

<<解开洛克菲勒难题>>

图书基本信息

书名：<<解开洛克菲勒难题>>

13位ISBN编号：9787504349705

10位ISBN编号：7504349704

出版时间：2006-6

出版时间：中国广播电视出版社

作者：崔基哲，罗锦贤著

页数：178

字数：100000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<解开洛克菲勒难题>>

内容概要

有一天，美国石油大王约翰·洛克菲勒给让自己七岁的孙子站在一米多高的桌子上，自己则站在离桌子稍远的地方，伸出双手，面带笑容对孙子说：“跳下来吧，爷爷会接住你的。”

孙子看着笑容可掬的爷爷，毫不犹豫地跳了下来。

可是这位爷爷并没有接住孙子，而是一闪身躲开了。

小洛克菲勒重重地摔在地上，哇哇大哭。

老洛克菲勒抱起孙子，对他说：“记住，以后不要相信任何人，包括你的爷爷。”

过了一段时间，洛克菲勒又让自己的孙子站在桌子上，再次对他说：“宝贝，跳下来，爷爷会接住你的。”

小洛克菲勒还记得上次重重的一摔，因而不敢跳。

但是爷爷的笑容是那么和蔼那么慈祥，多值得相信啊。

孙子犹豫了很长时间，最后还是跳了下去。

这一次，爷爷没有食言，接住了孙子。

这回他对孙子说：“记住，这世界上毕竟还是有一些人可以相信的，何况是你爷爷呢？”

！

这个故事之所以能引起人们浓厚的兴趣，是因为它给我们感到困惑的“信任”问题提供了一个崭新的思路。

在“如何相信别人”这个问题上，人们往往从“该相信哪些人，不该相信哪些人”的角度去思考，或者在“不能不信”和“不能全信”之间寻找平衡点（“度”），这样往往容易造成“半信半疑”、费力不讨好的结果。

而洛克菲勒却告诉孙子说，“既要相信爷爷，又不要相信爷爷”，即对任何一个人都要“既相信，又不相信”，这就是它的独特之处。

但怎样才能做到这一点呢？

这就是我们要解开的“洛克菲勒难题”。

“洛克菲勒难题”答案是：要相信每个人都有愿意帮助别人的美好心愿，但不相信他们每次兑现承诺，做好对方违约的准备。

比如，有一位朋友向你借5000元，说拿到工资就给还钱。

此时，你要相信他愿意还钱的美好心愿，但是他有可能因为父亲突发重病等原因无法还钱，所以你要做好他不能还款的准备。

因此，你若有2000元的闲散资源（可有可无的资源），就可以借给他；否则，就对他说实话，你没有这么多的闲散资源，不能借给他。

你若有500元的闲散资源，那么可以借给他500元。

如果你读这封信之前已经给朋友借了钱，而且朋友没有履行还钱的承诺，那么请你不要否认朋友的美好心愿。

在这里出现了两个新的概念：“美好心愿”和“闲散资源”。

彼此信任、互相帮助固然重要，但是我们不能要求别人动用血本资源帮助别人。

因为每个人首先的义务是要照顾好自已的家庭、亲人，然后利用闲散资源帮助别人，这是天经地义的。

在人们“美好心愿”的基础上，充分激活人们的“闲散资源”是解决人与人之间信任问题的基础。

如果人人都相信别人的美好心愿，而且利用自己的闲散资源帮助别人，那么没有得到帮助的人不会抱怨“人情冷漠”，因为别人失约而遭受损失的人也不会抱怨“诚信危机”。

这就像电话一样，只有双方都有电话才容易沟通。

如何相信别人，这是很大的话题，除了朋友之间的信任之外，还有恋人、夫妻、同事之间的信任和如何相信自己和别人能做得更好等重要的问题，只靠这封信是不能完全解决上述问题。

但是我们相信，这封信会成为解决上述问题的起点。

我们已经有了解决上述问题的完整方法，但也不是在一两天内能解决的，而是需要长期、持续的思考

<<解开洛克菲勒难题>>

, 大家可以拭目以待!

本书先借着石油大王洛克菲勒和他孙子的故事提出“洛克菲勒难题”, 在“美好心愿”、“闲散资源”和“代替承担”等新概念的基础上解答洛克菲勒难题, 提出提高人们素质和能力的方法。读完这本书, 读者将掌握激活周围各种资源的基础知识, 树立健康的自信, 在恋爱、婚姻、家庭、工作和社会交往等各个生活领域中看到崭新的希望!

