

<<王雪红传>>

图书基本信息

书名：<<王雪红传>>

13位ISBN编号：9787508071893

10位ISBN编号：7508071891

出版时间：2013-1

出版时间：四川科学技术出版社 华夏出版社

作者：张甄薇

页数：296

字数：261000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;王雪红传&gt;&gt;

## 前言

献给每位努力创造自我价值的人本书的缘起，来自两个故事和一个心愿。

2003年12月，王雪红与夫婿陈文琦，因卷入一场与友讯公司的商业间谍案，成为新闻的焦点。

当时我在TVBS主跑财经，之前就曾向威盛转达过希望能专访王董事长却苦于没有机会，这回她终于出面，一口气接受数家电视媒体的采访。

现场听她描述整个商业间谍案的原委，以及计划采取的因应策略，思绪极为清晰，待人谦卑和气，我好奇地问了这位当时的“台湾女首富”：“董事长的表达很清晰也很有说服力，为什么一直不接受电视媒体的采访呢？”

王雪红立刻就说：“看到你们在镜头前都很光鲜亮丽，像我这样不在意打扮，要怎么出现在电视机前！”

这句话，让我不禁看了一下她——额头上剪了像初中生般短平的刘海，只匆匆上了一圈口红、淡妆到接近“素颜”，又因为卷入这起商业机密的官司、眉宇间带着忧愁——王雪红忍不住和我相视大笑了起来！

“公司里大家都叫我Cher，我想这次是个误会，最好赶快解释清楚！”

这是我第一次认识的王雪红，真诚坦率、平易近人，完全看不出她就是台湾首富王永庆的千金，或是外界所说的神秘“台湾女首富”。

这场官司终于在四年后获得平反，从此，不管在威盛圣诞派对、宏达电尾牙，还是成为“APEC企业咨询委员会”代表参加各种国际会议，我看到的是充满活力、热情、工作很拼命、潜力无穷，外形越来越充满魅力的王雪红。

另一个故事，则是关于她的父亲——台湾“经营之神”王永庆。

和王创办人认识更早。

十多年前，台湾只要有任何产业财经政策出现在报端，一群财经记者就会群聚台塑二楼，等候王老董事长评论给意见。

他的台语口音，辨识起来真有点难度，许多菜鸟记者因为听不懂老先生的话，闹出许多笑话，让表情严肃的王董事长有时也忍不住当场笑出来。

当时的台湾“经营之神”，已像是一群媒体的财经教授。

2008年3月，当时流言盛传王永庆健康堪忧；基于媒体任务，我到台塑表明希望求见，数个小时后，在他办公室的会客厅，终于再度见到久违的王董事长。

他已经九十二岁了，自行推门走路坐上沙发，直挺挺的瘦削身形更显修长，精神奕奕，双眼炯炯有神；招呼我喝咖啡，他又出现了打开奶油球[2]、倒入咖啡再来回涮三下才丢弃的动作。

聊的话题，从国际油价波动剧烈，到日常健康饮食话家常，老先生的健康状况好得很！

他坚持先送访客离开，我也满意地完成专访任务，没料到，这是他人生最后一次的电视专访。

七个月后，他远赴美国却突然逝世，巧合的是，就在他于美国辞世的时间，当天我外出用晚餐，被宫保鸡丁饭辣到连喝九杯水；隔天一早台北就传回他老人家辞世的不幸消息。

当遗体运回台湾，更令我感到不可思议的是，当晚我居然在梦中再度专访王老董事长！

在追思会上，我将实情向王雪红说明，并提出想专访创办人的子女们，作为对他这一生的纪念。

她很干脆，事后邀请姐姐贵云、雪龄和弟弟文祥，一同接受我近四个小时的电视专访；在“白米传奇”纪念专辑，这群王永庆子女的真情感白，感动了许多人。

不久之后，我接到联经出版公司发行人林载爵先生的电话，也成了这本书成形的缘起。

近年来，一位如超级明星的台湾女企业家在国际上经常出现，屡屡缔造企业的传奇。

她不仅曾一手打造两家“台股股王”，当上“台湾首富”，自创的台湾品牌hTC也登上全球百大品牌，她的企业打造的信息科技（IT）航空母舰，早已巡航世界，通过终端智能手机、云端的通信和集成电路（IC）芯片，投入电视、电影、音乐等数字汇流，悄悄进入你我的生活。

