

<<别让成功错过你>>

图书基本信息

书名：<<别让成功错过你>>

13位ISBN编号：9787504729644

10位ISBN编号：7504729647

出版时间：2009-1

出版时间：中国物资出版社

作者：王达林

页数：280

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<别让成功错过你>>

内容概要

首先要说明的是，本书所讲的穷人，并不单单指那些物质上缺衣少食的贫寒之士，这里是把“穷人”一词的含义延伸到财富思想的层面，即将那些不具有财富思想意识、财富素质能力或是财富思想意识、财富素质能力贫乏的人统称作“穷人”，也就是说财富思想的“贫穷人”。

思想主导着人的一切。

相对于财富而言，不去想、想不到、不想做，都是影响一个人财富进程的决定性因素。

追求财富，有如此种种的羁绊，也难怪这社会上总是穷人多，富人少。

富人为什么富，难道他们比穷人多长了脑袋、多长了手脚？

富人生来就富？

他们没有经历过贫穷？

当然都不尽是。

其实，若去问问那些富人，他们大都能说出自己的一段辛酸往事，他们也经历过贫穷，而且比起穷人来说是有过之而无不及，穷人们的现实就是富人们的过去。

要问穷人和富人的最大差别是什么，那就是：穷人依然没能改变自己贫穷的命运，而富人却做到了。

富人通过自己的积极努力，改变旧有的思想观念，克服自身的种种缺点和不足，发挥自己的优势，大胆去想、大胆去干，最终实现了自己的财富梦想。

在看待贫穷这个问题上，富人永远只会拿贫穷当做自己人生的一个起点，而终点永远是光荣的财富梦想；穷人则可能面对贫穷，叹息这就是自己的终点。

改变现状，不相信眼泪，不需要悲哀，需要的是坚强、自信、乐观、奋斗，于是，一个个富人从穷人的队伍中“挤”了出来。

正在经历贫穷的人，请向那些富人看齐吧！

去勇敢地追逐他们的脚步，追逐他们的辉煌！

把贫穷当做是一个起点，去实现自己的财富梦想！

本书通过大量通俗易懂的财富故事，来讲述穷人贫穷的根源，以及如何通过转变观念、培养财富眼力和抓住财富商机，来摆脱贫穷的命运。

全书共分20章来分类讲述财富的奥秘，帮助读者摆脱贫穷意识，树立财富头脑，领悟致富方法。

<<别让成功错过你>>

书籍目录

第1章 穷人常想不做富人想到就做 只想不做只能产生思想垃圾 穷人常做“馅饼”梦 摒弃空想，没到手的钱都不算你的 成功在于努力地行动 有梦想一定要下决心去做 有想法就立即付诸行动 有了目标就要用行动去实现 说一尺不如行一寸 想得好不如做得到

第2章 穷人徘徊观望富人快速行动 致富捷径：必须比别人快半拍 优柔寡断坐失良机 快速决断才能牢牢把握机会 快速行动，把握机会 该出手时就出手 快速选择，快速致富 快速决断，抢占先机 善于思考，更要善于行动

第3章 穷人知足常乐富人永不满足 野心成就帝王伟业 知足常乐是穷人的自我安慰 永不满足才能永远上进 永不满足，“仰头”创业 穷人最缺少的就是“野心” “野心”是追求财富的动力 心有多大能力就有多大

第4章 穷人因循守旧富人创新致富 创新使商品价值倍增 “创新”才能生存，“出奇”才能制胜 赚钱要善于运用创新思维 知识创新，成就财富 创新思维意识，创造从无到有 发现新市场，创造新市场 创新经营，轻松战胜对手获得财富 创新打开财富之门

第5章 穷人眼光短浅富人眼光长远 做事情要把眼光放得远一些 穷人重视小利，富人看到大钱 眼光决定价值的高低 目光短浅，让穷人终生受穷 花钱不白花，为的是大计 做足长远，人生将会更轻松 让财富源泉长流不断 建立属于自己的赚钱“管道” 不要仅仅只为薪水而做事

第6章 穷人不懂舍弃 富人有舍有得 舍弃是为了得到更多 有舍才有得 别让小利惯性阻碍了财富思维 花费是为了更大的事业 吃大亏吃出大名望，发了大财 赔本赚来吆喝声 舍弃是为了更大的收获 拒绝诱惑，才有更大收获 舍弃是为了更大的目标 舍小钱赚大钱

第7章 穷人存钱食利富人借钱投资 银行利息永远赶不上通货膨胀率 存钱存成了穷人 存款目的不一样，结果也不一样 为投资存款才有意义 存钱不如投资，死钱只会贬值 不让钱“转”，就没得钱“赚” 钱要流通才能赚到更多钱 钱要流动才有力量

第8章 穷人胆小怕事富人冒险致富

第9章 穷人爱找借口富人喜欢挑战

第10章 穷人满眼困难富人遍地是钱

第11章 穷人只想赚大钱富人小钱也想赚

第12章 穷人爱学手艺富人爱做生意

第13章 穷人靠干活吃饭富人凭智慧赚钱

第14章 穷人甘做凤尾富人宁做鸡头

第15章 穷人忙着省钱富人忙着赚钱

第16章 穷人追求学历富人练就眼力

第17章 穷人打发时间富人珍惜时间

第18章 穷人墨守成规富人因势变通

第19章 穷人听信闲语富人搜集信息

第20章 穷人囿于财富富人享用财富

<<别让成功错过你>>

章节摘录

1989年，在重庆的八一路“好吃街”上，开了一家火锅店，这家店面积只有16平方米，3张桌子、3口锅、3个打工仔。

经营这家小店的是夫妻俩，男的叫廖长光，女的叫何永智。

这家店就是后来闻名全国的“小天鹅”火锅店。

刚开始，夫妻两人的生活很窘困，开火锅店的3000元本钱还是卖了房子之后的所得。他们想通过火锅店赚钱，可是第一个月下来，夫妻俩不但没有赚到钱，反而赔了上百元钱。两人仔细地分析了其中的原因。

