

<<国际商务谈判>>

图书基本信息

内容概要

在保留第一版易用、实用特点的同时，根据众多一线教师的反馈意见，对原书内容进行了认真的梳理，内容组织更加全面、实用，叙述更加准确、完整，力求适应目前培养应用型人才的需要。

全书共11章，内容包括ASP基础，Web页面制作基础，VBScript脚本语言，Response与Request对象，Session、Application和Server对象，文件系统操作，ASP组件，Web数据库基础，ADO对象，网上论坛系统和Web安全等。

《21世纪高等院校规划教材：ASP程序设计及应用（第2版）》既可作为本科院校计算机科学与技术专业及相关专业的教材，也可供广大有志于掌握ASP技术的人员使用。

<<国际商务谈判>>

书籍目录

序

第二版前言

第一版前言

第1章 ASP基础

本章学习目标

1.1 Web基础

1.1.1 Web概述

1.1.2 Web工作原理

1.1.3 静态网页与动态网页

1.1.4 交互式动态网页实现技术简介

1.2 ASP概述

1.2.1 ASP的特点

1.2.2 ASP文件的基本结构

1.3 ASP的运行

1.3.1 IIS 5.1 的安装

1.3.2 IIS 5.1 的设置

1.3.3 ASP的运行

思考题

上机实验

第2章 Web页面制作基础

本章学习目标

2.1 HTML语言概述

2.1.1 HTML概述

2.1.2 HTML文档的结构

2.1.3 HTML标记

2.1.4 常用HTML编辑工具

2.2 文档的格式与风格

2.2.1 设置的属性

2.2.2 段落格式化

2.2.3 建立列表

2.2.4 字符的格式化

2.3 加入多媒体与超级链接

2.3.1 加入图像、视频、动画

2.3.2 加入超级链接

2.4 制作表格

2.4.1 建立表格

2.4.2 定制表格

2.5 制作表单

2.5.1 表单的结构

2.5.2 FORM中常用的标记

2.6 框架结构

2.6.1 框架结构的文件格式

2.6.2 框架结构标记的使用

2.6.3 FRAME标记

2.6.4 TARGET属性的使用

<<国际商务谈判>>

2.7 CSS基础

2.7.1 CSS样式简介

2.7.2 CSS样式表的定义

2.7.3 在HTML中加入CSS的方法

2.8 XML基础

2.8.1 XML简介

2.8.2 XML文档的结构

2.8.3 XML语法规则

2.8.4 XML元素和属性的对比

2.8.5 XML在HTML中的应用

思考题

上机实验

第3章 VBScript脚本语言

本章学习目标

3.1 VBScript脚本语言概述

3.1.1 服务器端脚本和客户端脚本

3.1.2 VBScript脚本语言编程实例

3.1.3 VBScript和JavaScript

3.2 基本数据类型及输入 / 输出

3.2.1 将单行语句分成多行

3.2.2 在代码中加注释

3.2.3 使用不同进制的数字

3.2.4 数据类型及其子类型

3.2.5 变量

3.2.6 常量

3.2.7 数组

3.2.8 基本输入输出

3.3 表达式和运算符

3.3.1 VBScript的表达式

3.3.2 VBScript的数学表达式及其运算符

3.3.3 VBScript的条件表达式及其运算符

3.3.4 VBScript的字符串表达式

3.3.5 表达式中的优先级

3.4 VBScript中的控制语句

3.4.1 控制语句

3.4.2 条件控制语句

3.4.3 循环控制语句

3.4.4 其他常用简单语句

3.5 VBScript函数及子过程

3.5.1 过程

3.5.2 子过程

3.5.3 函数

3.5.4 Exit语句

3.5.5 VBScript内部函数摘要

3.6 VBScript的对象和事件

3.6.1 对象和事件的概念

3.6.2 网页及浏览器对象

<<国际商务谈判>>

3.6.3 浏览器内嵌HTML控件

3.6.4 对象和事件实例

思考题

上机实验

第4章 Response与Request对象

本章学习目标

4.1 ASP内置对象

4.2 Response对象

4.2.1 Response对象的属性

4.2.2 Response对象的方法

4.2.3 Response对象的数据集合

4.3 Request对象

4.3.1 Request对象的属性

4.3.2 Request对象的方法

4.3.3 Request对象的数据集合

4.4 综合实例

4.4.1 创建登录页面

4.4.2 用户验证

思考题

上机实验

第5章 Session、Application和Server对象

本章学习目标

5.1 Session对象

5.1.1 Session概述

5.1.2 Session对象的数据集合

5.1.3 Session对象的属性

5.1.4 Session对象的方法

5.1.5 Session对象的事件

5.2 Application对象

5.2.1 Application对象概述

5.2.2 Application对象的集合

5.2.3 Application对象的方法

5.2.4 Application对象的事件

5.2.5 Global.asa文件

5.3 Server对象

5.3.1 Server对象的属性

5.3.2 Server对象方法

5.4 网上聊天室

5.4.1 Global.asa文件

5.4.2 用户登录

5.4.3 聊天室主页

5.4.4 改进的聊天室

思考题

上机实验

第6章 文件系统操作

本章学习目标

6.1 文件操作对象

<<国际商务谈判>>

6.2 文件及文件夹处理

6.2.1 File System Object对象

6.2.2 复制、移动及删除文件

6.2.3 文件夹处理

.....

第7章 ASP组件

第8章 Web数据库基础

第9章 ADO对象

第10章 网上论坛系统

第11章 Web安全

参考文献

章节摘录

版权页：插图：发展中国家和高科技经济体在交往时，往往会互相抱着对方是为了从自己身上获利的想法。

前者希望跨越长达一个世纪的落后进程，以很低的价格获得最前沿的产品。

后者则希望看到前者当地数百万的消费者疯狂抢购在他们自己国内早已过时、没有市场的商品。

这种经济发展方面的悬殊差距在诸多影响谈判进程的偏见中排在首位。

谈判代表们必须注意的一点是，在20世纪有过被殖民的历史的国家对于这类问题是非常敏感的。

来自国外的企业在这些领土上不一定总是会受到热烈的欢迎。

相反，他们可能会遭到当地社会团体的抵制，正如最近在印度所发生的那样。

在很多发展中国家，“我们需要投资，但是我们不需要投资者”已经发展成一种很多人认可的口号。

这些国家希望从世界其他地方获取大量的资金，但是不想接受对它们施以援手的国家身上属于“腐朽文化”的东西。

外国谈判代表可能会发现，他们不得不为一系列问题负责，但是这些问题跟他们完全没有关系，他们也从不曾从中获得任何好处。

在此前几个世纪中，“用战争敲开商业的大门”是国际商务活动的一大特点（比如鸦片战争）；但是到了今天，人们的理念更接近于“文化追逐商业”。

来自发展中国家的谈判代表们必须认识到的一点是，虽然他们做好了艰苦作战的准备，但是外国投资者的耐心早已经磨没了。

跨国公司早已经不在意“文化侵略”这样的指责了。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>