

<<1分钟看透对方心理>>

图书基本信息

书名：<<1分钟看透对方心理>>

13位ISBN编号：9787504475640

10位ISBN编号：7504475645

出版时间：2012-4

出版时间：中国商业出版社

作者：田由申

页数：260

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<1分钟看透对方心理>>

### 内容概要

你不是心理学家，品读此书，你也可以“一眼看穿”他人的内心世界，“一语道破”他人的真实想法。

你不是他的痴心朋友，拥有此书，你也可以快速熟悉对方，快速读懂对方，快速了解对方。

## <<1分钟看透对方心理>>

### 书籍目录

第一章 以貌察人，1分钟读懂对方一个人的外貌是一个人内心的显示屏，它能流露出比言行更为真实的信息。

如果你能快速地了解对方的外貌，那么，你就能瞬间了解对方。

1. 看相貌，知性格2. 观“鼻语”，知内心3. 嘴部动作，透露着一个人心理4. 脸：勾勒着他的性格5. 眼睛是心灵的窗口6. 从眉毛的动态来识人7. 头传达着很多的信息8. 人不可貌相，不以貌取人

第二章 察言观色，1分钟看透他人心理察言观色是一切人情往来中操纵自如的基本技术。

不会察言观色，等于不知风向便去转动舵柄，弄不好还会在小风浪中翻船。

如果我们真能在交际中练就一番察言观色，随机应变，解读对方心思的功夫，在为人处世中，一定会顺风顺水。

1. 察言观色是一门学问 2. 情绪总写在脸上3. 读透对方情绪4. 笑态知性格5. 表情，传递着他的内心动机6. 从表情看心理7. 眼神——内心世界的镜子8. 表情是真伪的测谎仪9. 最常见的22种面部表情

第三章 端详姿态，1分钟了解他人内心心理学家研究指出，我们和他人的沟通，有70%是无言无声的。

对方走路、站立的姿势，歪着头、敲敲手指，或者微笑、皱眉等“方式”，其包含的意义常比说话更多，“一切尽在不言中”就是这个道理。

所以，通过端详他人的姿态，就可以瞬间透析他人。

1. 身体姿势2. 坐姿3. 站姿4. 走姿5. 手势6. 头部动作7. 小动作8. 习惯行为9. 饮酒的姿态.....

第四章 闻声听音，1分钟读懂他人心理第五章 衣着打扮，1分钟就能乍对人第六章 细技末节，1分钟摸透对方心理第七章 生活习惯，1分钟了解对言第八章 兴趣爱好，1分钟就知道他第九章 1分钟看透男人，1分钟计懂女人

## <<1分钟看透对方心理>>

### 章节摘录

(3) 看到别人笑，自己就不自觉地跟着笑的人，此种类型的人，绝大多数是乐观而又开朗的，情绪化比较强，而且有一定的同情心。他们对待生活的态度也是很积极的。

(4) 笑得全身都在打晃的人，这样的人性格多是很真诚、直率的。

和他们交朋友是个非常不错的选择。

为什么这样说呢？

因为当朋友有了缺点和错误以后，他们能够直言不讳的指出来，而不是为了当老好人，为了不得罪人而视而不见。

他们不吝惜，在自己能力允许的范围内会给予他人无私的帮助。

基于此，在自己遇到困难的时候，也会得到来自他人的关心和帮助。

(5) 不发出声音而微笑的人，大多是内向而且感性的人，他们的性情比较低沉和抑郁，情绪化比较强，而且很容易受到周围人的感染。

他们还具有一些浪漫主义倾向，并且会一直寻找一些可以制造浪漫的机会，为此可能做出一定的牺牲。

他们的性情很温柔，也很亲切，经常能够给人一种很舒服的感觉，所以与人相处起来会显得比较容易。

(6) 笑声非常爽朗的人，多是坦率、真诚、热情的。

他们是行动派的典型代表，也就是说，决定做一件事了，立刻就会付诸行动，非常果断、迅速，从不拖拉，更不会拖泥带水。

此种类型的人，表面上看起来很坚强，但他们的心灵深处，在一定程度上是极其脆弱和敏感的。

(7) 不张口而能发笑的人，大多是在掩饰自己的感情或是带着很强烈的警戒心理，为了避免他人洞察自己的真心的人，通常也是不会开口发笑的。

.....

## <<1分钟看透对方心理>>

### 编辑推荐

以貌察人，一分钟读懂他。  
以言识人，一分钟看破他。  
以姿观人，一分钟摸透他。  
以衣品人，一分钟看对他。

<<1分钟看透对方心理>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>