

## <<人性的弱点>>

### 图书基本信息

书名：<<人性的弱点>>

13位ISBN编号：9787302260233

10位ISBN编号：7302260230

出版时间：2011-9

出版时间：清华大学

作者：(美)戴尔·卡耐基|译者:王勋//纪飞

页数：282

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<人性的弱点>>

### 内容概要

本书是美国著名成人教育家、心理学家和人际关系学家戴尔·卡耐基的代表作之一，也是20世纪最有影响的励志经典。

书中展示了一种积极的处事原则和生存之道，告诉人们应该如何在日常生活、商务活动与社会交往中与人打交道，并有效地影响他人。

作者以其对人性的深刻洞见，从人生规划、克服忧虑、工作与生活的关系、婚姻家庭、人际交往等方面，发掘出人性中普遍存在的弱点，并总结出一套行之有效的人际交往准则和生活技巧，这些成功法则引导无数人走上成功之路，改变了人生命运。

该书自1937年首次出版以来，一直畅销至今，全球总销量超过一亿册，是除《圣经》之外世界上最畅销的人文类图书之一，被译成世界上几十种语言，成为亿万读者终生受益的励志经典。

无论作为语言学习的课本，还是作为通俗的励志读本，本书对当代中国的读者，特别是青少年都将产生积极的影响。

为了使读者能够了解图书内容概况，进而提高阅读速度和阅读水平，在每章的开始部分增加了中文导读。

## <<人性的弱点>>

### 书籍目录

#### 第一部分 处理人际关系的基本技巧

第1章 “如果想要采蜜，就勿踢翻蜂箱”

第2章 与人交往的一大秘密

第3章 “如此做的人世界与他同行，不这样做的人会踽踽独行

#### 第二部分 让人喜欢你的六种方法

第1章 这样做，你会处处受欢迎

第2章 留下良好第一印象的简单方法

第3章 如果不这样做，你就会招惹麻烦

第4章 成为健谈家的捷径

第5章 怎样让人感兴趣

第6章 怎样让人立即喜欢你

#### 第三部分 如何赢得别人对你的思维方式的赞同

#### 第四部分 作为领导：怎样改变他人而又不得罪人或引起怨恨

#### 第五部分 增加家庭生活幸福感的七个方法

## <<人性的弱点>>

### 章节摘录

我家附近有一片原始森林，我常常带着友善温和的小猎狗去公园散步。因为公园里很少有人走动，所以我没有给狗拴皮带、戴口套。

有一天，我们遇到一名骑警，他渴望显示自己的权威，便训斥我说：“难道你不知道这种行为违法吗？”

”我轻声回答道：“我知道，但我认为这里应该不至于造成伤害。”

”骑警说：“你认为不会！”

它很可能咬死松鼠或者咬伤小孩。

这次姑且饶过你，如果下次再被逮着，你就得去跟法官解释了。

”我温顺地答应遵守命令。

后来有一个下午，我没有给小狗拴皮带、戴口套，又被这名骑警给撞见了。

我没等那名警察开口，就先发制人地自我批评，并表示情愿接受惩罚。

然而警察的口气变得温和，说：“尽管这是违法的，但还至于伤害到人。

你赶紧让狗跑过那山坡，我权当什么也没有看见。

”那名警察之所以变得富有人情味，是因为他想获得显要感，当我责怪自己时，他采取宽宏大量的态度，能够增加他的自尊和仁慈。

但是，如果我想设法为自己辩护，那结果会怎样呢？

假如我们知道自己将不可避免地遭到责备，那么积极主动地进行自我批评，比起被别人谴责，是不是要好很多呢？

在别人责备之前，说出对方想要说的那些话，很有可能赢得慷慨的谅解。

.....

## <<人性的弱点>>

### 编辑推荐

《人性的弱点（中文导读英文版）》是当今世界最伟大的成功学家——卡耐基的思想精华和最激动人心的内容。

他以对人性的深刻洞见，利用大量普通人不断努力取得成功的故事，激励人们取得辉煌的成功。不论你是什么职业、性别、年龄，这部充满力量、充满智慧的书，在生活中一定会给你启迪，使你勇敢地克服自己的弱点，发挥自己的优点，成为人际交往的高手，拥有美好、快乐、成功的人生！

<<人性的弱点>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>