

<<偷商之无间道>>

图书基本信息

书名：<<偷商之无间道>>

13位ISBN编号：9787501187218

10位ISBN编号：7501187215

出版时间：2009年4月

出版时间：新华出版社

作者：淡出九峰

页数：288

字数：200000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<偷商之无间道>>

内容概要

三江市，自两大巨头大葫芦湾开发权之争始，陡生一系列离奇事件，是否有利欲熏心者无所不用其极？

阴谋背后还有阴谋？

玩家背后另有玩家？

机要室赋闲的我，一夜之间成了市委书记的秘书，幸能窥见名利场上的众生万象，悟透守生之法后，决意以一部小说挥洒胸意.....

<<偷商之无间道>>

作者简介

淡出九峰，出生在浙东一偏僻山区，从学期间做过电焊工学徒，踩过三轮车，当过矿工，摆过水果摊，贩夫走卒的活儿接触不少，历经了底层生活的艰辛，浅尝了人间冷暖。大学毕业后，一直在温州一国家机关工作，耳闻目睹了诸多宦海沉浮、商海涨落的真实故事，对光怪陆离的大千世界多了份现实、理性的思考，从记忆截留下的鸿泥片爪中提炼出最本真的创作素材。处女作长篇官场小说《梦的斜坡》（又名权力天空）。

<<偷商之无间道>>

书籍目录

第一卷 临危受命第二卷 难眠之夜第三卷 神秘之行第四卷 好奇害死猫第五卷 扑朔迷离第六卷 未雨绸缪
第七卷 投鼠忌器第八卷 峰回路转第九卷 绝处逢生

<<偷商之无间道>>

章节摘录

第一卷 临危受命 1 二月的三江沉浸在烟雨迷蒙中，透过开阔的中心公园，新落成不久的市委大楼若隐若现地飘浮在雾气里，恍似海市蜃楼，让路人无端地生出猜测和疑虑。市委老书记古长春受“杨瑟秋案”牵连被双规一月有余了，新书记人选却迟迟没有敲定，人们的心中难免会有些想法。

上午，市长叶兴波接见了一个日本石卷来的投资考察团。接见过程流于形式，叶兴波并没多少热情，他心里非常清楚，考察团不过是借考察之名顺便旅游观光罢了。

以上海为中心，半径二百五十公里以内全考察过了，三江市安排在最后一程，有再大再多的投资也在考察途中消耗殆尽了。

而他心中希冀的考察团，哪怕是考察小组却始终不见露面。

老书记刚走时，许多亲近的人，包括市委秘书长杨民凡都说市委书记的位置非他莫属。

这时候，叶兴波就会笑着说：“大和尚还俗，谈何容易！”

