

<<赢遍全世界>>

图书基本信息

书名：<<赢遍全世界>>

13位ISBN编号：9787500468844

10位ISBN编号：7500468849

出版时间：2008-7

出版时间：中国社会科学出版社

作者：迈克尔·贝里达尔

页数：277

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<赢遍全世界>>

内容概要

要知道和了解萨姆·沃尔顿的成功十法则，就一定要了解他建立零售帝国背后的故事，他塑造自己杰出商业作品的才能可以和人类的某些伟大成就相匹敌。

萨姆·沃尔顿在他的自传中列出了对于成功最重要的十条法则 第一课 全力以赴，激情满怀？ 第二课 和帮助你的人一起分享成功？ 第三课 激励自己和他人实现梦想？ 第四课 与他人交流，并显示出你对此很重视？ 第五课 重视和赏识他人的努力和成就？ 第六课 为你自己和他人的成就庆祝？ 第七课 倾听他人的意见并从别人的观点中获得新知？ 第八课 超越顾客或他人对你的期望值？ 第九课 控制支出，保持节俭？ 第十课 逆流而上，坚持自我，挑战现状？ 和一些沃尔玛的经理、顾客以及供应商交谈之后，我认为十法则背后蕴涵的伟大故事应该为大家所知道，并决定亲自为这些法则添加血肉充实起来。

我为此采访了公司的内部人士，他们曾经和萨姆·沃尔顿共事很多年或多年来一直在他身边工作，我把自己的看法和他们的深入观察融合到了一起，从而以独特的内部人士的视角展示了全球最大最成功公司及其创始人的十大成功秘诀。

目前在其他公司任职的沃尔玛前员工伙伴告诉我，他们在目前的事业和生活中仍继续使用萨姆先生所教导的东西。

我在本书中以这样的方式向您提供信息，您既可以了解萨姆先生法则的内容，而且也会知道应该怎样在工作和生活中予以实践。

...

作者简介

迈克尔·贝里达尔是位全职的激励演说家、作者、顾问兼撰稿人，他在阿肯色州本顿威尔担任沃尔玛总公司的员工部主任，曾和萨姆·沃尔顿共事，正是萨姆先生给他起了“猎狗”的绰号！

贝里达尔去沃尔玛之前曾在百事公司的菲多利部门工作，职责是产品销售以及公司总部雇员的调遣，他最近的工作经历是担任扭转局势专家，曾参加美鹰服装公司和美国废物管理公司两次成功的商业局势扭转。

贝里达尔曾经在美国有线新闻网络、CNBC频道、美国有线新闻网财经频道、美国哥伦比亚广播公司国家电台以及彭博财经频道出现过，他被誉为是有关沃尔玛的权威，并先后把文章发表在《零售商》、《投资者商业日报》、《便利店消息》、《新杂货商》、《便利商店评选杂志》、食品加工产业协会的《论坛杂志》、国家公众药剂师协会的《美国药剂师杂志》、美国管理协会的《多媒体世界杂志》以及《美国便利店协会杂志》。

<<赢遍全世界>>

书籍目录

引言 对每件事情都设立高期望值第一课 全力以赴，激情满怀第二课 和帮助过你的人一起分享成功第三课 激励自己和他人实现梦想第四课 与他人交流，并显示出你对此很重视第五课 重视和赏识他人的努力和成就第六课 为你自己和他人的成就庆祝第七课 倾听他人的意见并从别人的观点中获得新知第八课 超越顾客或他人对你的期望值第九课 控制支出，保持节俭第十课 逆流而上，坚持自我，挑战现状总结 我们的员工伙伴至关重要作者简介后记

<<赢遍全世界>>

媒体关注与评论

他具体展现了创业精神，是美国梦的缩影。

.....美国向这位商业领袖致敬！

——美国前总统布什萨姆·沃尔顿了解人性。

他给员工最好的，给顾客最好的，任何和他有接触的人，都可以学到一些有价值的东西。

——通用电气公司前董事长杰克·韦尔奇认识萨姆·沃尔顿的人，都以他为榜样。

——摩托罗拉公司董事长 罗伯特·加尔文萨姆·沃尔顿是20世纪最出色的企业家。

——管理大师汤姆·彼得斯萨姆·沃尔顿一手缔造了沃尔玛帝国。

它超过了石油、银行、汽车制造业，以一家非生产制造商的身份跻身长期由制造业所雄踞的排行榜首位，着实令人称奇。

——美国《财富》杂志

<<赢遍全世界>>

编辑推荐

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>