

<<左手曾国藩右手胡雪岩大全集（上下）>>

图书基本信息

书名：<<左手曾国藩右手胡雪岩大全集（上下）>>

13位ISBN编号：9787511323200

10位ISBN编号：7511323200

出版时间：2012-7

出版时间：中国华侨出版社

作者：鲁中石 编

页数：全二册

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

前言

曾国藩，中国晚清叱咤风云的人物，被誉为“中兴名臣”，“修身、齐家、治国之中华千古第一完人”。

梁启超赞他道：“岂惟近代，盖有史以来不一二睹之大人也已；岂惟我国，抑全世界不一二睹之大人也已。”

毛泽东也曾说过“愚于近人，独服曾文正”的话。

而蒋介石则认为曾国藩可以做自己的老师，将《曾文正公全集》常置案旁，终生捧读不辍。

曾国藩为何能得人们如此赞赏？

因为他是儒家标杆，实现了儒家修身、齐家、治国、平天下的人生理想，完成了立功、立德、立言“三不朽”的事业；他是升官最快、做官有道、保官最稳的“官场楷模”，在官场风风雨雨几十年，始终屹立不倒；他是培育、推荐和使用人才的高手，他提拔的人才有近千人之多；他是中国传统持家教子的典范，他的家族一百多年来没有纨绔子弟，代代有英才；他是中国传统文化人格精神的典范式人物，他志向远大，意志超强，自少年起就“立志自拔于流俗”；他是近代儒家宗师，其文集兼收并蓄，博大精深，更有传世家书成为家教样板，可谓“道德文章冠冕一代”。

胡雪岩，中国近代历史上一个极富传奇色彩的商界人物，人称其为“旷世不遇的商贾奇人”，鲁迅先生则称他为“中国封建社会的最后一位商人”。

他以开钱庄起家，层层托靠，周旋于官府势力、漕帮首领、洋商买办之间，办药局，开丝行，贩运粮食、军火，坐收渔利，迅速成为商界巨擘，名动天下。

他会逢乱世，结缘权贵，纳粟助赈，为朝廷效犬马之劳；他延洋匠，引设备，参与洋务，颇有劳绩；他筹饷械，借银款，力助左宗棠西征；他开设国号药局，形成“北有同仁堂，南有庆余堂”之势，声名远扬。

他虽未熟读诗书，却能既富且贵，名扬四海，成为中国晚清的第一大富商；他白手起家，建立起跨领域、跨行业的商业帝国，是中国历史上第一个与外国银行开展金融业务往来的人；他是获清廷特赐二品顶戴、赏黄马褂、准紫禁城骑马的绝无仅有的“红顶商人”。

曾国藩、胡雪岩为同时期人物，在政商两道各被尊为楷模，后世一直流传着“为官须看曾国藩，为商必读胡雪岩”的说法。

然而，他们二位的出身并不高贵：曾国藩由一介布衣起家，最终成为“晚清三大重臣”之一，赢得了显赫的功名；胡雪岩最初不过是个钱庄的学徒、跑街的伙计，在短短十数年间便迅速发迹，成为呼风唤雨的富商大贾。

曾国藩和胡雪岩之所以能取得成功，在于他们拥有一套为官经商及为人处世方面的绝学，这使得他们能从常人中脱颖而出，并开一代风气之先。

这些绝学是他们历经官场、商场磨砺之后对人生成败得失的深刻体悟，是他们对中国五千年传统智慧的独特应用。

其中的智慧和成功经验很值得普通人研究、学习和借鉴。

曾国藩认为：做人应坚挺，遇到艰危时刻，必须坚忍卓绝，不动摇、不气馁，要“打落牙齿和血吞”；做人应谨慎，在日常的处世中，更要藏匿自己的锋芒，避免过于暴露自己；做人应以和为贵，在待人接物中坚持和气，在治家理政中坚持和睦，在自我修养上坚持“中和”等，才能获得周围人的鼎力支持，成就一番伟业；做人要明智，即识时务者为俊杰，只有在为人处世过程中善于自保，才能安全渡过各种险恶之途，成就功业；做人应有平淡心境，否则会被外物所扰，精神就会受到牵累，从而直接影响到待人接物、处世治事的好坏成败，只有胸中自有一片淡定，才能得人生之乐……他的做人之道、处世方略，让他在宦海沉浮中游刃有余，终得善终。

