

<<我是日本销售女神>>

图书基本信息

书名：<<我是日本销售女神>>

13位ISBN编号：9787506017596

10位ISBN编号：7506017598

出版时间：2004-1-1

出版时间：东方出版社

作者：柴田和子

译者：黄朋武

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<我是日本销售女神>>

### 内容概要

《我是日本销售女神》的自述主角柴田和子自1978年首次登上“日本第一”的宝座后一直蝉联了16年日本保险销售冠军，夺下了“世界第一”的桂冠，从而荣登《吉尼斯世界纪录》，她的年度成绩能抵上800多名日本同行的年度销售总和。

虽然她从1995年起担任日本保险协会会长，但业绩依然不衰，早已超过了世界上任何一个推销员。柴田和子说话机智幽默，为人搞笑，衣着奇特，已经成为当今营销精英分子们心中的“顶级大姐”和最酷偶像。

## <<我是日本销售女神>>

### 作者简介

柴田和子，出生于日本东京，从东京“新宿高中”毕业后，进入“三洋商会株式会社”就职。1970年，柴田女士进入日本著名保险公司——“第一生命株式会社”新宿分社，开始其充满传奇色彩的保险营销生涯，创造了一个又一个辉煌的保险营销业绩，荣登“日本保险女王”的宝座，1988年，她创造了世界寿险销售第一的业绩，并因此而荣登吉尼斯世界纪录，此后逐年刷新纪录，至今无人打破。

<<我是日本销售女神>>

书籍目录

第一章 成功之路 第一节 东有柴田和子 我的个人商标 不同凡响的海外演讲 首次演讲获赞赏 智取韩国总领事 背水一战的谈道 第二节 成功之路 受蒙骗下水 我渴望拥有自己的房子 恐怖的支部长 初出茅庐 实践作弊,勇夺三千万 难堪的才“新人” 寿险求学之路 锁定目标 狂歌乱舞庆称“后” 3年之内跻身MDRT 第三节 超越自我 新的挑战 从三冠王到永世王座 “柴田军团”盛衰史 柴田精神 给你两分钟,请快说第二章 成为首席业务员的奥秘 第一节 首席业务员必备的素质 要有成功的信念 寿险行销是给予而不是受予 充满激情地工作 客户永远是上帝 培训正确的心态和工作习惯 第二节 行销话术珍藏版..... 第三节 把握客户的脉搏第三章 一网打尽 第一节 把握关键人物 第二节 行销没有准则 第三节 超越自我第四章 揭开女王神秘的面纱 第一节 踏入行销领域之前 第二节 工作与家庭 第五章 与全球行销人员共勉 第一节 自信与尊严,行销人员必备的素质 第二节 正确的心态使你走向成功 第三节 工作的意义与存的价值

## <<我是日本销售女神>>

### 媒体关注与评论

书评最壮丽、最动人的保险推销故事！  
如何成为超级业务员的最新秘本。

本书是有着“日本第一、世界第一业务员”称号的柴田和子的心路历程。

<<我是日本销售女神>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>