”说完下意识地摸摸半秃的脑门。

前几任书记哪个不是从市长的位置上挪上去的？

山不转水转，水不转云转，这回轮也该轮到自已了。

为此，他还特地跑到老上级、省委副书记兼组织部长赵长征那里摸了路探了底。

老书记知根知底地全盘托出，说是省委还没动议人选，顺理成章的话该是他叶兴波。

可一个多月过去了，组织上既没有向他发出召唤，也没派团对他考察。

该来的不来，不该来的偏来了。

在叶兴波看来，骗吃骗喝的投资考察团就是个偌大的讽刺。

不出所料，礼仪性的接见完成之后，考察团里就有人委婉地提出去琼台一睹玉女峰的风姿。

来者是客，叶兴波不好拒绝，交代市政府秘书长程洗风一行人陪同观光，自己则找了个堂而皇之的借口退出宴席，直奔办公室。

关上门后，叶兴波一屁股坐在沙发上，点上烟赌气似地猛吸了两口后，随手往汉白玉灰缸里一掐，灭了火头。

长长的烟圈升腾着弥散开来，消失了，只留下涩涩的烟碱味道。

叶兴波的眼神黯淡下来，呆坐着打起了瞌睡。

瞌睡醒来，双目放光，这是叶兴波的老习惯了。

不知道是谁给他起了个“瞌睡宝”的绰号，叶兴波听了也不反对，反倒欣然接受。

从“人民”公社科员干起，二十三个春秋的拼搏和瞌睡成就了今天的叶市长，他怎么能不为这恰如其分的冠名而骄傲呢？

这瞌睡从田头打到大树脚下，从吉普打到广州标致，从桑塔纳打到奥迪，与时俱进，忠诚地陪伴着他的每一步政治成长历程。

几十年前叶兴波担任镇长的時候，农村宗派械斗很厉害，村与村、队与队之间争水源争山界，甚至为供销合作社分配化肥农药的先后早迟而大打出手。

叶兴波带着镇里一帮人，朝五暮九地徒步赶路到处压场子平息事端。

两年过去，秀才的腿没跑断，反倒练就了一身好体魄和一张好口才。

可是这瞌睡的毛病也落下了，因为没日没夜的操劳，只要稍微有空档就情不自禁地打起盹来。

随着地位的上升，要身体力行的事少了，可伤脑筋的事就像案头的文件越积越多，安心睡大觉的日子也就越来越远了，瞌睡也就越来越频繁，无论在小车里还是飞机上，只要公务不缠身，瞌睡就上心。这瞌睡也着实给叶市长带来了诸多好处，不管多忙多累，只要打上三五分钟的盹，人就精神得像早上七八点钟的太阳，熟悉他的领导无不夸他工作责任心强、劲头足。

可现在有种虚脱的感觉占据了整个身心，连对陌生了一个多月的阳光都视若无睹。

他抬头看了一眼渐已放晴的天空，迅速地移开，神情肃穆地盯着桌上的电话机，良久，又轻轻地摇了摇头，可最终还是拿起话筒熟练地拨了省城的电话。

<<偷商之无间道>>

电话里传来空洞的长音，似乎在诉说主人的冷漠，在泣不成声的嘟嘟音中被叶兴波强行挂断。

此刻窗外有云飘来，像一条横亘着的黑布挡住了阳光，也挡住了叶市长的视线。

2 市委机要室，说起来神秘做起来无聊，无非是上传下达收文摘要。我在这里一待就是大半年，早已心生厌倦，无聊得靠写小说度日。

一则狗仔式的帖子吸引了我，说是杨瑟秋三个月前从新加坡潜入美国。

按此计算，杨瑟秋在新加坡的日子前前后后不超过十天，她是去年11月13日从浦东机场出境的。

帖子煞有介事地讲叙了杨瑟秋被旧识何奈要挟索钱，被迫转逃美利坚合众国。

何奈系新加坡华侨，当年在三江做生意受惠于杨副市长颇多。

帖子上说，杨瑟秋将逃亡的首选地定为新加坡，而不是其他国家，就是冲着与何的这层特殊关系去的。

落难之际，遭遇忘义于前索利于后的宵小之人胁迫，读来揶揄的成分多于讽刺。

我无法相信这种市井式的编撰，毕竟杨瑟秋不是偷渡者，何奈也不是蛇头。

如果改说何某规劝杨瑟秋离新赴美，或许更接近事实。

就在我胡思乱想的时候，身后的传真机突然响了一下。

对于传真，我近乎麻木，头一仰自顾挂在椅子上晃荡着腿脚。

机要室共有七人，除了正副职主任，其余五人都无官一身轻。

可自从进门的第一天起，我就改写了古训——无官一身重，尤其是没有背景的年轻人更是重上加重。

去年大学毕业，恰逢市里招考公务员，受家人和朋友的怂恿，我凭着还算明码的学识、地道的形象，以全市笔试第二、面试第一的成绩闯进了市委大楼。

满怀的希望和憧憬在上班第一天就被浇灭了。

简单的欢迎会后，我被安排在机要室工作，而不是原定的政策研究室。

我找组织追问为什么，组织说是先在机要室锻炼一段时间。

面对突然的变化，我缺乏起码的心理准备，失落感油然而生。

可千军万马过独木桥，好不容易得来的金饭碗终究不舍得撒手，再说机要室只是个过渡，于是就进岗到位了。

当天安排工作，李主任主持召开了分工会，会议的重中之重就是坚持三人轮班制度不变，按年龄大小重新组合值班人员。

我刚出校门，义不容辞地担当起锻炼的重任，第一天就被安排值夜班。

而原先的三人小组组长赵明容辞去了组长职务，真正实现了无官一身轻的古训，像所有闲职人员一样白天游魂似的上公班，夜里人精似的加私班。

我服小，心甘情愿地接受了任务。

时间一长，办公室里混熟了，根茎脉络一清二楚，除了副主任魏建新科班进修出身，其他五位最高学历高中。

不过这些人文化不高时运高，亲戚头上带着个“长”字，个个割据着一方水土。

本以为机要室里守守传真机只是个过门，过门拉完就该回到政策研究室，可这么长时间过去还是没有音讯。

想到窝在机要室受气，我便按捺不住了，午休时跑到研究室追问究竟。

研究室主任戴金龙是个黑瘦的老头，挂一副高度近视眼镜。

看我满腹委屈的样子，老头道出了实情，原来我的名额被人顶替了，怕是一时难进。

当初面试时，戴老亲自把的关，对我的表现煞是满意，他甚为惋惜地对我说：“小陆，你先回去吧，我再想想办法。”

