

<<纺织品外贸跟单实务>>

图书基本信息

书名：<<纺织品外贸跟单实务>>

13位ISBN编号：9787506453011

10位ISBN编号：7506453010

出版时间：2008-11

出版时间：中国纺织出版社

作者：张芝萍，田崎 主编

页数：178

字数：249000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<纺织品外贸跟单实务>>

前言

纺织工业是我国国民经济重要支柱产业之一，也是我国出口创汇的前点行业。对外改革开放以来，我国的纺织品贸易得到了长足发展，在世界纺织品出口的排名由1980年的第十位跃居1995年的第一位，至今一直保持世界第一，已成为名副其实的世界纺织品生产大国。在加入WTO和全球纺织品配额制度取消以后，我国的纺织品贸易得到迅猛发展。因此，对纺织品外贸人才的需求也在不断增加。纺织品外贸跟单员是随着我国纺织品国际贸易的发展和业务细分而出现的一个新岗位。其主要职责是在外贸合同签订后，依据相关合同或单证对纺织品生产加工、运输、保

<<纺织品外贸跟单实务>>

内容概要

本书以纺织品进出口贸易为背景，以出口贸易跟单为主线，全面系统地介绍了纺织品外贸跟单的基本知识和操作方法。

全书共九章，内容包括绪论、纺织品出口贸易合同的磋商与签订、纺织品供应商的选择与纺织品加工合同的签订、纺织品原料采购与生产跟单、纺织品质量跟单、纺织品包装和外包的跟单、纺织品运输和保险跟单、纺织品进出口报检和报关跟单、纺织品进口贸易跟单等。

本书可以作为高职院校纺织工程、国际贸易和其他相关专业的学生学习使用，还可作为本科院校，成人院校相关专业的学生及有志于从事纺织品外贸跟单业务人员自学之用。

<<纺织品外贸跟单实务>>

书籍目录

第一章 绪论 第一节 纺织品外贸跟单概述 一、纺织品外贸跟单的含义和分类 二、纺织品外贸跟单工作流程 三、纺织品外贸跟单员与其他外贸岗位的关系 第二节 纺织品外贸跟单员的工作内容 一、交易前准备和合同磋商阶段 二、合同订立阶段 三、合同履行阶段 四、合同履行后续阶段 第三节 纺织品外贸跟单员的工作特点和基本要求 一、纺织品外贸跟单员的工作特点 二、纺织品外贸跟单员的基本要求 思考题 实训题第二章 纺织品出口贸易合同的磋商与签订 第一节 纺织品出口贸易流程 一、寻找客户的途径 二、纺织品出口贸易流程 第二节 纺织品出口贸易合同的磋商 一、询盘 二、发盘 三、还盘 四、接受 第三节 纺织品贸易合同的签订 一、签订书面合同的意义 二、书面合同的形式 三、书面合同的内容 第四节 纺织品出口贸易合同条款 一、品名条款 二、品质条款 三、数量条款 四、包装条款 五、价格条款 六、支付条款 七、国际货物买卖合同中的装运条款 八、检验与索赔条款 九、不可抗力 十、仲裁 第五节 合同磋商签订阶段跟单员操作实务 一、及时回复客户来信 二、对产品进行分析 三、报价 四、联系工厂打小样 五、制作并跟踪样品 六、拟定合同 七、签订合同 思考题 实训题第三章 纺织品供应商的选择与纺织品加工合同的签订 第一节 纺织品供应商选择概述 一、纺织品供应商选择的原则 二、纺织品供应商选择的流程 三、建立纺织品供应商评价体系.....第四章 纺织品原料采购与生产跟单第五章 纺织品质量跟单第六章 纺织品包装和外包的跟单第七章 运输和保险跟单第八章 纺织品进出口报检和报关跟单第九章 纺织品进口贸易跟单参考文献

<<纺织品外贸跟单实务>>

章节摘录

第一章 绪论 第一节 纺织品外贸跟单概述 一、纺织品外贸跟单的含义和分类 纺织外贸跟单中的“跟”是指跟进、跟随或跟踪，“单”是指纺织外贸合同或信用证项下的订单。

纺织外贸跟单按业务进程可分为以分为前程跟单、中程跟单和全程跟单三大类。前程跟单是指“跟”到出口货物交至指定出VI仓库为止；中程跟单是指“跟”到装船清关为止；全程跟单是指“跟”到货款到账，合同履行完毕为止。

纺织外贸跟单按企业性质可分为生产型企业的跟单和贸易型企业的跟单；按业务性质可分为外贸企事业跟单和生产企业跟单；另外，根据

<<纺织品外贸跟单实务>>

编辑推荐

可以作为高职院校纺织工程、国际贸易和其他相关专业的学生学习使用，还可作为本科院校，成人院校相关专业的学生及有志于从事纺织品外贸跟单业务人员自学之用。

<<纺织品外贸跟单实务>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>