

<<口齿生金>>

图书基本信息

书名：<<口齿生金>>

13位ISBN编号：9787510405662

10位ISBN编号：7510405661

出版时间：1970-1

出版时间：新世界出版社

作者：支雅琼

页数：252

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<口齿生金>>

前言

古代有说客者，凭三寸不烂之舌，便可以呼风唤雨，获取巨大的权益。

今天的我们，同样需要向口才要效益，在做人上左右逢源，在做事上游刃有余。

口才漂亮不能说就是拍马屁、阿谀奉承，而是把话说得更易于为他人所接受，说到对方的心坎里。

既有情有理，又能说服人，这样，你做什么事情就会减少阻力，从而顺利地达成目标。

口齿生“金”，所谓的“金”，不是狭义上的金钱，而是一切金贵的、有价值的东西，包括人脉、感情、职位、财富、名誉等。

此“金”跨越了生活中可能出现的各个领域，比如官场、商场、职场、情场、朋友场、交际场。

此“金”囊括了作为一个社会人必须要面对的各种关系，比如关系你仕途发展的上司、协助你完成目标的下属、和你既合作又竞争的同事或者伙伴、和你相伴一生的亲人或爱人、为你带来利益的客户，甚至还有那些你可能会与之打交道、求其办事的陌生人……这个“金”，还有“效能”的意思。

有些人说了很多话，但大多是为他人轻视的蠢话、毫无作用的废话、得罪人的坏话，而有些人话并不多，可说出来就是那么有效，就能够化干戈为玉帛、化腐朽为神奇。

说话的效能，最后会化成办事的效益。

<<口齿生金>>

内容概要

有些人说了很多话，但大多是被人轻视、毫无作用的废话，得罪人的坏话；有些人话并不多，可说出来就是那么有效，就能够化干戈为玉帛、化腐朽为神奇。说话的效能。最后能转变成办事的效益。

<<口齿生金>>

书籍目录

第一章 向“口齿”要效益，用“口齿”谋权益1.触到痛处不如挠到痒处0032.干三分得六分一千得好更要说得妙0063.失意藏在心里，得意揣在兜里0094.不做领导的“复读机”0125.“秀”报告0156.这块蛋糕是我的0197.守住自己的奶酪0238.在表过中得功026第二章 谁说伴君如伴虎，说话到位就有谱1.夸得多不如赞得巧——让赞扬摆脱“溜须拍马”之嫌0312.“牛头”对不到“马嘴”上0343.“拍马”不惊马0374.三分在嘴，七分在心0405.言不越位保颜面0436.让“意见”先在头脑中溜达溜达0467.别和上司谈“温情”0488.在“黑锅”袭来时0511.用好口齿的皮鞭驾驭“野马”们0572.从架子上跳下来0603.把“坏消息”传递得漂亮一点0634.有时无声胜有声0665.给语言涂点幽默色0696.发挥认同的力量0727.把批评做得系统化0748.赞美：批评=2：1077第四章 话说得八面玲珑，职场中平步青云1.求职面试要听得“端”，说得“正”0812.给面试语粘个标签0853.职场新人：一句话说得人笑，一句话说得人跳0884.不用谈心的方式谈加“薪”0915.狡兔有三窟，舌头分八面0946.跟办公室无谓争辩说“拜拜”0977.闲谈背后的秘密1008.职场说话有“雷区”104第五章 用带钩的舌头，从顾客的钱包里掏“金”1.用“粘钩”舌头留住顾客1092.靠“忽悠”开启寒暄之门1123.利用好“声音”引诱顾客听你说1154.毛要顺着摸，话不呛着说1185.话说到明处，利藏到暗处1216.给赞美化化妆1257.挠到消费者痒处的六个说话“心经”1298.用嘴说，还要用行动说133第六章 做个不败的雄辩将军第七章 用熟络话开启那道陌生的门第八章 “毒舌”抹点蜜，朋友才能一心一意第九章 让爱情之花在“蜜语”中绽放第十章 巧开口，懂应酬，求人办事有准头第十一章 自说自话脱窘境

