基础之上。

为此，首先需要估计销货成本、预算关键性费用，在此基础上编制财务预测表，包括利润表、资产负债表和现金流量表。

这些预测能使创业者了解企业启动所必需的现金数量。

然后，可以预测最乐观和最悲观的场景，这三种预测将有助于潜在投资者更好地了解创业者如何应对不同的环境。

在第四个案例中，作者指出了创业者必须引起注意的问题。

包括创业企业融资的诸多缺点，如无可避免的大量的成本支出、公司秘密的外泄等。

作者还指出不同资金来源会为公司做出不同的贡献，提醒创业者应该注意了解企业当前的成长、技术和资本需求之间是否适合，学会识别潜在交易中不可接受的条款和条件，并教给企业如何采取措施保护其个人和企业财务报表的机密。

……

第一图书网, tushu007.com

<<创业企业融资>>

编辑推荐

网络公司股票的大幅下跌，纳斯达克指数的跌宕起伏，导致了创业企业投资热潮的消退，资本市场似乎也归于沉寂，这使人们开始思考：创业企业如何才会成功？
创业企业如何融资？
融资中的关键环节是什么？
创业者在融资决策中需要那些知识？
……经过资本市场的暴风雨洗礼过的人们请坐下来细细研读这本书，从专家的分析中得到一些启示，迎接变幻莫测的融资市场！

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com