

<<模特表演教程>>

图书基本信息

书名：<<模特表演教程>>

13位ISBN编号：9787506411967

10位ISBN编号：7506411962

出版时间：1996-05

出版时间：中国纺织出版社

作者：徐宏力，吕国琼 编著

页数：272

字数：230000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<模特表演教程>>

### 内容概要

模特表演作为一种现代商业手段和文化活动已经日益为广大群众喜闻乐见。

一些院校相继开办了模特专业，许多企业和文化团体也组织了专职和兼职的表演队，但由于训练模仿性较强，后劲不足，所以组织出版一本《模特表演教程》以满足模特培训及教学的需要。

本书分18节，通过服装表演的发展向广大读者展示了模特表演的启蒙期、成熟期以及在当代装饰文化背景下模特表演的性质、内容、风格和模特的生理条件、文化修养、美容化妆、保养等，同时就模特的职能、公关活动、市场行为等进行了阐述。

本书既可作为培养职业模特的教材，也可供广大企、事业职员选修，以提高其自身的素质。

## <<模特表演教程>>

### 作者简介

吕国琼，女，1945年生，国家一级模特表演编导，中国国际广告公司艺术总监、东方霓裳艺术表演团团长兼艺术指导。

13岁开始学习舞蹈专业，80年代初开始探索模特表演艺术，是中国在这个领域中的开拓者之一。

她培养的许多模特在国内外大赛中获奖被誉为中国“模特之母”。

她独辟蹊

## &lt;&lt;模特表演教程&gt;&gt;

## 书籍目录

一、模特表演史略 (一) 模特表演的启蒙时期 (二) 模特表演的成熟时期 (三) 模特表演的多元化时期 (四) 世界名模简介二、服装表演的性质 (一) 服装表演特征的成因 (二) 服装表演是“亚艺术” (三) 服装表演是体势语艺术 (四) 服装表演是“软商品” (五) 服装模特的工作内容 (六) 模特的类型三、服装表演中的性与美 (一) 性与美的联系 (二) 性与美的区别 (三) 女性模特的美 (四) 男性模特的美 (五) 女性模特与男性模特的相互影响四、模特的条件 (一) 生理条件 (二) 文化基础 (三) 职业感觉 (四) 人格素养 (五) 经营意识五、模特的保养 (一) 健康与美的关系 (二) 良好的生活习惯 (三) 营养与美容食品 (四) 体育运动 (五) 形体控制 (六) 面部保养 (七) 皮肤保养 (八) 头发保养 (九) 手的保养 (十) 脚的保养 (十一) 口腔保养六、模特的教养 (一) 人格修养 (二) 舞蹈知识 (三) 音乐知识 (四) 美术知识 (五) 站立 (六) 行走 (七) 坐姿七、模特的化妆 (一) 化妆的审美原则 (二) 面型与皮肤分析 (三) 化妆工具与化妆品 (四) 粉底与腮红 (五) 鼻子的画法 (六) 眉眼的画法 (七) 嘴的画法 (八) 面部矫形化妆 (九) 指甲的画法 (十) 体毛的处理八、模特的发型 (一) 模特发型的一般规律 (二) 发型工具与用品 (三) 头发梳理 (四) 基本发型 (五) 发式变体 (六) 发饰物九、模特的基本服装理论概念 (一) 服装美的本质 (二) 服装的人本性 (三) 服装的典型性 (四) “大服装”意识 (五) 着装五要素 (六) 流行意识 (七) 名牌意识十、模特的服装艺术知识 (一) 服装主题 (二) 服装的形式美要素 (三) 服装的艺术结构原则 (四) 对表演服装的理解十一、服装表演的条件 (一) 表演场地 (二) 舞台美术 (三) 音乐 (四) 灯光十二、与服装表演相关的人员 (一) 服装设计师 (二) 编导 (三) 摄影师 (四) 其他工作人员 (五) 观众十三、服装表演的过程 (一) 排练 (二) 图示 (三) 准备 (四) 表演 (五) 评论十四、服装表演的基本要素 (一) 运动的美学意义 (二) 基本训练 (三) 基本台步 (四) 基本的转体方法 (五) 基本手型与手位 (六) 基本脚位 (七) 基本造型 (八) 表情十五、服装表演的主要风格 (一) 都市风格 (二) 职业风格 (三) 田园风格 (四) 民俗风格 (五) 嬉皮风格 (六) 抽象风格 (七) 梦幻风格 (八) 古典风格 (九) 中国特色十六、模特的公关活动 (一) 模特公关活动的意义 (二) 媒体的作用 (三) 语言修养 (四) 公关技能十七、模特的市场行为 (一) 服装表演市场 (二) 模特表演代理 (三) 模特的“自我推销” (四) 模特的收支 (五) 模特的经营活动十八、模特职业的泛化 (一) 模特职业泛化的必然性 (二) 影视模特 (三) 印刷品模特 (四) 商业模特

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>