

<<工作就是你的生意>>

图书基本信息

书名：<<工作就是你的生意>>

13位ISBN编号：9787501796175

10位ISBN编号：7501796173

出版时间：2010-1

出版时间：中国经济出版社

作者：王宜鸣，唐甜森 编著

页数：174

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<工作就是你的生意>>

### 前言

终日奔波于职场，辛苦拼搏的你，到底是在为谁工作？  
为老板，为谋生，还是为了自己能够有一个更加美好的前程？

当新的一天开始时，当我们走进公司大门时，你是否想过这些问题： 我是谁？

我为什么站在这里？

我在为谁工作？

我应该怎样面对自己的工作？

我是公司的一名员工；我站在这里是为了完成我的工作；我为了我自己而工作，也为了公司而工作；我必须努力工作，因为我是一个有事业心和责任感的人，工作就是我的事业，工作就是我的责任。

如果你的答案与这些答案相似的话，那么你就是一名有前途的优秀员工，辉煌的事业正在不远处向你招手。

积极的心态像太阳，照到哪里哪里亮。

消极的心态像月亮，初一十五不一样。

在工作中，你要突破的就是你的工作心态。

约翰·洛克菲勒曾说过，工作是一个施展自己才能的舞台。

我们的应变力、决断力以及协调能力都将在这样一个舞台上得到展示。

除了工作，没有哪项活动能提供如此高度的充实自我、表达自我的机会，以及如此强的个人使命感和一种生活存在的理由。

## <<工作就是你的生意>>

### 内容概要

一名优秀的员工。

是一名能把工作当成事业的员工，他会像老板经营自己的生意那样去对待自己的工作。

其实，老板与员工之间只存在社会角色上的差异，只要换一种方式思考，就会发现其实员工自己也是老板。

如果把工作当成自己的生意来做，就等于为自己工作，为自己的职业生涯投资，最终收获属于自己的锦绣前程。

老板怎样经营他们的品牌，员工就应该怎样经营自己的品牌。

建立个人品牌，在提升工作竞争力的同时，也能为公司创造更多利润。

从而实现双赢。

## <<工作就是你的生意>>

### 作者简介

王宜鸣，中国工商管理研究院研究员，在知名跨国公司从事销售管理工作十多年。是一名杰出的著名跨国公司职业经理人。

## <<工作就是你的生意>>

### 书籍目录

第一章 怎样经营生意，就怎样经营工作 把工作当成生意来经营 自己当“老板” 生意不分大小，工作不分贵贱 脚踏实地，步步为营 立足于个人创业 薪水不是工作的唯一目标第二章 主动赢得先机，工作要有行动 生意要吃苦，工人需耐劳 快干活，少幻想 做事业行商，不做职场坐商 生意靠抢，工作在拼 勤奋自立，用工作赚取财富第三章 俭能致富，节约的都是润 带头节流，为公司创效益 砍掉无效成本，提高竞争力 戒奢从俭，变现价值 花小钱，办大事 办公司省钱，就是为自己赚钱 微利时代，俭约先行第四章 以信立业，赢得口碑 诚实守信，“生意”长久 说实话、办实事，赢得老板信任 没有诚信，就没有业绩 经商赢得口碑，工作需要丰碑 商场不能违约，职场不能失信第五章 商场就是人场，得人心者得天下 做生意在于得人 以和为贵，上下同心 团队成员同苦乐 用心经营，以心交心 网罗人才，提升自己第六章 义务相生，创造效益 经营工作，以“义”为先 急功近利，无益长久 赢利崇义轻利，把工作看做事业 义气是行商生财的根本 不取违义之利，不做违心之事第七章 捕捉商机，机遇成就事业 做充分准备，创无限机遇 留心细节，捕捉商机 发现机会，快速出击 用商机赢得老板的赏识 让商机成为升迁的助推器 瞄准他人需要，迎合市场需求第八章 商场以智取胜，工作用智掌控 做朝阳产业，当一流员工 事前控制，力避后患 把握商场环境，调整工作方向 反其道而行，也能创造奇迹 讲求策略，促企业持久发展

## <<工作就是你的生意>>

### 章节摘录

在一所高等学府的门前有一个修鞋的摊位，它的经营者是一个年轻的姑娘。

不少在校就读的大学生都曾经问过她同样的问题：“一个姑娘给人家修鞋，不觉得难为情吗？”

姑娘总是这样回答：“我是这个修鞋‘公司’的老板，一个老板为自己的事业而工作，难道这有什么被人看不起的地方吗？”

其实事情就是这样的，无论面对什么样的工作，只要把自己当成自己事业的老板，不仅可以获得工作的乐趣，而且可以获得工作的动力。

要知道，任何人想要在事业上取得成绩，只能依靠自己的力量，你把自己定在了什么位置上，就会从什么样的角度去看问题、对待问题。

每个人都渴望在事业上获得成功，都应该为自己的职场生涯做完善的规划，每个完善的职场规划都会有一个起点，这个起点可以定为：当一个人开始为自己打工的时候。

今天的“修鞋匠”也许会成为来日叱咤风云的大老板，因为她已经迈出了创业的第一步。

作为公司的员工，无论在工作环境上，还是在世俗观念里，都要比“修鞋匠”优越得多，我们又有什么理由不为自己的事业迈出关键性的一步呢？

任何人想要取得非凡的成就都必须付出相应的努力。而努力的第一步就是要树立科学的就业观念。

作为一名员工，我们要始终记住，我们的工作不仅是在为公司和老板创造利润，同时也是在为实现自己的人生志愿而创造价值。

自己做老板，决定自己的职业规划，其实就是以企业主人翁的姿态面对自己的日常工作，严格要求自己，努力创造业绩。

## <<工作就是你的生意>>

### 媒体关注与评论

不管你在哪里工作，都别把自己当成员工，应该把公司看做自己开的一样。  
事业生涯除了你自己之外，全天下没有人可以掌控，这是你自己的事业。  
——英特尔公司总裁 安迪·格鲁夫

## <<工作就是你的生意>>

### 编辑推荐

《工作就是你的生意》是企业员工必读本。

人生是一个经营的过程，有赢有亏，有成功有失败。

做自己的老板 积极的心态像太阳，照到哪里哪里亮。

消极的心态像月亮，初一、十五不一样。

在工作中，你要突破的就是你的工作心态。

一个不想当将军的士兵不是好士兵；一个不想当老板的员工不是好员工。

所有的人都是打工者；所有的人又都是老板。

人与人看问题的角度不向，看到的世界也会迥然不同。

所谓打工者就是处在创业阶段的老板，除非你把自己的一辈子都定位在做一名员工上。

像老板一样具备“勤、俭、信、和、义、机、智”，就能在事业上屡获佳绩，不断成功。

当你开始为自己打工的时候.....



<<工作就是你的生意>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>