章节摘录

为官者就是爱听好听话，这一点毋庸置疑。

居高位者，被权力、名誉和众人的奉承围绕其中，当他们逐渐地习惯和喜欢这种围绕时，想要靠说话引起他们的兴趣并博得他们好感的话，就变得更加困难。

他就像一个在零食堆里长大的孩子，因为吃惯了好吃的东西，所以那些在别人眼里可称得上是美味的东西在他那里自然就变得寡淡无味了，只有当那些更加美味的新鲜食物出现时，才会激起他的兴趣。

《庄子·列御寇》里曾记录过这样一个故事：宋国的曹商出使秦国，深得秦王的欢心，在他回国的时

候，秦王便赐给他一百辆车。

回到宋国以后，得意忘形的曹商向居住在陋巷、生活清贫的庄子炫耀他的功绩，庄子不屑，只是不露

声色地回敬道：“秦王有病召医，破痈溃疮者得车一乘，舔痔者得车五乘，所治愈下，得车愈多。

子其治其痔邪，何得车之多也？

子行矣！

”有没有人真的为秦王舔痔？

今天已无从考证，但庄子口中的“所治愈下，得车愈多”的确是一条亘古不变的真理。

在封建社会中，当大家都对着皇帝高喊“万岁”的时候，那些喊出“万岁万岁万万岁”的人，才能引起皇帝的重视并讨得其欢心。

从古至今，那些直言不讳，即使是为了大局而用血泪谏言直击上司痛处的人，从来都没有好下场。

春秋战国时期，吴越两国为了争夺霸权连年征战，公元前494年，越国被吴国打败，吴王勾践为了不被灭国，不得不接受大夫范蠡和文种的建议，举国向吴国称臣。

勾践到吴国后，主动提出要给夫差为仆，对吴王服服帖帖，殷勤侍奉，但是在背地里，勾践却痛下决心，一定要乘着这个机会富国强兵，一雪前耻。

在吴王夫差这边，他逐渐被越国的顺从麻痹，迷惑在勾践给他制造的那种美丽却又不堪一击的虚假得意里。

在举国上下都为收服越国而沾沾自喜时，只有一个人看到了静水之下的暗流汹涌，他就是吴国的两朝元老伍子胥。

伍子胥觉得越国的存在迟早会威胁吴国的安全，情急之中，他便跑到夫差那里向沉浸在得意之中的大王进谏，伍子胥自恃是两朝老臣，说话习惯于直指重点，毫无婉转可言：“大王，你高兴得太早了吧！

越国上下君明臣贤，又不都是苟且偷生之辈，哪是那么轻易便向你屈服的？

你现在的做法无疑是在放虎归山，后患无穷呀！

”伍子胥直言不讳地劝谏，无疑是在给兴奋中的吴王泼冷水，这样的话让吴王很不高兴，他对伍子胥很是厌烦，再加上早已被越国用重金收买的伯嚭总是在旁边为越国说好话，伍子胥的劝谏自然被吴王抛到了脑后。

在收服越国之后，吴王夫差开始把战争方向转向阻挡他北扩疆土的齐国身上。

对于一心想称霸天下的夫差来说，消灭齐国是绝对的一箭双雕之策。

一方面，齐国常年称霸一方，灭掉他无疑能扫清称霸路上的一大障碍；另一方面，如果能灭掉实力强大的齐国，这样的声誉也能帮吴国扫清称霸过程中的小麻烦。

在夫差雄心勃勃地要去攻打齐国的时候，伍子胥却又来“败兴”了：“大王呀，不要管什么齐国了，先把越国的事情解决掉吧！

齐国离我们那么遥远，不过是疥癣之疾，可勾践在我们眼皮底下跃跃欲试，越国才是我们的心头大患呀！

”而此时，越国群臣却都在“急吴王之所急，想吴王之所想”，全情投入在剿灭齐国的大业之中，因此，伍子胥的直言劝谏在吴王听来十分刺耳。

公元前484年，吴国开始伐齐，并在艾陵大败齐军，齐国见反击吴国无望，只好遣使到吴国送厚礼求和。

当这样一个老牌大国卑躬屈膝地主动讲和时，吴王夫差的得意之情溢于言表。

<<口齿生金>>

夫差趾高气扬地回到国内，包括越国君臣在内的所有大臣都来向他祝贺，但其中却没有伍子胥的身影。

有人让伍子胥去向吴王道贺，伍子胥只用这样的话便打发了人家：“这样的小胜利有什么可祝贺的，真正的问题还没解决呢！”

