<<中国民间散文叙事文学的主题学研究>>

图书基本信息

书名:<<中国民间散文叙事文学的主题学研究>>

13位ISBN编号:9787301157275

10位ISBN编号:7301157274

出版时间:2009-9

出版时间:北京大学出版社

作者: 万建中

页数:345

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<中国民间散文叙事文学的主题学研究>>

内容概要

本书共分8个章节,主要对中国民间散文叙事文学的主题学知识作了介绍,具体内容包括认定"主题"和主题学的运用、魔宝主题的叙述状况与意义、难题主题的形态特征与内涵、中日韩三个禁忌主题的比较等。

该书可供各大专院校作为教材使用,也可供从事相关工作的人员作为参考用书使用。

<<中国民间散文叙事文学的主题学研究>>

作者简介

万建中,法学博士,北京师范大学民俗学与文化人类学研究所教授,博士生导师,中国民俗学学会和中国俗文学学会常务理事。

曾获国家级高等教育教学成果一等奖,北京市高等教育教学成果一等奖,北京市哲学社会科学优秀成果奖,中国民间文艺"山花奖"学术著作一等奖。

已完成省部级课题多项,出版学术著作15部,发表学术论文150篇。

2001年入选北京市"新世纪百人工程",2008年入选教育部"新世纪优秀人才"支持计划。

<<中国民间散文叙事文学的主题学研究>>

书籍目录

第一章 认定"主题"和主题学的运用 一、民间叙事文本的确立 二、主题与母题之关系 三、主题学使用的正当性第二章 魔宝主题的叙述状况与意义 一、认识魔宝与魔宝故事 二、研究目的与主要方法 三、中国民间魔宝故事的结构形态 四、中国民间魔宝故事的文化含量 五、赏与罚的智慧——魔宝故事和故事讲述群体的价值取向 六、中国魔宝故事与《一千零一夜》中魔宝故事的比较 七、结束语 附录:中国民间魔宝故事文本资料来源表第三章 难题主题的形态特征与内涵 一、难题与难题主题的界定 二、难题故事的情节类型 三、民间故事中难题主题的特征分析 四、难题故事反映的民众思想观念 五、结语:难题故事——民间文学中的一棵常青树 附录:中国民间难题型故事文本资料来源表第四章 镜子主题:他者观和自我观 一、引言 二、照妖镜:人的他者观 三、观业镜:人的自我观 四、结论第五章 中日韩三个禁忌主题的比较 一、羽衣型:人与兽的矛盾与对立 二、密室型:神圣空间的构建与洞穿 三、窥视型:仙与俗的融合与分离第六章 难题求婚主题:成年仪式与恋母心理 一、走出"遗留物说"二、失父主题的背后 三、成年礼与恶魔形象 四、恋母心理与逆向投射第七章 变形主题:动机与实现途径 一、引言 二、变形主题的主要类型 三、中国变形故事叙事模式 四、变形主题的文化功能 五、结语第八章 孝妇主题:传说记忆与村落生活 一、引言 二、葛庄:一个记忆传说的村庄 三、口传与行为:孝妇主题的当代记忆 四、记忆主体的情感与立场 五、传说记忆的延伸 六、结语参考文献后记

<<中国民间散文叙事文学的主题学研究>>

章节摘录

"母题"也可译作"情节单元"。

前苏联著名的民间文艺学家李福清就说: " 我研究的方法有一个特点:从作品最小的情节单元入手 , 作系统性的研究。

"根据研究对象的实际情况,也正是由于"主题"的外延具有张阔性,我们便谨慎地弃用了民间叙事文学研究中更常见的"母题"一词。

显然,主题与母题有叠合之处,有时两者难以区分开来。

陈鹏翔说:"故事的主角在主题学研究里可称为主题也可以称为母题,主要应以其在作品中的功能而定;跟故事主角密切相关的某些事件如追寻英雄人地狱、孟姜女哭倒万里长城俱可称为主题的一部分

"法国学者把母题看做是主题的一个具体表述,是主题的具体化。

具体地说,母题往往呈现出较多的客观性,并不提出问题,如西方文学作品中常见的母题:诱拐、叛逆、谋杀、通奸、仇恨、嫉妒,等等;而主题则多带有较强的主观色彩,而且上升到问题的高度,如中国古代文学作品中常见的主题:因果报应、及时行乐、人生如梦、红颜薄命、有情人终成眷属,等等。

按照这种划分,作为民间叙事文本中的一个情节或器具,魔宝、难题、镜子、变形和孝妇应属于母题;而在一些具体的故事中,魔宝、难题、镜子、禁忌和孝妇又不是孤立存在的,它往往与因果报应、舍身为人、光阴似箭、迷信愚昧等等结合在一起,又具备了主题的含义。

沥玛薛弗斯基在《主题学》里有一段话:"在把文学作品简化成主题元素后,我们就获得了不能再减缩的部分,即主题素材中最小的质子:'黄昏莅临'、'拉斯若尼可夫杀死那老妇人'、'那英雄(或主角)死了'、'信收到了'等等。

<<中国民间散文叙事文学的主题学研究>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com