待在机关这么久，睁眼闭眼多多少少摸出点机关门道，不用说老头子肯定有难言之隐。

我整整西装襟，彬彬有礼地感谢戴老如实相告。

出了门就实在憋不住了，双眼湿湿的，很想痛哭一场，于是跑到三江江边吹风。

恼怒间，我约女朋友杨檀冰在江滨的鲁冰逊咖啡吧见面。

杨檀冰准时出现，一袭乌黑的披肩发水水地散发着淡淡的清香。

她朝我莞尔一笑，看穿我心思似的问：“有心事了吧？”

<<偷商之无间道>>

” 我由衷佩服她的洞察力，在她面前，我永远是个不经世事的小男孩。这一点颇让我惴惴不安，甚至一度怀疑这场持续了多年的爱情是否合情合理。我从身后捧出鲜红的玫瑰花恭敬地递上，一脸的执著。她显然吃惊不小，姣好的面容带着几分疑惑，愕然地问：“今天是什么好日子？”

” “你说呢？”

” 娥眉轻蹙，她兀自寻思半天，仍没有找出献花的理由。

” “祝贺你荣升鸿运集团的律师顾问啊，冰冰。”

” 我不无得意地说。

杨檀冰喜笑颜开，拧了一下我那尖尖的鼻子说：“光华，你长大了！”

” 我靠上去挺直腰板，兴奋地比画着说：“再不大还不让你给休了？”

” 杨檀冰身高一米六五，可挨着我一米八多的块头，也只能委屈地充当小鸟了。

小鸟也够委屈的，我这棵大树从来没能给她多少庇护，倒是她多年来一直接济着我读研究生，无论是经济还是感情上。

也正是因为这段风雨兼程的经历，让我坚信了我俩的爱情天造地设磐石难移。

我觉得杨檀冰就是我心中那轮永不落幕、永远完美无缺的明月。

” “谁说嫁给你了？”

别臭美了！

” 职业律师冷峻的面孔润湿开来，檀冰不由自主地往我身上靠了靠。

我感到格外地踏实和幸福。

喝了口咖啡后，我对檀冰说：“我想辞职。”

” “不是吧？”

” 檀冰美目流转，纤指把额前的一绺发丝拨正，惊讶地问，“为什么？”

” “我一个法学硕士，老待在市委机要室总不是办法吧？”

” 我刺激她说，“传真机上的青春，伴着枯燥的文字，在领导间传阅，不是被锁进档案室，就是被扔进废纸篓。

我不想再浪费青春了！”

” “不是要调回研究室吗？”

” “被人挤占了！”

” 我索然无味地回答。

” “哦！”

” 檀冰吃惊不少，“难怪这么久没动静！”

” “是啊！”

我想过了，总不能为了那几个旱涝保收的工资委屈自己吧！”

” 檀冰又“哦”了一声，陷入深思。

” “我看是不是你跟钱老师说说，让我到云光律师事务所打帮手？”

” “那老头精得很，不可能答应的。”

” 檀冰不假思索地说。

” “怎么会呢？”

不看僧面看佛面，没有你的努力付出就没有今天的云光律师事务所！”

” “这没错，可你想过没有，凭我们之间的关系，他这个控股人会乐意接受吗？”