原来自己的火锅店和重庆大大小小的火锅店并没有什么区别。

同样是经营火锅，自己的东西并不比别人的东西更特别。

怎么能够竞争得过那些资金更雄厚、经营时间更长的店呢？

认真思考了方方面面之后，“小天鹅”火锅店不断改进自己的经营策略，生意开始好转。

随着生意的好转，“小天鹅”的规模也不断扩大。

：1990年，夫妻俩在成都郊外的经济开发区租了间更大的房屋。

为适应市场的需要，何永智专门聘请了一位赴法留学三年的工程师，将自己火锅店的三层楼分别装饰成欧式风情、南亚风情和民族风情，命名为“重庆小天鹅火锅大酒店”，同时又推出了“歌舞伴餐”的新招。

夫妻两人请人为演员们编排各类节目，不断练习，客人在餐厅吃饭的时候就可以欣赏到具有民族风情的舞蹈和音乐，享受到艺术和文化的乐趣。

他们想出的这种新方法在成都大大小小的火锅店里面还是头一家，一时间，顾客的人数大增，“小天鹅”也红遍成都。

那时候的成都火锅，都以麻辣闻名，很多外地的人到这里想尝一尝成都的火锅，可是却麻辣得实在受不了。

针对此种情况，何永智自己动手，在锅中间隔一块板，这样就可以将红汤和清汤分开。

很快，“小天鹅”的外地顾客就开始多起来。

此后，为了防止最先沸腾的红汤溢进清汤里串味，何永智又想出了新方法，她把火锅中间的隔板搞成太极图形，一半清汤一半红汤，这样两边的汤就不会溢出来了。

这就是后来走向全国的鸳鸯火锅。

再后来，何永智甚至想出了大锅里套小锅的新方法。

每一次方法的改进，都为“小天鹅”赢得了大批的顾客。

如今，“小天鹅”已经走向了全国。

这本是一家小小的店，可是店主人却用自己的大脑思考出了一个又一个新招数，最终促使他们战胜了一个又一个对手，在竞争中胜出，赚到了大钱。

只要不断创新，就能走在时代前列，走在行业前列，挖掘更大财源。

创新是竞争的最好武器，只有不断创新，才能战胜对手，越干越大。

与很多人相比，周彦俊的命运格外坎坷。

由于小儿麻痹症，他从小就失去了独立行走的能力。

他的父亲是个篾匠，经常外出揽活。

年幼的他痴迷上了画画，渐渐地竟然也有模有样。

18岁那年，周彦俊的双脚动了两次大手术后，就告别了学校，开始了自己闯荡世界的道路。

他怀揣着父亲给他的70元钱和朦胧的创业想法，独自前往县城自谋出路。

他凭借自己多年的爱好，以为别人画画赚钱，再加上玻璃、画框来提高档次。

镜屏每块成本两元左右，卖出去是3.8元，就这样，他凭借着每件作品不到两块钱的差价完成了自己的第一笔原始资金积累。

三个月后，他怀揣自己赚来的200元钱，远去广西柳州。

在柳州的一家商场里，他看到了一种用通草做成的立体画匾，认定这是可以开发的新产品，于是不顾

<<别让成功错过你>>

艰难，只身前往生产这种画匾的厂家所在地。

他假装成进货商，在那个厂家仔细参观了整个工艺流程，临走时还买了一块成品和半斤通草，带回家研究改进。

之后，他改进了通草画匾的造型，将自己的产品打向了整个湖南，甚至占领了广西的市场，上门订货的厂家络绎不绝。

随着资金的渐趋雄厚，周彦俊改变了先前小作坊式的生产模式，成立了兴华工艺美术厂，短短几个月之后，美术厂月收入从两三千迅速蹿升到几万元。

他还不断地更新产品，琢磨将笋壳作为自己的加工材料，用它来做野鸭、鹰等动物的羽毛，效果非常逼真。

这种新产品一上市，迅速获得了经济效益。

他的工厂不断扩大规模，业务也遍及湖南省四十多个县和北京、上海、四川等十几个省市，数百万元收入滚滚而来。

没有上过大学、没有受过高等教育的周彦俊，凭借自己对财富的独特眼光在湖南成就了创业神话。

苦难时常激发人的斗志，成为创业的内在动力。

创新在于强烈的愿望和专注力，并不在于学历的高低。

<<别让成功错过你>>

编辑推荐

野心成就帝王伟业，知足常乐是穷人的自我安慰 永不满足才能永远上进，野心是追求财富的动力
心有多大成功就有多大，创新使商品价值倍增 创新才能生存，出奇才能制胜，赚钱要善于运用创新思维
穷人重视小利，富人看到大钱眼光决定价值的高低 舍弃是为了得到更多，别让小利惯性阻碍了财富思维
不敢冒险的人注定发不了财，冒险不要突破法律底线 莫要轻视小钱和小生意，成功的细节——经营一生的机会

<<别让成功错过你>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>