

<<赢在七宗罪>>

图书基本信息

书名：<<赢在七宗罪>>

13位ISBN编号：9787508604701

10位ISBN编号：7508604709

出版时间：2005-11

出版时间：中信出版社

作者：马克·刘易斯

页数：191

字数：108000

译者：严丽川

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<赢在七宗罪>>

### 内容概要

如果你是按照常规的想法去做事，那么你也只能得到最普通的结果；想要与众不同、获得出人意料成果吗？

你需要——全新的视角！

骄傲、嫉妒、暴食、欲望、愤怒、贪婪和懒惰，这些心理和表现在人们眼中原本属于人性的弱点，本书却对它们进行了全新的阐释和定义。

作者摆脱了旧有观念的桎梏，通过大量事例指出，所有成功的人物和企业都或多或少地染指这七种“罪行”。

例如，耐克集团的成功，就建立在将它的“骄傲”与顾客需求相结合的基础上；百事可乐熊熊燃烧的嫉妒心是它源源不绝的动力；还有劳斯莱斯、苹果公司、微软、赫兹出租车公司、亚马逊网上书店、可口可乐……作者在本书每一章的后面都提供了相关告诫和自我练习，教人们如何将这些看似消极的心理转化为积极的因素，大步走向成功。

<<赢在七宗罪>>

作者简介

马克·刘易斯：有着传奇般的经历，早年曾经创立自己的党派，并且在网络广告业掀起了一场革命。后来，他卖掉了自己价值数百万美元的网络公司，目前正环游世界，并且在这一过程中成为了热门的咨询顾问和演说家。

<<赢在七宗罪>>

书籍目录

骄傲 ——是测量内心愉悦的标杆；站队的时候，它与自信并排；并赋予自尊和为成就自豪的自由。

嫉妒 ——是消费社会的基石；名牌衣服的标签卖的就是嫉妒；它在驱动竞争的时候，具有十足的马力；它对认同的渴求，孕育着人们的勃勃雄心。

暴食 ——是企业永不嫌饱的“胃口”；它知道怎样在一张餐桌上挑选最上等的食物，并遵循“用进废退”原理训练自己超常的消化力；而“暴食”知识，永远也不会让你发胖。

欲望 ——是成功的火柴；它令热情燃烧、梦想升空；它用乐观主义的色彩，覆盖灰心丧气；它恰似气功中的意念，有了它，你意到气到、气到力到。

愤怒 ——是“考”问良知的温度计；你的愤怒不仅说明你不消极，而且它还为你上足运转的发条，给你一针激情的强心剂；愤怒不是答案，但它能引导你追寻答案。

贪婪 ——是创造的原动力；正是对“拥有”的渴望，让我们行动起来；“覬覦”别人的成功吧，它会让你永不自满、积极追求。

懒惰 ——是工作的“加油站”；适当放松会让你弹性十足，在必要时跳得更高明；有时候无所作为恰恰是最好的行动；最懒的方法通常最有效，因为追求省力才会不断地发明创造。

## &lt;&lt;赢在七宗罪&gt;&gt;

## 章节摘录

偷取成功秘方要容易得多 不久前有个电视节目，讲述某个人将一种“美味调料”介绍到英国来--可不是我们习以为常的那种普通玩意儿，而是用特殊草药与香料秘方配制而成的。他获得了巨大的成功，由一开始的小店迅速扩张成全国性企业。然而，麻烦接踵而来。他的一个员工辞职后，自己开了一间店，同他打起了擂台赛。这位秘方掌握者非常固执，他不可能泄露秘传，所以那个员工想要不经过多年试验而直接坐享其成的惟一办法就是偷。

我这里可不是建议你去做扒手，其实偷取秘方的简单办法有很多。

也许是因为自大，或者慷慨吧，总之有许多成功人士免费派送他们的成功秘诀。

随便去一个书店，我打赌总有一个你所羡慕的人写的书，书上布满了他的建议和小贴士，只管去传记书架挑就是。

可能在书里你不免遭遇到那些带着施恩态度的建议和一些像“啊，亲爱的拉里，我一直记得那段……的日子……”之类的无聊回忆，可是那也算值得。

另一个简单方法就是虚心求教。

如果发明是技术的温床，那“谄媚”是你获得本需假以时日方能获取的小窍门的捷径。

假设你是个推销员，很羡慕那个总是获得年度推销冠军称号、获得宽银幕电视奖品和办公室头把交椅地位的同事，何不找个机会请他喝啤酒，向他表示你的崇敬，并真心取个经呢？

你只需要摇头轻叹，说着诸如“唉，你这么成功，我真好奇你是如何做到的”之类的话，然后就舒舒服服地坐着，一脸微笑，等着他竹筒倒豆子般大讲成功之道吧。

不过别忘了适时地点头表示赞许。

其实，不需发问有时也能学到东西。

成功人士的工作与生活中常常会泄露些可供参考的端倪，还拿刚才那个推销冠军为例，我们就来个彻底的侦察游戏，拼凑一下他的成功秘诀吧。

- 看看他们的日志--他们怎样安排时间，他们做了哪些你没做的事？

- 他们在公文包里放了些什么？

是否有写满会议记录的笔记本？

是否随身带着市场变化记录？

- 他们的办公桌是怎样摆放和归整的？

- 他们都认识些什么人，又常同什么人在一起？

- 他们怎样打招呼，以何种仪态步入办公室？

- 他们的衣着怎样，外表如何？

……

## <<赢在七宗罪>>

### 编辑推荐

骄傲——如果你是最好的，为什么不骄傲地说出来？

！

如果你不是最好的，那也要骄傲地说自己是！

嫉妒——蕴藏着最强烈的个人动机。

没有人会记住第二名，只有冠军才会铭刻在人们的记忆里并获得尊敬。

你愿意做哪一个呢？

暴食——你习惯于狼吞虎咽还是正在减肥？

要尽可能多地浏览新闻，“饱餐”信息，甚至连八卦新闻都不要放过。

最重要的是“暴食”知识，这永远也不会让你发胖。

欲望——难道不是我们奋斗过程中的航标？

它教会我们如何在生活中勇登新的台阶。

当然这么做有些冒险，可能成功，也可能失败。

不过失败会给我们更多的激励，直至成功。

愤怒——你愤怒说明你不消极。

在成功者眼里，愤怒是激情的迸发，而激情则会助我们成功。

贪婪——打破欲望的桎梏，去觊觎邻居的生意吧。

这是健康的、有益的竞争。

懒惰——有时无所作为恰恰是最好的行动。

或者去寻找更轻松的做事方法。

这不证明你懒，而是显出了你的智慧。

如果你总是按照常规的想法去做事，那么你也只能得到最普通的结果；想要与众不同、获得出人意料的成果吗？

你需要——全新的视角！

<<赢在七宗罪>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>