我看当初他没让你一起合伙开办云光律师事务所，或许就有这方面的担心。

” 我哑然，打心里接受了杨檀冰的说法。

钱老师名字叫学习，是我和檀冰的大学老师，也是我的研究生导师。

四年前，钱老师找檀冰商量打算在三江开办一家律师事务所，名曰帮助学生解决就业困难。

檀冰正为就业犯愁，自然是满口答应。

我是妇唱夫随，可钱学习却说我更合适搞学问，建议我跟他念研究生。

就这样，我俩各奔了东西。

<<偷商之无间道>>

事务所开业一年后，两个跟檀冰一起过来的同学，林生涛和徐越受不了创业的艰辛，另投别处了。檀冰也不是吃素的，说是不给股份也要跳槽。

钱学习当然不会眼睁睁地看着百万投资打了水漂，只好答应。

但他开出的条件既丰厚又苛刻，只要保证年收入上百万，就给檀冰百分之二十的股份。

檀冰也争气，当年就挣了毛利一百五十万。

一年后，云光律师事所在三江市名声鹊起，檀冰更是赢得了“玫瑰律师”的称号。

钱学习再也坐不住了，没带完第一届研究生班就辞职来到三江坐镇云光事务所。

对于钱学习的职业道德，我们班上的同学多有非议。

钱老师来到三江后赚钱不赚名，学院派教授做讲座精彩，上法庭唇枪舌剑却不如檀冰这个学生得法和老道。

最近，鸿运公司高薪聘请杨檀冰当法律顾问，师徒两人为聘金归属起了摩擦。

几杯小酒下肚，钱学习吐露了心事，说是五十万聘金该归事务所所有，檀冰则认为这完全系她个人收益。

合伙协议上并没有明确约定合伙人不能兼职，那么她完全可以运用自己的专长赚取外快。

事实上，杨檀冰三年里一直替钱学习赚取不菲的外快，她几乎成了他赚钱的工具了，要是没有那二成股份的话。

玫瑰律师是云光事务所的金字招牌，钱学习心里明白，争执的结果只能是裸女石板上乘凉——因小失大。

以他俩师生间的微妙关系，我的介入确实不合时宜。

檀冰看出我的心事，狠了狠心说：“要不我退出云光，我们自立门户？”

“这不行！”

“我一口回绝，‘天地君亲师，背叛师傅的事不能做！’”

“都什么年代了，还天地君亲师。”

再说这也不能算背叛吧，儿子大了要分家，自古如此啊！

“不管怎么说钱老师对我们有恩在先，只要他不主动提出，我们都不能这样做。”

檀冰古怪地看着我，笑着说：“钱老师说得对，你确实只适合做研究。”

“我正要反驳，她改口问：“知道我为什么一直爱着你吗？”

“对这个问题，我一直茫然不解。”

追求冰冰的人不说一个连也有一个排吧，在这个排里，不乏财势两旺人才佳俊之人，可她偏偏就喜欢上我这个出身低微又愣头愣脑的乡巴佬。

“为什么？”

玫瑰踮起脚附在我耳根开心地说：“就喜欢你这股傻劲呗！”

“我高兴不起来，自讽自嘲地说：“我是够傻的，傻得只能收收传真发发通知了！”

“别瞎说，在我心里你才是最聪明的，成则出将入相，败则扬名立万。”

“杨檀冰莫名其妙地说。

“我有那么神吗我？”

你就别糗我了！”

“傻人有傻福，这你不明白啊！”

商谈的结果，以半年为限，如果半年后还是不能回到研究室工作，那么我就辞职下海专心致志给女朋友倒茶送水。

<<偷商之无间道>>

媒体关注与评论

任何一个企业都是在赌，什么叫赌呢？
比如说做一项投资，没有百分之百把握的时候，应该说都是赌。
但作为搞投资做项目，任何一个企业都不敢说自己是百分之百的成功。
——史玉柱

<<偷商之无间道>>

编辑推荐

名利场·长篇揭秘小说，“在这个饿狼四伏的险恶世界，进攻才是最好的防守”继《北京诱惑》、《领导司机》后，名利场策划团队着力打造，中国精英们必修的谋略心经，门路各有不同，大道无处不在，我们最大的敌人永远是自己。

世间已无净土，有人的地方就有江湖！

商者无道，偷者无间，最后会偷腥的猫，最恨虚伪的狼……我只有将自己变成凶猛的老虎。

倒腾、忽悠、做掮齐，在名利场上都是司空见惯的常态。

出来混的，迟早都要还的，四两拨千“金”，也未必能笑到最后。

名利场生存箴言：商业永远是商业，而商业是有商业自身的游戏规则在的，所以哪怕你确实是黑道人物，也不能随便利用黑道规矩去解决商业冲突。

同样，即使你有很好的白道背景与资源，你也不能轻易利用这些资源来解决你在商业中的冲突！

既然选择了商人，那你必须遵守商业中的一切游戏规则，愿赌就得服输。

名利场大腕生存语录：商业是什么？

商业的本质就是在法律法规许可范围内获取最大利益，我是一个商人，做的事情就是在不危害社会的前提下为企业赚取更多利润。

<<偷商之无间道>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>