”此话传到夫差的耳朵里后，引得夫差勃然大怒，他恨不得立即杀掉这个屡驳自己颜面的猖狂老臣，但苦于伍子胥曾经为吴国作出的贡献，只得作罢。

然而，不久之后的另外一件事情，彻底将伍子胥推上了断头台。

勾践为了打探吴国国力的虚实，并趁机试探吴国对自己到底还有没有戒心，便派大夫范蠡向吴国借粮。

聪明的伍子胥很快识破了越王的诡计，他又像往常那样急着去向吴王进谏了：“万万不可借粮给越国，粮食是一个国家的根本，把粮食借给越国无疑是削弱自己的实力而壮大敌人。

”可吴王却并不这么考虑，他觉得给越国借粮好处颇多：一来可以显示自己泱泱大国的胸怀和实力；二来也可以获得借贷利益，有名有利，何乐而不为？

听了他的想法，伍子胥气得跳起脚来大骂：“你不听我的，早晚得灭国！”

”伍子胥的话让吴王忍无可忍，本来伍子胥就因为仗义执言在朝廷上下树敌众多，所以他这次赤裸裸地咒骂不仅让吴王勃然大怒，更为那些早就想除掉他的奸佞之臣提供了一次绝好的反击机会，而伯嚭就是其中之一。

他开始火上浇油：“伍子胥挂着忠臣的名号，可总是办些奸佞之事。

大王伐齐他不同意，胜利归来他却冷言冷语，种种之类，哪是忠臣所为？

您可要防备他造反呀！”

”以这件事为导火线，再加上后来的一些事情，伍子胥终于因为直言犯得众怒而被吴王赐死。

临死之时，伍子胥大笑而曰：“我辅佐你父亲成就霸业，又拥立你成为吴国君王，你不听我的忠言，却听信谗言要杀我！”

你早晚要亡在越国手里呀！”

”事情的结局大家都知道，后来吴国终被越国所灭。

后人谈起此事时，不免为伍子胥的枉死而扼腕叹息，他的每一次进谏，无疑都是血泪箴言，但这样的忠言为何总是被上司忽视、被同僚摒弃并招致大家的非议，最终引来杀身之祸呢？

“良药苦口利于病，忠言逆耳利于行”的道理，大家都懂，但一旦真的置身其中的话，又有几个人能参透呢？

因此，在职场中，无论是说些赞美之词还是向上司进言，在追求标新立异的同时，也要把话说到别人的心窝里，挠到别人的痒处。

<<口齿生金>>

媒体关注与评论

好口才使你雄辩滔滔。
占尽上风。

——埃及谚语思维的浅陋让我们的语言变得粗俗而有失精准；而语言的随意凌乱，又使我们更易产生浅薄的思想。

——乔治·奥威尔言语之美并不是耍贫嘴。

——老舍发生在成功人士身上的奇迹，至少有一半是由口才造就的。

——汤姆士

<<口齿生金>>

编辑推荐

《口齿生"金"》编辑推荐：好口齿，让你在职场上平步青云；好口齿，让你在商场上无往不利；好口齿，让你在情场上甜蜜幸福；好口齿，让你在交际场上左右逢源、游刃有余；好口齿，让你拥有一个金灿灿的人生。

〈br〉口齿生“金”，所谓的“金”，不是狭义上的金钱，而是一切金贵的、有价值的东西，包括人脉、感情、职位、财富、名誉等等。

〈br〉发生在成功人士身上的奇迹，至少有一半是由口才造就的。

〈br〉说话办事最具效能的口才之道。

<<口齿生金>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>