

<<卡耐基口才与交际艺术>>

图书基本信息

书名：<<卡耐基口才与交际艺术>>

13位ISBN编号：9787506426220

10位ISBN编号：7506426226

出版时间：2003-5

出版时间：中国纺织出版社

作者：华铭玮

页数：252

字数：120000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<卡耐基口才与交际艺术>>

内容概要

当今社会，社交频繁，应酬不断，怎样才能做到才思敏捷、妙语惊人，给人留下深刻的印象是现代人追求和向往的事。

本书运用卡耐基的心理战术、哲学理念以及充满智慧而又富有涵养的语言艺术，指导人们生活中待人处世的说话技巧、商业谈判诀窍及使人接受建议的技巧等，来提高您的口才与交际艺术，以便能与他人做更好的沟通，并重新获得人生的自信。

<<卡耐基口才与交际艺术>>

作者简介

华铭玮，美国史丹佛大学大众传播学硕士，财星五百大企业顾问之一，知名作家、演说家及电视谈话节目主持人，现定居于美国洛杉矶。

被美国杂志评为“杰出创意工作者”。

他拥有敏锐的观察力及幽默风趣的笔调，始终相信口才是可以训练的、人际关系是能无限拓展的。

<<卡耐基口才与交际艺术>>

书籍目录

第一章 说话的基本原则 一、基本原则是少说多听 二、怎样介绍 三、再谈介绍 四、如果你被介绍或不被介绍怎样谈话 五、介绍姓名后的谈话 六、怎样称呼 七、谈话的礼节第二章 说话技巧第三章 说话的涵养第四章 如何博得别人的同意第五章 说话和待人的艺术第六章 说话和处世的艺术附篇 卡耐基口才与交际艺术的关系

<<卡耐基口才与交际艺术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>