

<<口才的另一半是钱财>>

图书基本信息

书名：<<口才的另一半是钱财>>

13位ISBN编号：9787502231507

10位ISBN编号：7502231501

出版时间：2004-4

出版时间：原子能出版社

作者：罗威

页数：218

字数：104000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<口才的另一半是钱财>>

内容概要

本书以有趣的寓言笔法，讲解谈判的战略计谋、实战技巧，并佐以各种成功谈判者所应具备的能力，成为真正的谈判高手。

这些谈判技巧其实不难，甚至我们无意间都会使用到，只是浑然不知而已。

看了本书后，想念各位会有“喔！

原来是如此啊！

我早该这样做……”的同感。

没有人能一辈子离群索居，而人与人相处，总会不断地出现矛盾与冲突，谈判场面实在难以避免。面对各种不同的谈判，若能具备丰富的谈判技巧，绝对是拥抱幸福生活的秘密武器。

<<口才的另一半是钱财>>

书籍目录

遗产穿在皮鞋内——谈判的前提在于需求要哪一把斧头？
——建立双方的互信做好表面功夫——穿着学分必修不可人人都是谈判专家——谈判者需要什么特色？
摸摸手、拦拦脚——从肢体解读人心当我们同在一起——与对方站在同一阵线上底牌摆在口华裔里——
——适度保留自己说清楚、讲明白——说明问题的技巧储备你的胆量——谈判时不敢讲话怎么办？
因材施教、对症下药——因人而异的说话技巧做个神鬼交锋的李奥纲多——谈判前必备暖身向前说、
向后说——留意说话的“倒叙”技巧把握主场优势——谈判场地有学问早起的鸟儿有虫吃——提前到达会场零售或组装问题——运用“化整为零”或“化零为整”的说话术炒热冷场的绝招——如何寻找话题？
狮子大张口，咬的肉也多——漫天要价的谈判招式谈判专家与年轻辣妹的对决——掌握时间战术你的心事我最懂——知己知彼，百战百胜锦囊妙计随身带——事先备妥替代方案千言万语不如铁证在口——事实胜于强辩适时创造台附——为对方保留面子多了两片，价格不变——换汤不换药的谈判手法...

...

<<口才的另一半是钱财>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>