

## <<FBI瞬间攻心术>>

### 图书基本信息

书名：<<FBI瞬间攻心术>>

13位ISBN编号：9787502189648

10位ISBN编号：7502189645

出版时间：2012-6

出版时间：石油工业出版社

作者：张超

页数：213

字数：205000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;FBI瞬间攻心术&gt;&gt;

## 前言

在大众的印象中，FBI一直是神秘莫测的，而FBI的特工们也都是个个身怀绝技。比如，我们经常在电影中看到FBI们矫健的身影，他们不仅枪法精湛，眼神更是特别犀利：他们能在茫茫人海之中，一眼就可以认出谁是罪犯；能在审讯犯罪嫌疑人时，从对方一个细微的动作，便察觉出其是不是在撒谎；能在和对手交锋时，从对方一个不经意的眼神，就可以明了其下一步意图……这个成立于1908年的机构在其100多年的历史进程中为美国立下了赫赫战功，处理了很多核心案件。

FBI的设备之先进，成员素质之高，令人叹为观止，堪称世界上最大的情报机构和执法机构。而在FBI众多一流的技术和手段中，其成员的心理素质和在工作过程中运用心理学的能力最为人称道。正是FBI一流的攻心术，使其具有了超强的办案效率。

FBI从对犯罪主体的研究中总结出这样一句话：“在国际安全形势严峻的情况下，人们首先要做到识别一个人，在对这个人持续的观察中要真正分辨出这个人的内心变化情况，只有这样，才能做到对一个人进行心理分析。

”事实确实如此，FBI非常注重攻心术的运用。

值得指出的是，FBI的心理操控术很大程度上在我们的日常生活中也适用，人性的相通性决定了它完全可以适用于我们平日的的生活。

在我们平日的生活中，人与人之间的交往，往往就是心理与心理的较量，不是你影响他人，就是他人影响你，因此我们非常有必要学一些FBI的攻心术。

孙子兵法中说道：“用兵之道，攻心为上，攻城为下。

心战为上，兵战为下。

”这句话讲的就是攻心的重要性。

实际上，攻心之术，并非在兵法中才能用得上，在生活之中，同样大有用武之地。

所谓攻心，就是利用心理战术来不战而胜。

攻心的目的是驾驭人的思想，从思想上使其妥协，甚至使其诚服，而非利用职权或是武力使其屈服。

攻心的关键是根据不同对手的心理对症下药，从而达到你所想要的效果。

攻心成功与否，效果如何，就看你是否真正的掌握了他人的内心。

如今的社会，更像一个混乱的战场，找好工作难，升职有瓶颈，爱情充满防备，人际关系僵硬，各式各样的诱惑在影响着我们的心理状态，形形色色的陷阱令人防不胜防……生活中的种种难题在困扰着我们。

而我们所缺少的，就是能够解决这些难题的一把钥匙，这把钥匙就是攻心术。

本书不仅告诉读者如何通过身体语言来了解对方心理、掌握他人行为背后的玄机、识别谎言……同时，还向广大读者展示了怎样利用人类普遍存在的心理及人性的弱点来影响操纵对方，如何在第一时间看透并说服他人、怎样更好地与人交往，需要指出的是，本书在编写过程中，创造性地提出了“瞬间攻心术”，这些在FBI工作中随时出现的攻心技法，在我们看来却是那么“不走寻常路”，也许正是这些“别具一格”和“别出心裁”，才能够更加“出人意料”。

## <<FBI瞬间攻心术>>

### 内容概要

领略FBI的攻心策略，东西交际中的奥秘！  
解析美国联邦警察独有的心理战术，塑造适应现代社会的强势心理资本。

人与人的交往，往往就是心理与心理的较量，不是你影响他人，就是他人影响你，因此学习FBI的攻心术是非常必要的。  
本书从心理学的角度，向读者展示了怎样利用人类普遍存在的心理及人性的弱点来影响操纵对方，如何在第一时间看透并说服他人、怎样更好地与人交往，教你你击败对手的心理防线，解决人际交往中的种种困扰。

## <<FBI瞬间攻心术>>

### 书籍目录

- 第一章 看懂才能猜透，破解身体语言——FBI的察人攻心术
  - FBI如何洞察面部表情微反应
  - FBI怎样通过表情看穿情绪
  - FBI获取信息往往通过“不说话的嘴”
  - FBI这样透过眼睛直穿内心
  - FBI如何通过眉目变化开发信息
  - FBI会让鼻子说话
  - FBI告诉你坐姿与性格和心理的关系
  - FBI为什么会紧紧盯住对方的手
  - FBI也会往下看——如何观察腿和脚
- 第二章 曲径通幽，层层破解迷雾——FBI的诱导攻心术
  - 对方要说什么，FBI总会先知道
  - FBI怎样用一句话击溃对方的心理
  - FBI谈话前的战略谋划
  - FBI如何用小秘密引出大真相
  - FBI如何运用暗示去攻心
  - FBI如何抓住时机层层递进
- 第三章 不说带来威慑，沉默掌握主动——FBI的倾听攻心术
  - FBI为什么总让对方说话
  - FBI为什么总是谨言慎行
  - FBI如何从语言中过滤信息
  - FBI如何将信息从耳朵传给大脑
- 第四章 掌控对手弱点，句句直击人心——FBI的说服攻心术
  - FBI在谈话前总会抓住要害
  - FBI大多是征服人心的高手
  - FBI如何让对方放下戒备心
  - FBI怎么用提问引导对方思想
  - FBI的话为什么总那么入情入理
  - FBI的连珠炮式的提问方法
  - FBI教你要设身处地为对方着想
- 第五章 说话言辞犀利，气势敲山震虎——FBI的压力攻心术
  - FBI如何用站姿体现攻击性
  - FBI的沉默施压术
  - FBI的言辞攻心术
  - FBI为什么总是严肃的人
  - FBI的语调控制法
- 第六章 妙语拉近距离，美言俘获人心——FBI的赞美攻心术
  - FBI的赞美总是别出心裁
  - FBI的赞美总是恰当适度
  - FBI告诉你赞美与真诚同行
  - FBI告诉你如何让赞美自然流露

<<FBI瞬间攻心术>>

章节摘录

## <<FBI瞬间攻心术>>

### 后记

解析美国联邦警察独有的心理战术塑造适应现代社会的强势心理资本看懂才能看透，破解身体语言  
—FBI的查人攻心术不说带来威慑，沉默掌握主动—FBI的倾听攻心术说话语言犀利，气势敲山震虎  
—FBI的压力攻心术掌握对手弱点，句句直击人心—FBI的说服攻心术妙语拉近距离，美言俘获人心  
—FBI的赞美攻心术

<<FBI瞬间攻心术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>