胡雪岩对做人做事则有自己的一套手段。

他本江湖俗人，但行事不俗，所以每每能被读书人赏识，称他有春秋战国策士味道；他做事有心计，凡事坚持义在先，利在后，在品质上下苦功；他随机应变，因势利导，做事圆滑，不露痕迹；他以和为贵，笑脸巧迎人，懂得慷慨也善于回收；他善于投人之所好，知道有能人撑腰腰杆才更直的道理，因此巧寻强靠山，躲在大树底下好乘凉；他巧结人脉，结交天下真英雄，能以宽和博取信任，以博爱

<<左手曾国藩右手胡雪岩大全集（上下）>>

网罗人才；他善于审时度势、把握时局、顺势取势，还能无势造势；他心机灵活、心思缜密，总是摸清情况才行动；他总是泰然自若，处变不惊，所以能成竹在胸，胜券在手；他注重形象，以义举服人，声名远播……他的这些做人做事方法，让他十余年间积累了全国近半财产，成为后人眼中的“商圣”。

尽管曾国藩、胡雪岩离我们的时代已有一百多年，但是他们的绝学却不会过时，仍然是今天的人们走向成功、走向卓越的智慧来源之一。

本书就是一部汇集曾国藩、胡雪岩做人做事智慧的成功学全书，将二人做人做事的思想精华有机结合，揭示了曾国藩成为“做人之圣贤”的玄机，阐释了胡雪岩富甲天下的秘籍，让你一书在手，即可集曾国藩、胡雪岩二人的成功智慧于一身，学会和领悟两大本领，在社会竞争中左右逢源，从而开创成功辉煌的人生。

内容概要

曾国藩、胡雪岩皆为晚清时人，在政商两道各被尊为楷模，后世一直流传着“为官须看曾国藩，为商必读胡雪岩”的说法。

曾国藩由一介布衣起家，最终成为“晚清三大重臣”之一，赢得了显赫的功名，实现了儒家修身、齐家、治国、平天下的人生理想，完成了立功、立德、立言“三不朽”的事业。

胡雪岩从钱庄学徒做起，十数年间迅速发迹，成为呼风唤雨的商界巨擘。

他周旋于官府势力、漕帮首领、洋商买办之间，经营筹谋，又力助左宗棠西征，参与洋务，成为获清廷特赐二品顶戴、赏黄马褂、准紫禁城骑马的绝无仅有的“红顶商人”。

曾国藩和胡雪岩之所以能取得成功，在于他们拥有一套为官经商及为人处世方面的绝学，这使得他们能从常人中脱颖而出，并开一代风气之先。

这些绝学是他们历经磨砺之后对人生成败得失的深刻体悟，是他们对中国五千年传统智慧的独特应用

。本书是一部汇集曾国藩、胡雪岩做人做事智慧的成功学全书，将二人做人做事的思想精华有机结合，揭示了曾国藩成为“做人之圣贤”的玄机，阐释了胡雪岩富甲天下的秘籍，让你一书在手，即可集曾国藩、胡雪岩二人的成功智慧于一身，领悟两大本领，在社会竞争中脱颖而出，从而开创成功辉煌的人生。

