

<<拍卖理财>>

图书基本信息

书名：<<拍卖理财>>

13位ISBN编号：9787501783878

10位ISBN编号：750178387X

出版时间：2008-4

出版时间：中国经济出版社

作者：李沙

页数：262

字数：226000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<拍卖理财>>

### 内容概要

本书让您了解拍卖的方方面面：投资的平台，理财的工具，致富的捷径，古老而新兴的行业……您想吸纳珍宝可以去拍卖，您有古董出手也可以去拍卖。

如果您炒股，炒房，炒基金已经炒烦了、炒累了、炒怕了，那就换个玩法涉足拍卖吧！

拍卖获利大而风险小，效益高而成本低，拍卖槌响，黄金万两。

多少艺术品在拍卖中价位飞升，多少收藏者在拍卖中成为富豪，神奇的拍卖永远令人心动。

您真的不妨也尝试一下。

<<拍卖理财>>

作者简介

李沙，典当与拍卖理论研究学者。

全国典当拍卖教材编委会主任，北京华融天成典当研究中心主任，香港中国典当拍卖教育中心教授。

近年著作有：《当铺》（1993年）、《拍卖行》（1995年）、《拍卖实战168》（1996年）、《中外典当概览》（2000年）、《简明典当学》（2004年）等。

## &lt;&lt;拍卖理财&gt;&gt;

## 书籍目录

融入拍卖大潮 从“新娘拍卖”说起 一个独特的致富平台 一、什么是拍卖 二、拍卖的核心作用 三、常见拍卖术语 拍卖的过去和现在 一、拍卖的起源与发展 二、我国拍卖业历史与现状 三、外国拍卖业历史与现状 全面认识拍卖 一、拍卖标的 二、拍卖特点 三、拍卖功能 四、拍卖条件 五、拍卖原则 六、拍卖类型 七、拍卖影响利用拍卖理财 中国书画拍卖 一、拍卖市场日益坚挺 二、古代书画拔头筹 三、文化名人书画火 四、梨园大师翰墨香 五、反派人物作品俏 六、藏家易手可接盘 古董珍玩拍卖 一、瓷器 二、玉器 三、文玩 四、鼻烟壶 五、古典家永具 油画雕塑拍卖 一、拍卖由阴转晴 二、中青年画宋市场拓宽 三、未来发展前景可观 四、雕塑作品后来居上 珠宝翡翠拍卖 一、小市场,大生意 二、与国际拍卖接轨 三、培育新的收藏群体 邮品拍卖 一、邮品拍卖概说 二、邮品拍卖定位 钱币拍卖 一、钱币拍卖概说 二、钱币拍卖定位 书刊拍卖 一、书刊拍卖概说 二、书刊拍卖定位 学会拍卖操作 认识拍卖市场 一、国际艺术品拍卖市场 二、中国艺术品拍卖市场 三、艺术品拍卖的特点和优势 从事拍卖交易 一、区分拍卖市场 二、适应拍卖环境 三、把握拍卖时机 四、选准拍卖门类 五、突出拍卖特色 六、巧赚拍卖差价 防范拍卖风险 一、经营风险 二、市场风险 三、法律风险 掌握拍卖技巧 一、选择机构 二、基本要领 三、注意事项 四、现场竞价附录一：中华人民共和国拍卖法附录二：拍卖管理办法

## &lt;&lt;拍卖理财&gt;&gt;

## 章节摘录

从“新娘拍卖”说起 古往今来，婚姻总是被人们看成一件十分重要甚至神圣的事情，并且赋予其不同的色彩，如政治婚姻、金钱婚姻、走婚、抢婚、试婚、闪婚等。

但是，你听说过拍卖婚吗？

这类事最早见诸于文字记载，是公元前500年左右古希腊著名历史学家希罗多德对古巴比伦（公元前1894-前729年）婚姻市场上的一段描述。

他说，当时每年在每一个村落都举行一次拍卖会，适婚女子集中起来，想要择偶的男子站在外面围成一圈，拍卖人则按照漂亮、丑陋、残疾的出场顺序，将女子一个个依次拍卖。

针对同一个女子，哪个男子出钱最多，即可得到这个女子，买她为妻，成为新郎。

这便是拍卖史上赫赫有名的“新娘拍卖”事件。

拍卖介入婚姻，男子竞价择偶，是古巴比伦自始至终盛行买卖婚的必然结果和新的交易方式。

公元前18世纪颁布的《汉穆拉比法典》曾规定，婚约缔结后，未婚夫须向其岳父交纳一笔聘金和聘礼。

聘金是未婚妻的买身费，而聘礼则是保证履行婚约的定金。

后来，在买卖婚中又采取拍卖方式，于是便使新娘的身价得到最大限度的升值，这无疑是古巴比伦人的一大发明。

无怪乎希罗多德对此赞誉说：“这乃是他们的风俗中最好的”，“最聪明的”。

后来的古罗马时期，拍卖之风更是愈演愈烈，就连皇帝的禁卫军也把拍卖作为生财之道。

公元193年3月，在位不足百天的罗马皇帝佩提那克斯被握有皇帝废立之权的禁卫军士兵所谋杀，在选择新君的过程中，财迷心窍的禁卫军竟决定将堂堂皇位在两名争权者之间拍卖。

结果，出价最高的罗马大富翁狄狄乌斯·尤利安努斯获胜登基，他给有关士兵每人6250德拉克马（古希腊含银货币），总计相当于现在的数百万美元。

<<拍卖理财>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>