

<<如何成为谈判高手>>

图书基本信息

## <<如何成为谈判高手>>

### 内容概要

本书向世界展出了新的一面，第一次让世人对“谈判”有了进一步认识。

谈判不是生意场上的讨价还价，而且成了人与人往来不可缺少的一部分。不论平民或贵族，政治家或小商人，生活中的每种接触都是谈判。

这本书从微不足道的经验中，提炼出精华部分，是您成为有技巧的谈判家的必备书籍。

## <<如何成为谈判高手>>

### 书籍目录

出版导言前言第一章 进行谈判第二章 合作进行第三章 人第四章 谈判的准备第五章 看不见的假设第六章 动机第七章 谈判的需求定律第八章 如何分辨需求第九章 谈判的技巧第十章 实际生活中的例子第十一章 成功致胜

<<如何成为谈判高手>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>