

<<出口欧洲的8个锦囊妙计>>

图书基本信息

<<出口欧洲的8个锦囊妙计>>

书籍目录

引言

第一章 欧洲人对于中国的真实想法

第二章 策略性地选择欧洲出口市场国

第三章 您在欧洲的商务盟友

第四章 在第一次业务接洽时有别于您的国际竞争对手

第五章 成功进行商务拓展的第一次接洽

第六章 准备并成功进行首次欧洲商务考察

第七章 与欧洲商人进行谈判的秘技

第八章 获取欧洲企业的经济机密

第五章附录:部分有用的欧洲机构联络信息

结语

<<出口欧洲的8个锦囊妙计>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>