她，是王雪红，一位将所有财富成就、感念看作上帝的赐予，时时刻刻以父亲王永庆当作标杆来要求自己，挑战世界一流企业苹果、英特尔的台湾传奇女企业家。

她所缔造的两家“股王”——威盛及宏达电，都是五百万起家的中小企业。

## &lt;&lt;王雪红传&gt;&gt;

2011年，宏达电总市值更是一举超过全球手机龙头诺基亚。

许多台湾企业界视为“不可能”的任务，如宏达电开发出全球第一支智能手机、自创进入全球百大的台湾品牌等，在王雪红企业团队的共同努力下，一步步达成。

华人社会新一波“王雪红现象”和“王雪红热”，正在形成。

本书尝试解读，严格的“台湾龙爸”王永庆和秉持“基督之爱”的母亲王杨娇，到底教导了王雪红什么？

这位台湾女首富，究竟传承了什么样的精神，能够接下王永庆的棒子，甚至在2011年也荣登台湾首富？

“追根究底、勤劳朴实”，“一勤天下无难事”，这些传承自王永庆的精神，王永庆所有子女，乃至全台塑，人人朗朗上口，但王雪红究竟又是如何学习、执行，才走出自己的路，自成一套“仆人领导学”，更成为当今全球的“智能手机女王”？

普利策奖得主、《世界是平的》作者弗里德曼（Thomas Friedman）在《纽约时报》专栏撰文高喊“爱台湾”，因为台湾资源贫瘠，但台湾人却能致力于发展、技术，外汇储备排名世界第四。

这样的“文化”即是台湾人拥有的最大资产。

在王永庆与王雪红这对“台湾首富”父女身上，我看到了弗里德曼最赞赏的“文化”——追求社会整体向上的“台湾人精神”。

从这对父女身上，我们看到的不仅是惊人的财富，而是通过家教、身教，实践“台湾人精神”，通过企业竞争力，在国际上争取台湾未来的发展空间，证明台湾企业家也能为全世界创造价值。

中国古典文学界有所谓的“红学”热，专门研究《红楼梦》的学派影响；现在，华人世界或企业界，另一股“红学”热正在形成，研究“王雪红究竟是怎么成功的”。

解读“王雪红现象”，“研究王雪红创业成功的原因”，有为者也如此。

王雪红从父亲身上学到的“台湾人精神”及“台湾人的管理智慧”，是家庭教育的明镜，也是台湾人追求“向上的力量”、追求个人与企业竞争力最原始的驱动力。

这本书，是个人多年来因缘际会，长期近身观察王永庆与王雪红两位董事长经营管理哲学的点滴；唯一心愿是，希望这本书不负使命，有王永庆当年想说而未有机会说的话，有王雪红诚挚分享的人生经验，有帮助你我达成心中愿望的超级能量。

把握自己手中成功的机会，或许研究新“红学”正是创造自我价值的开始。

甄薇于台北

## <<王雪红传>>

### 内容概要

全球首部王雪红官方传记，HTC女掌门的创富传奇。

第一本深入探讨王雪红的人生及成功故事的书。

她从“经营之神”王永庆身上遗传哪些“创业DNA”、汲取哪些管理智慧？  
她从信仰和母亲王杨娇那里传承怎样的勇气和力量，怎样的创业理念？

……  
本书以“成长篇”、“经营篇”及“策略篇”为主轴，辅以“管理智慧总结”，深入探讨王雪红如何成功打造企业。

关于王雪红，你想知道的，都在这里。

“成长篇”谈父母亲给予王雪红的家教身教，看王雪红如何长成“王雪红”；“经营篇”谈她独立创业，造就威盛股王，在事业巅峰时面临最难危机考验，她如何闯关突围；“策略篇”谈王雪红带领的宏达电开发出全球第一台智能手机，并自创品牌hTC，角逐全球IT产业，虽有起伏跌宕，但9月重回新高，11月更待惊喜。

## <<王雪红传>>

### 作者简介

张甄薇，著名财经记者，中天电视台财经主播，TVBS电视台制作人、外景主持，台湾电视公司记者，《联合报》记者。

台湾清华大学中文系毕业，台大EMBA商学组、政大EMBA硕士。

她曾专访台湾上市公司负责人及CEO五十多位，包括台塑创办人王永庆、威盛及宏达电董事长王雪红、台积电的创始人张忠谋、鸿海精密集团董事长郭台铭、宏碁集团创始人施振荣、“统一”集团创始人高清愿等。

