

<<生财有大道成功无捷径>>

图书基本信息

书名：<<生财有大道成功无捷径>>

13位ISBN编号：9787510408908

10位ISBN编号：7510408903

出版时间：1970-1

出版时间：新月 新世界出版社 (2010-04出版)

作者：新月

页数：203

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<生财有大道成功无捷径>>

前言

谁都可以选择去经商，可是真正懂生财之道的人太少了；谁都可以拥有意义非凡的人生，但不是每个人都可被看作是成功人士。

生财之道，不仅仅关乎方法，同样也关乎做人之道；成功之径，不仅仅关乎途径，同样也关乎处世之法。

正如儒商是所有商人追求的目标一样，道义，诚信从来就是赚钱的应有之意。

生财的同时，也是做人的彰显。

唯一的区别可能在于，生财关乎智慧，而成功更关乎原则。

是的，生财有大道，成功无捷径。

我们每个人都想知道：为何丁磊、陈天桥只是一个穷学生，几年内却可以做中国首富？

为何李嘉诚没读过大学，却做了华人首富？

为何比尔·盖茨大学都没读完，却可以连续13年蝉联世界首富？

为何有些人只用一年或几个月的时间就能成为亿万富翁？

为何大多数人却依然一贫如洗，两袖“清风”。

巴菲特一语道破了天机：“现代人面临的不是有没有钱的问题，而是会不会赚钱的问题。

”钱，是个好东西，这一点地球人都知道，但在何处才能找到赚钱致富的良方呢？

如何才能寻找到生财的大道呢？

有的人，是靠脑子赚钱；有的人，是靠苦力赚钱；有的人，是靠自身赚钱——当然，也可以说成是靠父母的基因好，靠自己漂亮的脸蛋赚钱。

那么，更多的呢。

<<生财有大道成功无捷径>>

内容概要

《生财有大道成功无捷径》从那些看似最简单却最实用的“道”开始。带你踏上发掘财富的征程。

让你拥有一个全新的金钱观念，使你手中的钱活起来；拥有一个全新的理财思路。

使你的资产快速增长：拥有一个新的创意。

让你可以找到赚大钱的新路；拥有一个新的招数，让你出奇制胜，由穷人变为富翁。

《生财有大道成功无捷径》最终会回归到助你成功的永恒真理上，在新时代的背景下，用丰富的例子、深入浅出的文字，和你一起分享别人成功的秘密，帮你找到属于自己的那把成功钥匙。

<<生财有大道成功无捷径>>

书籍目录

前言 / 1第一章 生财“看”之道——怎样用你的眼睛赚钱 / 2“看”道原理一：商机就是宝藏 / 3“看”道原理二：财存细处，先少后多 / 5“看”道方法一：把眼光投到别人想不到的领域 / 8“看”道方法二：善于赚女人的钱 / 10“看”道方法三：与时俱进，让眼睛也新潮一点儿 / 13“看”道方法四：打开预测之眼，挖掘明日商机 / 16“看”道方法五：看准商机，更要放手一搏 / 18第二章 生财“听”之道——怎样用你的耳朵赚钱 / 23“听”道原理一：信息决定命运 / 25“听”道原理二：人是信息的普遍携带者 / 27“听”道方法一：做足市场调查，磨刀不误砍柴工 / 30“听”道方法二：广交朋友，信息不断 / 32“听”道方法三：售后，别忘采集顾客的抱怨 / 35“听”道方法四：像守护生命一样守护商业秘密 / 37“听”道方法五：巧妙透露虚假信息 / 39第三章 生财“说”之道——怎样用你的嘴巴赚钱 / 43“说”道原理一：语言是销售的灵魂 / 45“说”道原理二：顾客只信“老实人” / 47“说”道方法一：看人择赞，夸到点上 / 49“说”道方法二：价格，不要一味的低 / 52“说”道方法三：促销方式知多少 / 54“说”道方法四：“套近乎”，让顾客感觉亲切 / 57“说”道方法五：少用专业术语，慎用“花言巧语” / 59第四章 生财“笑”之道——怎样用你的表情赚钱 / 63“笑”道原理一：顾客最易被微笑所迷惑 / 65“笑”道原理二：和气生财，以和为贵 / 67“笑”道方法一：生意场，内在警惕，外在幽默 / 69“笑”道方法二：笑脸“认罪”，与顾客争执没好处 / 72“笑”道方法三：树立亲和力，让顾客舒心购买 / 74“笑”道方法四：做个知名的“慈善家” / 77“笑”道方法五：临危不惧，处变不惊 / 79第五章 生财“形”之道怎样用你的仪表赚钱 / 83“形”道原理一：晕轮效应不容小视 / 85“形”道原理二：门面如脸面 / 87“形”道方法一：穷人也要站富人堆里 / 89“形”道方法二：做商人就必须懂点儿应酬 / 92“形”道方法三：什么样的店面装饰最吸引顾客？ / 94“形”道方法四：包装好顾客才会拆开看 / 96“形”道方法五：打造专业形象，消除客户顾虑 / 99第六章 成功“仁”为径——如何凭你的心态取胜 / 103“仁”径真谛一：豁达之人必有宽敞之路 / 105“仁”径真谛二：告别偏见，正视自己 / 107“仁”径技巧一：别让嫉妒挡了你前进的道路 / 110“仁”径技巧二：甘心从小角色做起 / 113“仁”径技巧三：积极乐观，挫折减半 / 115“仁”径技巧四：善待一切人和事物 / 118“仁”径技巧五：加入团队，服务团队，领导团队 / 120第七章 成功“义”为径——如何凭你的人缘取胜 / 123“义”径真谛一：人际是成功的阶梯 / 125“义”径真谛二：一个好汉三个帮，大树底下好乘凉 / 127“义”径技巧一：高调做事，低调做人 / 129“义”径技巧二：救人于水火，受命于危难 / 132“义”径技巧三：未雨绸缪，多积人情债 / 134“义”径技巧四：寻找并经营生命中的贵人 / 136“义”径技巧五：读懂《面子心经》，念透《虚荣宝典》 / 139第八章 成功“礼”为径——如何凭你的谦逊取胜 / 143“礼”径真谛一：空杯的容量最大 / 145“礼”径真谛二：酒香也怕巷子深，宝剑也要亮出来 / 147“礼”径技巧一：聪明的成功者总在背后下苦功 / 150“礼”径技巧二：建议，要认真接受，更要努力索取 / 152“礼”径技巧三：正视自己的弱势 / 155“礼”径技巧四：无论长幼尊卑，都要虚心请教 / 157“礼”径技巧五：不鸣则已一鸣惊人 / 159第九章 成功“志”为径——如何凭你的梦想取胜 / 163“志”径真谛一：梦想是飞向成功的羽翼 / 165“志”径真谛二：现实是理想的根基 / 167“志”径技巧一：完全信任自己，发誓成为第一 / 169“志”径技巧二：目标太多只会让人更加迷茫 / 172“志”径技巧三：敢于做第一个吃螃蟹的人 / 174“志”径技巧四：目标一定要量身定做 / 176“志”径技巧五：成功是汗水的结晶 / 179第十章 成功“信”为径——如何凭你的品质取胜 / 183“信”径真谛一：人无信而不立 / 185“信”径真谛二：忠诚是成功的通行证 / 187“信”径技巧一：像守护生命一样守护自己的诺言 / 190“信”径技巧二：会说“不”的人才能轻松成功(敢于拒绝) / 192“信”径技巧三：见好就收，贪婪会葬送你既得的一切 / 195“信”径技巧四：把责任心贯穿到做事的细节中 / 198“信”径技巧五：留足心眼，提防小人 / 201

