

<<凭什么升职>>

图书基本信息

书名：<<凭什么升职>>

13位ISBN编号：9787501190386

10位ISBN编号：7501190380

出版时间：2010-1

出版时间：新华出版社

作者：大卫·达勒桑德罗

页数：203

译者：张浩飞

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<凭什么升职>>

### 前言

事业上真正的考验从来都不会和你预想的一样。

让我告诉你我在职场中遇到的一个决定性的时刻吧。

那时我30岁，第一次在我今天为之工作的公司董事会作报告。

我原来的公司最近刚刚并入这家公司，所以对于他们的管理层来说我是个不折不扣的新人——或者更像一个被征服的国家的奴隶代表。

然而最终是我领导了关于合并后的公司该如何命名的讨论。

要知道为了这次报告我足足准备了几个星期的时间，因为以前的我从来没有在这样的高级别管理层面前发表过讲话。

这是一群咄咄逼人的听众。

董事长曾在中铸电影公司（Central Casting）高层任职。

让我们称他为“雷吉（Reggie）”吧。

雷吉懂得做一个CEO要用到的所有手势，包括他要解雇你会作出的挥手动作。

人们几乎从不走近他，他们总是跟在他后面走。

他无论走到哪里身后总会跟着一群看上去很凶恶的家伙，充当他的“打手”。

这些人围着会议圆桌坐下，极像电影《侏尊神探》里面的一撮恶棍——CFO（首席财务官）的脸上挂着一丝冷笑，再一眼看上去又有点儿像被装进可乐瓶里的梭鱼，仿佛露出温暖而友好的表情。

## <<凭什么升职>>

### 内容概要

在本书中，身为“局内人”的作者向我们讲述了在公司里升职的10大显规则。

在职场竞争中处于领先地位的人都有什么特征？

仅仅拥有天分和努力工作是远远不够的，因为所有的人都在努力工作，并都可能取得了一定的成就。除此之外，你还必须建立自己的“个人声誉”或者“个人品牌”，通过这种方式来获得有影响力的人对你的信任。

本书的作者将告诉你如何通过工作中的日常行为，来建立自己的“个人品牌”。

另外，作者还会告诉你如何保护自己的“个人品牌”，免受一些负面因素的影响。

作者在书中用自己的亲身经历证明，如果你创建了自己值得信赖与受人尊敬的个人形象，你就可以在人群中脱颖而出，在升职的道路上一帆风顺。

本书将为你在这方面提供最实用的指导和建议。

## <<凭什么升职>>

### 作者简介

大卫·达勒桑德罗(David F.D' Alessandro)美国恒康保险公司的前董事会主席和CEO，他非常擅长演讲关于职业发展方面的话题，经常受邀到公司、大学或政府会议上发表演讲。

另外，他还是《波士顿环球报》的特邀专栏作家，美国CNBC频道商业和社会事务问题的特邀评论员。

他的另一本畅销书是《职场软实力：升入高层必须掌握的10大关系法则》。

## &lt;&lt;凭什么升职&gt;&gt;

## 书籍目录

序言显规则1：告别狭隘的短视 不要自以为是 引起他人注意 成为性能良好的产品 把熊带回家，才算有本事 要像华盛顿，做事要诚实 沉默带来好声望 做人要像联邦快递，时刻信守承诺 做个好教练，激励好球员显规则2：老板：你个人品牌的共同缔造者 老板需要忠诚 老板需要好建议 谄媚派：不要助纣为虐 反对派：别那么刻薄 中间派：不卑不亢，恰到好处 老板需要你维护他的威望 你想从老板那得到什么？

显规则3：看清你的老板 家长型老板：别做长不大的孩子 战友型老板：难能可贵的好领导 无能型老板：更是对自己的锻炼 无赖型老板：千万别把个人品牌和他的混在一起 自私型老板：敬而远之是最好的选择 怯懦型老板：只在否定你的观点时勇敢 “百事通”型老板：他（她）不相信你有想法 权力平衡：即使你的权力不大，但你也有 你有拒绝登上“泰坦尼克号”的权力 你能从中获得妙计 多与高职位的人交朋友 风水轮流转，一时的委屈可以忍受显规则4：入乡要随俗。

职场也一样 首先，不要让自己陷入尴尬的境地 别在礼仪方面出丑 别对不了解的人乱加猜测 谨慎对待职场上的娱乐场合 保留个人隐私 婚姻不是恋爱，要严肃对待 忍耐是一种美德显规则5：该放手时就放手 家族企业：机会永远轮不到你 帮派企业：最好另谋高就 合伙型企业：委屈不能总忍着 创业型企业：当心埋没你的才华显规则6：寻找机会表现自己 早上6：30：该穿哪条裙子去上班？ 早上7：45：遇到讨厌的家伙 早上8：45：喝早班咖啡 上午9：00：无聊的例行会议 上午9：45：调整一下自己 上午10：30：控制好会议节奏 中午12：00：午餐时间 下午1：15：老板的临时命令 下午3：00：在战略会议上 下午3：45：跑来告急的下属 下午5：30：惬意地喝上一杯 晚上7：00-11：00：休息一下吧

显规则7：树立敌人的学问 跑在对手前面 勇敢地还击 对背叛者绝不宽恕 有理时要当仁不让 敢于向巨人挑战显规则8：别在成功中迷失自我 特权带来的危险 理智面对成功背后的泡沫 建立广泛的声望 要居安思危显规则9：位置越高，风险越大 该解释的时候就不要犹豫 做过的事要勇于承担责任 当众撒谎不明智 当心别人的暗算 要懂得自我保护 不要怪罪他人 对自己的要求要与时俱进 不要让人看到你的软弱显规则10：每个人都可以成为胜利的争夺者 做泰诺，不做普通感冒药 保持一颗奋斗的心 大胆地争取机会 不要廉价出卖自己的品牌 为随时到来的机会作好准备 面对风险，小心行事 建立你的智囊团 成功，从勇于改变自己开始 保持内心的正直 清楚自己应该做什么

<<凭什么升职>>

章节摘录

## <<凭什么升职>>

### 编辑推荐

《凭什么升职:初入职场必段懂得的10大显规则》：忘掉那些潜规则吧，决定你职场命运的其实是正确的处事原则！

初入职场必须懂得的10大显规则：显规则1：试着把眼界放宽，不要以自我为中心，也不要夸夸其谈。

显规则2：无论你喜欢与否，其实上司也是你“个人品牌”的建立者，和他打交道时要小心。

显规则3：认真分析上司的心理，了解上司重要的、值得你认同的人格特质。

显规则4：好礼仪对建立“个人品牌”至关重要，好礼仪也远不像你想得那样简单。

显规则5：选择好“坚持”与“退出”的时机——不要做无用功，要把劲儿用在刀刃上。

显规则6：不要总盼着大事发生，做好每一件小事就会使你的“个人品牌”逐渐成形。

显规则7：不要做“好好先生”，有时候也要勇于打破常规，甚至与你不喜欢的人针锋相对。

显规则8：千万不要被成功冲昏了头脑，一定要了解正确或错误处理成功的方式。

显规则9：你飞得越高，就越可能成为别人攻击的目标，要学会避免和处理负面的压力。

显规则10：每个人都可以是一个竞争者，确信你仍然是这其中的一员。

正确运用10大显规则，掌握自己的职场命运。

<<凭什么升职>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>