## <<王雪红传>>

### 书籍目录

#### 成长篇

王永庆与王杨娇给王雪红的家教

第1章 王雪红的成长历程

当王永庆遇上王杨娇

听话乖巧v.s.叛逆豪爽：两个不同的王雪红

美国求学：窝在图书馆苦读的少女时代

入行首堂课：追债七十万美元

认真拼命，为大众电脑创佳绩

创立威盛，打造股王传奇

第2章 母亲王杨娇教导王雪红的五堂课

创造价值：对人、社会、家庭有价值

眼光长远：忍耐坚持，得到的会比想要的多

勇敢走自己的路，任何时候都可以重新出发

认识神，信仰产生的力量

以人为本，谦卑为怀

父为“脑”，母如“心”，塑造王雪红的IQ和EQ

第3章 父亲王永庆教导王雪红的八堂课

懂得“给”

懂得“爱”

懂得运用财富

懂得“追根究底”、“止于至善”

懂得“创业”

懂得“实践”

懂得“时间成本”

懂得“教育下一代”

#### 经营篇

威盛的重生与挑战

第4章 商业间谍案教王雪红的事

面对危机，化解危机

痛定思痛，提升内部管理绩效

“台塑管理模式”引进威盛？

“台塑管理模式”与“威盛管理模式”

第5章 英特尔教王雪红的事

格鲁夫的警告！

向英特尔下战书，陈文琦杠上格鲁夫

策略出击，小虾米对抗大鲸鱼

第6章 小股东教王雪红的事

父亲追根究底难招架

迦南计划，威盛的挑战与重生

#### 策略篇

智能手机女王和她的IT王国

第7章 hTC的崛起

稻田里孕育出的“奇机”

## <<王雪红传>>

宏达电铁三角：王雪红、卓火土、周永明  
遇见第一位贵人：微软的比尔·盖茨  
加码投资，王雪红的“世纪豪赌”  
第一张漂亮成绩单，史上最强PDA：iPAQ  
第8章 hTC的布局策略  
开发全球第一台智能手机  
全球第一支智能手机问市  
跨越蓝海，宏达电创造智能手机产业史  
宏达电的命门：iOS、iTunes & App Store  
智能手机战国时代来临  
第9章 hTC的品牌策略  
跻身全球百大品牌，hTC创造一连串的惊奇  
敢向苹果说“ No！  
”的女人：王雪红  
反告侵权，寻找专利权保护伞  
智能手机女王与她的IT王国  
发展用户接口，hTC很有感觉！

总结 解构王雪红的管理智慧  
新“红学”精神：创新、创业、创造价值  
王雪红的管理圣经：仆人领导学  
言必称神，最谦卑的台湾首富  
远见、胆识、勇气和毅力  
大事纪  
参考书目  
后记

## &lt;&lt;王雪红传&gt;&gt;

## 章节摘录

版权页：插图：王杨娇整场追思礼拜，前后进行四个多钟头，五名二房子女及十四名孙子女，一一上台感性致词，将这位隐身在王永庆和一群社会精英子女背后、默默无私奉献的“台湾阿信”，刻画得细腻真挚。

在台湾，没有人不知道王永庆和王雪红这对成功创业的父女，但如果问起父女俩背后对台塑创立也贡献良多的贤内助王杨娇，除了至亲好友，外界几乎无从知晓。

五名子女在追悼母亲的致词中，直接或间接都描述到，当王杨娇面对自己和心爱丈夫的家庭生活被人介入，究竟要在婆婆勉励下积极争取应有权益，挽回功成名就的丈夫的心，还是离开宝岛，远赴美国，从亿万富婆变成照料留学子女起居的平凡母亲时，王杨娇的人生陷入万般挣扎和煎熬。

追思影片中放着王杨娇生前与儿女们的互动谈话，穿插着卡通动画与配乐。

谈到自己从只会讲台语，一句英文都不会说的家庭主妇，决定带着小儿子文祥到美国，住在全讲英文的旧金山，“那个时候，实在是就惊（吓倒了），每天晚上拢在（都在）哭，哭得……”。