<<生财有大道成功无捷径>>

章节摘录

在与两个或多个客户初次交往时，在没有寻找到共同语言的情况下，文化话题作为切入点是最明智的选择。

其一，是对客户和他所在的地域的尊重 and 了解。

其二，是让对方感受你的良好素养和渊博知识，使其产生认同感。

一般而言，常见的套近乎的方式有这么三种方式：1.攀认式《三国演义》中的赤壁之战一回，鲁肃见诸葛亮的第一句话是：“我，子瑜友也。

”子瑜，就是诸葛亮的哥哥诸葛瑾，他是鲁肃的挚友。

短短的一句话就定下了鲁肃跟诸葛亮之间的交情，拉近了彼此的距离。

大多数时候，任何两个人，只要彼此留意，就不难发现双方有着这样或那样的“亲”、“友”关系。

例如：“你是复旦大学的毕业生，我曾在复旦进修过两年。

说起来，我们还是校友呢！

”“你佻是体育界老前辈了，我爱人可是个体育迷，咱们也算得上是‘近亲’啊！

”“你是湖南的，我是湖北的，两地近在咫尺。

今天能碰巧遇见，也算很有缘。

”

<<生财有大道成功无捷径>>

编辑推荐

《生财有大道成功无捷径》：掌握生财之道，踏上成功之旅，让你走上则富自由之路。

学习财富之道，掌握成功捷径，你的人生将会从此改变。

有的人，是靠脑子赚钱；有的人，是靠苦力赚钱。

那么。

更多的呢？

是靠那些很不起眼的法则。

这些法则说起来很简单。

却得到了所有成功商人的首肯。

正所谓最厉害的招数就是最简单的招数。

它们听起来是那么的平凡：看，听，说，笑。

形道理简单却深刻，同样适用于成功的真谛。

仁，义，礼，智，信系统地解决了如何对待自己、对待他人、对待规律、对待社会关系等问题。

它们最简单也最复杂。

最容易记住。

也最难做好。

《生财有大道成功无捷径》为你展示了以下五条生财大道：生财“看”之道——怎样用你的眼睛赚钱

生财“听”之道——怎样用你的耳朵赚钱生财“说”之道——怎样用你的嘴巴赚钱生财“笑”之道——

怎样用你的表情赚钱生财“形”之道——怎样用你的仪表赚钱成功无捷径，但并非无章可循。

《生财有大道成功无捷径》为你揭示了以下五条成功捷径：成功“仁”为径——如何凭你的心态取胜

成功“义”为径——如何凭你的人缘取胜成功“礼”为径——如何凭你的谦逊取胜成功“智”为径——

如何凭你的梦想取胜成功“信”为径——如何凭你的品质取胜

<<生财有大道成功无捷径>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>