<<解开洛克菲勒难题>>

作者简介

崔基哲，1992年毕业于清华大学土木工程系；1995年—2002年以个人方式专门研究提高大学生综合素质的英才技术理论及其实践平台；2002年—2005年在三星电子中国总部市场工作，研究英才技术理论在企业中的应用；2005年开始全力推广英才技术。

<<解开洛克菲勒难题>>

书籍目录

第一章 背约之隐 第一节 巧妇难为无米之炊 1. 绝对缺乏 2. 相对缺乏 第二节 原则的副作用 1. 什么是原则的副作用? 2. 原则为什么会产生副作用

第二章 信人之道 第一节 破解“洛克菲勒难题” 1. 美好心愿 2. 闲散资源 3. 美好心愿和不良动机 第二节 时刻准备着 1. 个人交往 2. 企业应用 3. 社会推广

第三章 承担之炒 第一节 代替承担 1. 建功立业 2. 学业有成 3. 秦晋之好 4. 承担要诀 第二节 寻找“第三者” 1. 朋友之间 2. 恋人之间 3. 母子之间 第三节 学会等待 1. 冰释前嫌 2. 渐入佳境 3. 静待其变 结语 英才之路

<<解开洛克菲勒难题>>

章节摘录

书摘1996年，我在一家外企上班。

那时我对提高人的综合素质很感兴趣，非常希望能找到一些切实可行的方法来提高人的综合素质。

我读了不少书，查阅了不少资料，慢慢有了一些自己的想法。

但是我还要工作，要养家，这样就抽不出很多时间来从事研究工作，这让我十分苦恼。

那时，我认识的一位美国人了解了我的情况后非常支持我，答应给我提供生活费。

于是我就辞掉工作，一心一意搞研究。

然而，他给我提供的生活费，三个月后就突然停了，事先也没有给我任何提醒。

就像故事里的小洛克菲勒，我摔了一个措手不及，失去了经济来源，我的生活一下子陷入了混乱。

当时我对他充满了怨恨，如果不是他给出承诺，我就不会辞去工作，那样我可能晚点进行全职研究，但决不至于落到如此糟糕的地步。

后来我才知道，这位美国人自己的生活也并不富裕，没有多少有余的资金可以帮助别人，当时他自己的生活会面临了困难，只好停了答应给我的生活费。

而这些，碍于面子，他又不告诉我，以至于那段时间我们之间产生了不少误会。

这件事给我产生了很大的影响，它让我知道，一个人违背约定并不一定是品质有问题，而是由于资源的缺乏。

就像这位美国人，当一个人没有足够的资源支撑自己生活的时候，他怎么有资源去履行帮助别人的承诺呢？当我明白了这一点之后，心里对他的怨恨就少了很多。

虽然他以后没有继续帮助我，但他的承诺给我的研究提供了新的支持方式，不久，我又找到了新的支持者，继续我的研究。

P4-5

<<解开洛克菲勒难题>>

媒体关注与评论

书评经过5周的对比实验表明,研读本书的同学对人际关系、恋爱、工作、社会和谐等各方面的态度出现了明显的积极变化。

该结果证明这是值得研读的一本好书。

——中国科学院心理研究所研究员(博导)王二平 本书引进“美好心愿”、“闲散资源”、“代替承担”等新概念,提出“原则不是友情的杀手,而是巩固友情的助手”的新思路,这将打破企业为了盈利而不敢讲人情的传统思路,使企业进入“盈利”和“人情”双赢的时代! ——国富创新管理咨询公司培训总监吕伟 清华大学电机系本科一年级至三年级共31名同学试读本书,大部分同学认为本书的内容比较新颖,语言通俗易懂,贴近实际生活,为了解决实际问题提供了具有可操作性的方法。

——共青团清华大学电机系委员会 希望这本书有别于其他“畅销书”,不仅仅在于掀起一阵风暴,而是真正成为一类似于工具书的价值,被珍藏于书架的显眼处,并能够经常可以“开卷有益”。

——北京华旗咨询数码科技有限公司一名员工

<<解开洛克菲勒难题>>

编辑推荐

怎样既相信别人又保护自己？

怎样既坚持原则又加深情谊？

怎样既自我独立又获得帮助？

怎样解决隐私权和知情权的矛盾？

读完这本书，读者将掌握激活周围各种资源的基础知识，树立健康的自信，在恋爱、婚姻、家庭、工作和社会交往等各个生活领域中看到崭新的希望！

<<解开洛克菲勒难题>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>