就像一位“很台湾”的传统妈妈，说的每句台语，质朴纯真，不加修饰。

通过这段影片，外界认识第一次这位神秘、向来没有声音的二房夫人王杨娇，看到一个充满生命力的故事。

从四岁的小养女，成为台湾企业第一家庭的“亿万富婆”，日后却又因婚姻饱受煎熬，选择放弃一切，走出自己的人生。

而由她一手栽培的五名子女，一位是福音传道人，四名是企业集团董事长，其中一位还是没有从父亲手中拿一毛钱、白手创业登上台湾首富宝座的王雪红。

数千政商名流、社会精英，在影片里看到了一位不向命运低头的“台湾阿信”，更看到一位原本以婚姻和丈夫为一切的传统台湾妇女，如何通过信仰的力量，转变生命重心，发愿一定要将所有子女培养成“和他们的父亲王永庆一样”，对国家社会都有贡献的“有用的人”。

家境穷困，连小学学业都无法完成的她，没有因为婚姻遭逢挫折就否定自我，或自怨自艾；相反的，她选择坚持忍耐，守护成长中的子女，直到他们个个成家、创业，事业全面开展。

一生坚持忍耐，以面对人生种种磨难作为身教，王杨娇最常教导子女们的一句话就是“要忍耐”，“事情要看长远，不要只看短暂，对人要温和、要大度，不要有嫉妒心”。

2008年王永庆辞世，台塑集团突然陷入“由谁接班”的纷争局面，长期处在“台塑七人行政小组”接班体系外的二房子女们，也面临是否“重返台塑”的关键抉择。

“当时我曾问妈妈：‘需要我做什么吗？’

妈妈给我的回答是：‘你爸爸创办台塑不容易，祝福那些接班的人。’

”王雪红说。

曾在复杂的大家庭承受委屈、泪水不尽，身为二房精神堡垒的王杨娇，当她面临丈夫猝逝，台塑权力全面大洗牌时，不仅没有鼓励子女重返台塑，为竞逐核心权力而角力，反倒要他们“祝福那些接班的人”，原因是她体认到台塑是王永庆点点滴滴的心血结晶，祝福接班的人等于祝福十万名台塑员工和背后的每一个家庭。

“我母亲是一位会原谅人、祝福人的女英雄。

”王雪红的弟弟王文祥感慨地说。

不争台塑接班权力，不代表二房成员一无所有。

事实上，除了大女儿王贵云留在台塑集团南亚塑料工作，其余四名子女分别创立了宏仁集团、大众集团、威盛和宏达电集团，以及美国JM塑料公司。

而五名子女开枝散叶，又培育出十四名孙子女，也都各有成就。



## &lt;&lt;王雪红传&gt;&gt;

## 后记

能够为一个触动我人生、又正在推动全世界进行一场智能科技大革命的特殊人物写下这本书，我真心感谢神！

在过去的这一年，甚至是进入2012年以来，全球智能手机进入快速成长的阶段，除了坐看美国人、韩国人跨国隔海叫阵，其中还有华人女性脸孔，格外引人注目。

王雪红，这个名字，这个华人脸孔，不论日后智能手机市场拼战如何剧烈变化，不变的是，未来全球IT及通信产业史，注定要为威盛及宏达电董事长王雪红写下精彩的一页。

2011年初，当我正埋首密集书写过去近十年所采访的王雪红和她的企业团队，同时见证了宏达电市值首度超越前全球手机龙头诺基亚、她和夫婿陈文琦登上台湾首富、她毕生最挚爱的母亲王杨娇女士辞世、宏达电股价二度冲破千元大关，攻上1300元；但也在2011年8月欧债危机爆发后，目睹宏达电股价一路跌至今年的240元左右的价位，在苹果、三星夹击下，全球市占率从前一年的10%，降到今年的5.7%。

当外界对她和她的团队曾缔造的成绩掌声不断，她低调谦卑；当事业面临强敌夹击，股价遭外资空袭，她对外依旧面不改色，对她的经营团队、员工充满无比的信心。

在我曾专访过的数十位台湾企业家之中，能泰山崩于前而面不改色的企业家，为数不多，何况是像王雪红这般天生流着创业家血液的女性，几乎是唯一仅见。

我在书中曾深刻写到她心中有两个老板——神和她已辞世的父亲、台塑创办人王永庆先生。当写完这本书，这样的感受更深。

我发现，在每个克服艰难的过程中，支撑她的，正是这两个力量。

在几年前专访王雪红的过程中，她引用父亲王永庆告诉她的话：“人生事业永远没有高峰或低谷，当你觉得已是高峰，后面有更高的山峰等你攀爬；当你认为已是谷底，后面还有深渊等着你！”

