

<<圈子决定位子>>

图书基本信息

书名：<<圈子决定位子>>

13位ISBN编号：9787511300294

10位ISBN编号：7511300294

出版时间：2009-12

出版时间：中国华侨出版社

作者：孙郡错

页数：259

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<圈子决定位子>>

### 前言

给自己的人生定一个适合你的基调，意味着你能找准人生发展的坐标；在一个你能经营的圈子中找到适合你的位子，意味着你能为施展或发挥才能而插上翅膀。

就实际而言，任何人都必然置身于一定的圈子之中，都不可能脱离圈子的舞台而孤立的存在。

也可以说，圈子在我们的生活中无所不有，无处不在。

各种大大小小的圈子在这个社会上缤纷多姿，交织存在。

有的人圈子多，有的人圈子少：有的人是圈子中的“红花”，有的人是圈子中的“绿叶”；有的圈子会慢慢变小，有的圈子也会逐渐变大：有的圈子很封闭，外人难以进入，充满了神秘色彩，也有的圈子松散无序，散漫自由……圈子可以看做是一种构建人脉的载体，也可以说是推进人生发展的重要平台。

它的存在能给人一种归属感和安全感，这也是每个人生存和发展的心理需要。

简单地说，拥有良好的圈子，你就可以在社会上良好地立足，并顺利的提升自我，而且，能办成别人难以办成的事情，化解别人看似不可逾越的难题。

## <<圈子决定位子>>

### 内容概要

为什么圈子能决定位子？

卡耐基说过，人生事业的成功，取决于85%的人际关系和15%的专业技能。  
每个人都很难独自成功，建立或加入一个好的圈子，将对你的一生产生重要的影响。

什么样的圈子最重要？

人们常说，生活就是在钻圈子，从一个圈子里出来，又进入另一个圈子。  
但在如此众多的圈子里，最重要的还是与工作有关的圈子，只有你玩转了这个圈子，才能提升自己的位子。

如何做到通过圈子提高位子？

如果想超越现在的自己，就从现在开始扩大你的圈子，积累好你的“关系存折”，扩大你的交际范围。  
几年后，你会惊讶地发现，在你身边到处都有可以帮助你专业人士，一个电话、一个短信，就可以帮助你解决在别人看起来非常棘手的问题。

## <<圈子决定位子>>

### 书籍目录

第一章 圈子是一股强大的力量 一、认识圈子 圈子与人生的关系 五彩缤纷的圈子 二、良好的圈子是你事业的助燃剂 圈子是我们安身立命的根基 圈子是我们的聚宝盆 圈子是信息传递的场所 圈中人好办事 圈子是你命运的共同体 三、圈子的不足及陷阱 认识圈子的不足 防范圈子中的陷阱

第二章 你的圈子决定你的位子 一、圈子的广度和深度，将决定你的前途 与圈中人交往就是要博采众长 近朱者赤，遇强则强 二、结交一帮“好朋友” 交际要富有目的性。建立有利的关系网 组建交际圈。

寻找对自己有用的人 巧用“义气”，推进事业的成功 三、如何处理圈中的应酬 注意与同事相处的小细节 不要侵犯他人的“领地” 避开办公室内的各种“陷阱” 该说“不”时就说“不” 应付各种同事的策略

第三章 建立自己的圈子，保住自己的位子 一、结交一帮好朋友，不做圈中的独行侠 独行侠的忧虑 最基本的是你要融入圈子 要想有人缘必先关爱他人 用好听的话打动他人的心 用渐进式的方法结交圈中的朋友 二、背靠大树好乘凉 学会借势，做事不慌 让圈子活起来 不懂得多找靠山，就会在一棵树上吊死 三、拓展身边的圈子 依靠圈子办事 固守朋友圈子 不要放弃同学圈子 学会依靠邻里关系 老乡也是你可以依靠的关系网

第四章 经营自己的圈子，提升自己的位子 一、学会与领导交往 做一只善传捷报的喜鹊 当面与背后的说话学问 与上司保持适当的距离 踏实做事，不要越权做事 必要时敢为领导挺身而出 妥善协调好领导意见的分歧 不要过多地参与领导的秘密 与领导相处不要锋芒太露 不要当面顶撞上司 注意说话的忌讳 二、懂人情世故，玩转圈中的人际关系 在不同圈子里游刃有余 从朋到友 巧避锋芒，得饶人处且饶人 要懂得宽恕之道 别只顾着自己表现 处世不妨“糊涂”一点 表达不当，忠告也会逆耳 三、活用你的人缘 在圈子中寻找机遇 动用一切关系 管理好你的关系存折 演好你的人缘角色

第五章 扩大自己的圈子，巧妙与人交往

第六章 建立自己的威信，驾驭圈子

第七章 圈子还是圈套，职场上必须提防的六种人

## <<圈子决定位子>>

### 章节摘录

谷歌原总裁李开复是一个内向的人，他在刚进入微软期间，为了建立自己的圈子，竟然给每一个高级职员发送请帖，每次邀请一个职员共进午餐。

当记者问他为何要那么做的时候，他说，和人交际本来不是他擅长的事，他这样做完全是为了能真正融入到微软的圈子里去，只有融入了这个圈子，才能获得更多、更准确的信息。

商业人物注意利用圈子收集信息，政治人物也是如此。

国民党荣誉主席连战，不仅是重要的政治人物，还坐拥数百亿新台币的资产。

连战与其父连震东在投资股票和房产时，巧借圈内人的信息和分析，避免了投资失误，从而使得个人财富不断升值。

因为他们知道个人掌握的理财知识和理财信息是非常有限的，而多结交几位这方面的良师益友，便可以开阔自己的视野，提高自己的水平。

从台北中小企业银行的董事长陈逢源，到彰化银行董事长张聘山，这些精英人士都是连震东的老乡或同学，他们彼此都非常了解。

连家通过广泛的人际圈子，获得了准确广泛的投资信息，较好地选择了投资方向，避免了投资失误造成的损失，其个人资产因此而不断增加。

圈子就是一个信息传递的特殊“媒体”，并且这种口碑效应远比广告真实有效而令人信服。

有一种洗发水做了如下广告：“我告诉了两个人，她们又告诉了另外四个人……”接下来屏幕上出现了数不尽的女性，个个拥有漂亮而干净的秀发。

女人因为从自己的交际圈里获得了美化自己的信息，知道了美发的奥秘；商人因为从自己的交际圈里了解到更多的商业信息，获得了市场与机遇。

## <<圈子决定位子>>

### 编辑推荐

《圈子决定位子》编辑推荐：有的人圈子多，有的人圈子少，有的人是圈子中的“红花”，有的人是圈子中的“绿叶”，有的圈子会慢慢变小，有的圈子也会逐渐变大。

圈子在我们的生活中无处不在，在一个你能经营的圈子中找到适合你的位子，意味着你能为施展或发挥才能而插上翅膀。

br 圈子可以被看做是一种构建人脉的载体，也可参与是推进人生发展的重要平台，很多人没有意识到圈子与位子的关系，认识不到不同的圈子造就了不同的人生层次。

但要造就良好的圈子，从而利用圈子提升自己的地位，是需要你在成长的过程中努力经营的。

br 一部让你步步高升的人际关系金宝典。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>