

<<活学活用心计学>>

图书基本信息

书名：<<活学活用心计学>>

13位ISBN编号：9787504470997

10位ISBN编号：7504470996

出版时间：2011-1

出版时间：中国商业出版社

作者：银浦 编著

页数：261

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<活学活用心计学>>

内容概要

在我们复杂多变的现实生活中，那种让人一览无余的“透明人”，注定要吃亏，那种凡事“一根筋”的冒失者，注定要碰壁。

如果你想活得更从容一些，处世的心计是少不了的。

做人做事讲心计，不是阴谋和厚黑，而是看透这个世界的种种有形和无形的规则，学会适应并且掌握这种规则，和周围的人和谐相处，获得更大的发展空间。

从根本上说，一个人在社会上处于什么样的位置，可以获得多少物质的回报和精神的满足，取决于他做事的能力和做人的水平。

也就是说，为了达到我们心中的理想，两条腿走路是必须的，既要有做事的实干精神，也要有做人的方圆艺术。

在我们的周围，总有些“有办法”的人，处处受人欢迎，不管是上级下级、新朋旧友，都相处得轻松愉快。

这样他们所面临的社会难题就会比别人少，成功的概率也就相应比别人高。

而另有一些人在社会上总是处于“边缘者”的地位，他们的才华技能也许并不比谁差，只是因为缺少处世的心计，吃不准上层的意图，猜不透对手的动向，拿不住自己的底牌，于是常常会变成某种圈套里的小鸟，左冲右突，就是没有更好的出路。

情商低下带来的负面影响，实在是苦不堪言。

<<活学活用心计学>>

书籍目录

第一章 办事心计学--各事有各法，捆硬柴火用软绳“礼”是人际交往的润滑剂以诚动人，要成事不妨放低姿态见机行事，“泡蘑菇”也要讲策略求人不难，话要说到点子上把吃亏当成一种投资只要能够钓到大鱼，线可以放得长一些激发对方的同情心，变“不可能：为“可能”脾气永远大不过度量第二章 处世心计学--藏锋守拙，将底牌紧紧地攥在自己手里非常时期，要做到“真人不露相”不要显得比对方更聪明主动低头，避免外界侵害适当装装傻，使对手放松警惕少说话多做事，防止祸从口出张狂的结果，只能是自己受伤控制自己的情绪，让对方摸不着虚实冲动于事无补，相反会暴露你的弱点要知心腹事，且听口中言第三章 职场心计学--做事先做人，跟定可以影响你未来的前辈找不准位置，妨碍你的进步和发展切勿自命不凡，轻视老前辈随机应变，维护好上司的尊严为上司“挡驾”，自己揽过棘手之事花环不能只顾着往自己头上戴适当拍拍“马屁”，搞好精神“贿赂”学会消化上司的不良情绪快速领悟“领导意图”面对不同的上司，调整好你的步调掌握与上司的沟通技巧对提拔你的人常怀感激之情第四章 言辞心计学--直言易伤人，舌头多拐几道弯说话要会绕，不能直肠子提出批评意见，要以表扬开始话不必说白了，让人自己去“悟”看到别人的过错，点到即止和盘托出，常常会“死”得很难看“模糊表态”，不给人留下话柄交浅不宜言深，话说三分留七分第五章 人情心计学--闲时多撒种，急难有人帮培养什么都不如“培养感情”善于合作，“有钱大家赚”救人救急，小成本换来大功效不怕冷落，石头也要把它捂热了帮助别人往上爬的人，会爬得更高得理也让人，把人情卖给你的“敌人”第六章 身价心计学--学会摆谱，创造出自己的“不可替代性”第七章 面子心计学--给别人留的台阶，也是给自己搭的桥第八章 社交心计学--把别人捧上台前，自己退居幕后第九章 进退心计学--该抬头时当仁不让，该低头时不盲目逞强第十章 人脉心计学--自己走百步，不如贵人扶你走一步

<<活学活用心计学>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>