”她认为，眼前的荣耀或挫败，全都是过程，心情不必随之起伏，最重要的还是有没有朝目标持续前进。

一般的台湾企业家，最忌讳的就是谈到死亡。

王雪红却能极坦然开朗地说：“我听家人说，我爸爸过世前，还和他所有在美国的老部属一起喝了两杯威士忌、三杯喜力才过世，哦，我以后也要这样过世！”

”说话时，王雪红爽朗豪迈的笑声，还回绕在我的脑海里。

我看到的，是一位相信神、相信永生的企业家，在面对所有的惊涛骇浪时，人生早有笃定的目标方向，不因一时的艰难处境就退缩或调整方向。

我看到的，是一位期许一生“创造自我价值”的王雪红，她身上散发着无比的力量。

这是属于王雪红的力量。

这个力量，让她能够在30岁时以母亲的房子抵押贷款五百万新台币创业，缔造威盛和宏达电的传奇。

而我相信，这个力量，未来也不会因为品牌的成败而折损。

能够完成这本书，首先要感谢王雪红董事长和所有协助我完成采访写作的人，包括一直鼓励我完成此书的妈妈林淑静女士，张真荣先生，他们都是我一生中最重要的。

此外，更要感谢台湾《联合报》社长项国宁和联经发行人林载爵的团队，以及华夏盛轩出版公司的领导、编辑及郭森女士，没有你们，就没有这本书和大陆读者见面的机会。

期待这本书，将成为我和所有读者第一次面对面的重要机缘。

张甄薇 2012年10月

## <<王雪红传>>

### 媒体关注与评论

王雪红在科技界的地位，决不逊于其父王永庆在石化界的成就。

——美国《商业周刊》 你们真是最伟大的硬件公司。

HTC是我们合作过的最好的厂商。

——微软公司董事长比尔·盖茨 王总白手起家非常了不起，她是王永庆的女儿，按道理她可以继承大量的财富……她能做到今天，所有人都必须尊敬她。

——著名企业家 柳传志 王雪红未来有可能超过她父亲的成就。

她是中国富二代学习的楷模。

——创新工场董事长 李开复 柳传志和王雪红的出发点不同，方式也完全不一样，但是他们都在我们眼中成为接近财富的英雄。

——央视著名财经主持人 陈伟鸿

## <<王雪红传>>

### 编辑推荐

《王雪红传》编辑推荐：当年王永庆家身着白纱裙的千金，如今成为一身黑西装的商界奇女子。她是2005年亚洲之星、全球最值得关注的50位商界女性，2009年度华人经济领袖，2010年企业家最佩服的企业家、APEC企业女性、全球百大最具影响力女性第20名、全球50大女强人第20名，2011年台湾首富、中国经济年度人物……柳传志说，她白手起家非常了不起，她是王永庆的女儿，按道理她可以继承大量的财富……她能做到今天，所有人都必须尊敬她。

经历了和苹果、英特尔缠绵的官司，hTC市值也超越诺基亚，宏达电真正升华为“股王”，王雪红也真正成为了台湾首富。

当央视主持人陈伟鸿评价王雪红的成功是“明知山有虎，偏向虎山行”时，她则笑回：“不知山有虎

。”一句轻描淡写的话，激起现场长久掌声。

幽默而无畏向前，正是她的写照。

如何成就王雪红？

一切秘密都在《王雪红传》中。

## <<王雪红传>>

### 名人推荐

你们真是最伟大的硬件公司。

HTC是我们合作过的最好的厂商。

——微软公司董事长比尔·盖茨 王总白手起家非常了不起，她是王永庆的女儿，按道理她可以继承大量的财富……她能做到今天，所有人都必须尊敬她。

——著名企业家柳传志 王雪红未来有可能超过她父亲的成就。

她是中国富二代学习的楷模。

——创新工场董事长李开复

<<王雪红传>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>