

<<国际贸易业务教程>>

图书基本信息

书名：<<国际贸易业务教程>>

13位ISBN编号：9787303092802

10位ISBN编号：7303092803

出版时间：2008-7

出版时间：北京师范大学出版社

作者：尤盛东

页数：368

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<国际贸易业务教程>>

内容概要

本书阐述了国际货物进出口的交易过程及做法，主要内容共九章，分为四部分：一、国际贸易术语及其惯例，介绍了国际商会制定的《2000年国际贸易术语解释通则》内的13个国际贸易术语项下各自的交货地点、买卖双方承担的责任、费用和 risk，以及《2000年国际贸易术语解释通则》、《1932年华沙—牛津规则》和《1941年美国对外贸易定义修订本》三个国际惯例对有关贸易术语的解释。

二、国际货物买卖合同条款，是买卖双方在交接货物、收付货款和解决争议等方面权利和义务的具体体现。

包括商品的名称、品质、数量、包装、货物运输、运货保险、商品价格、国际结算、检验、索赔、不可抗力和仲裁等条款。

三、国际货物买卖合同的商定和履行，是买卖双方通过协商，就货物交易条件达成共识，签订合同，并按照合同的规定进行货物、资金的交接和收付。

四、国际贸易方式，国际贸易除了传统的进出口方式之外，还有融货物、资金、劳务及技术于一体的贸易方式。

本书每章附有案例、习题及答案，以便读者在掌握基础知识之上进行练习，加深理解并灵活运用。

<<国际贸易业务教程>>

作者简介

尤盛东，男，汉族，1947年12月生，江苏省睢宁县人。

1978年、1986年分别毕业于清华大学化学工程系和社会科学系，后在对外经济贸易大学国际贸易系进修。

曾在浙江省湖州市服兵役、北京国防科委航天医学工程研究所就职和北京化工大学国际经济与贸易教研室执教、主任，并应聘于对外经济贸易大学、中央民族大学、北京服装学院等十几所大学任客座教授，讲授世界经济、国际贸易理论、国际贸易实务和世界经济贸易地理等课程，多次应邀参加海内外著名大学的学术交流活动，已培养出数万名学生，编著有《国际贸易业务》等书。

<<国际贸易业务教程>>

书籍目录

第1章 国际贸易术语及其惯例 【本章学习目标】 【引导案例】 1.1 有关贸易术语的国际惯例 1.2 对于国际贸易术语的解释 【案例分析】 【本章精要】 【本章练习指导】 【答案】第2章 商品的名称、品质、数量和包装 【本章学习目标】 【引导案例】 2.1 商品的名称 2.2 商品的品质 2.3 商品的数量 2.4 商品的包装 【案例分析】 【本章精要】 【本章练习指导】 【答案】第3章 货物运输 【本章学习目标】 【引导案例】 3.1 运输方式 3.2 装运条款 3.3 运输单据 【案例分析】 【本章精要】 【本章练习指导】 【答案】第4章 货运保险 【本章学习目标】 【引导案例】 4.1 海洋运输货物保险的范围 4.2 英国伦敦保险协会海洋运输货物保险条款 4.3 中国海洋运输货物的保险 4.4 中国陆上、航空和邮包运输货物的保险 4.5 货物买卖合同中的保险条款 【案例分析】 【本章精要】 【本章练习指导】 【答案】第5章 商品价格 【本章学习目标】 【引导案例】 5.1 商品价格的掌握 5.2 商品的定价方法 5.3 计价货币的选择 5.4 佣金与折扣的运用 5.5 贸易术语的选用 5.6 商品的价格条款 【案例分析】 【本章精要】 【本章练习指导】 【答案】第6章 国际结算 【本章学习目标】 【引导案例】 6.1 支付工具 6.2 汇付与托收 6.3 信用证 6.4 银行保函和备用信用证 6.5 支付方式的选用 【案例分析】 【本章精要】 【本章练习指导】 【答案】第7章 检验、索赔、不可抗力和仲裁 【本章学习目标】 【引导案例】 7.1 检验 7.2 索赔 7.3 不可抗力 7.4 仲裁 【案例分析】 【本章精要】 【本章练习指导】 【答案】第8章 国际货物买卖合同的商定和履行 【本章学习目标】 【引导案例】 8.1 磋商交易 8.2 签订合同 8.3 出口合同的履行 8.4 进口合同的履行 【案例分析】 【本章精要】 【本章练习指导】 【答案】第9章 贸易方式 【本章学习目标】 【引导案例】 9.1 包销、寄售与代理 9.2 招标、投标与拍卖 9.3 对销贸易与加工贸易 9.4 商品期货交易 9.5 国际电子商务 【案例分析】 【本章精要】 【本章练习指导】 【答案】附录一 《联合国国际货物销售合同公约》(1980年)附录二 《国际贸易术语解释通则》(2000年)附录三 《跟单信用证统一惯例》(2007年)附录四 世界主要货币、黄金价格及与美元汇率表附录五 世界市场原材料价格表参考文献

<<国际贸易业务教程>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>