书籍目录

上卷 左手曾国藩

第一篇 生平传略

第一章 负厚载重

一、蟒蛇投胎

二、肩负重任

第二章 仕途顺畅

一、平步七迁

二、贵人相助

三、言为心声

第三章 骂名留世

一、奉旨团练

二、“曾剃头”的由来

第四章 坎坷湘军

一、岳州城首战败北

二、靖港战败，欲投水自尽

三、转败为胜

四、九江战败，再次自杀

第五章 官场失意

一、明争暗斗

二、丧失至亲

第六章 祁门遇险

一、担任两江总督

二、祁门之灾

第七章 天国瓦解

一、安庆之克

二、驻扎江浙

三、南京之克

四、李秀成之死

第八章 剿捻无功

一、推辞剿捻

二、攻捻之败

三、失败之由

第九章 推行洋务

一、发展造船工业

二、引进西方文明

三、创建近代化水师

第十章 天津教案

一、奉旨赴津

二、违心断案

三、一世英名毁于一旦

第十一章 风烛残年

一、再次回任两江

二、鞠躬尽瘁，孜孜不倦

第二篇 成功心法——挺经

一、坚挺一开宗明义，挺为第一

<<左手曾国藩右手胡雪岩大全集（上下）>>

- 二、慎独——人生第一自强之道
- 三、明强——担当大事，全在明强二字
- 四、坚忍——不怨不尤，勿忘勿助
- 五、勇毅——戒惧惕厉，以挽回时事
- 六、虚心——恭敬厚藏，身为鼎镇
- 七、勤廉——俭可以养廉，勤可以生明
- 八、推诚——以自立为体，以推诚为用
- 九、雅量——言足以兴，默足以容
- 十、知耻——人所以稍顾体面，冀人之敬重也
- 十一、知悔——动心忍性，知悔无咎
- 十二、知足——君子之处顺境，兢兢焉常觉天之厚我
- 十三、仁爱——人能求仁，则万物同春
- 十四、严明——法立令行，整齐严肃
- 十五、峻法——意残忍，冀回颓风于万一
- 十六、拂逆——借人之拂逆，磨砺我之德性

第三篇 识人秘要——冰鉴

第一章 识人之道

- 一、识才——人才须有操守多条理
- 二、求才——求才当如鹰隼击物，不得不休
- 三、衡才——凡人才高下，视其志趣
- 四、养才——人才以陶冶而成
- 五、用才——世不患无才，患用才者不能适用
- 六、德才——余谓德与才，不可偏重
- 七、荐才——不避嫌隙，秉公论列
- 八、君子——君子小人，存乎一心
- 九、精明——处事以明为第一要义
- 十、选将——上选将才，须三者兼全
- 十一、将德——带兵之人，须有忠义血性
- 十二、能战——治军之道，以能战为第一义
- 十三、奇正——练兵当如八股家之揣摩
- 十四、严格——善将兵者，首重申诫严格
- 十五、忠义——忠义之将，可横行天下
- 十六、平淡——胸怀广大，须从平淡二字用功
- 十七、军心——以真心实肠，得士卒之心
- 十八、评将——衡才不拘一格，论事不求苛细

第二章 相人之法

- 一、神骨——精神具乎两目，骨相具乎面部
- 二、刚柔——先天种子，五行生克之数
- 三、容貌——容以七尺为期，貌合两仪而论
- 四、须眉——少年两道眉，临老一副须
- 五、声音——人之声音，犹天地之气
- 六、情态——情态神之余，常补神不足
- 七、气色——人以气为主

第四篇 治家方略——家训

第一章 养心

- 一、日课四条——慎独主敬，求仁习劳
- 二、守静——神明如日之升，身体如鼎之镇

<<左手曾国藩右手胡雪岩大全集（上下）>>

三、进德修业——吾人只有进德、修业两事靠得住

四、修身五箴——立志居敬，谨言有恒

五、修身课程——十二条课程，终日惕厉

六、立志——人能立志，犹如“金丹换骨”

第二章 学问

一、为学之道——吾人为学，最要虚心

二、读书之法——看读写作四者，缺一不可

三、作文——修辞以立诚，忌巧言雕饰

聘周一鸣：用高薪调动积极性

集体救火：鸟枪打不过排射炮，合力才不可阻挡

更夫老周：细微处透视他人特性

附录

胡雪岩生平年表

胡雪岩商政语录

生意经

处世鉴

为人术

“红顶商人”兴衰史

胡雪岩究竟是哪里人

胡雪岩是怎样发迹的

胡雪岩怎样得到左宗棠信任的

胡雪岩助左宗棠西征

胡雪岩是怎样穿上黄马褂的

“活财神”的财富是从哪里来的

胡庆余堂的特色

胡雪岩是怎么一夜之间破产的

清政府是怎样投井下石的

“活财神”之死与元宝街之厄

众人评点胡雪岩

四、求学三耻——无穷受用，来自有始有终

第三章 居家之道

一、孝——独孝友则立获吉庆

二、和——和气蒸蒸而家必兴

三、严——治家贵严，不严之流弊不可胜言

四、五种遗规——我辈踵而行之，极易为力

五、八字诀——治家之道，一切以星冈公为法

六、三不信——不信医药，不信僧巫，不信地仙

七、八本三致祥——吾教子弟，不离八本三致祥

八、骨肉之情——骨肉之情愈挚，则责之愈切

九、居家四败——士大夫之家旋踵而败，根于居家四败

第四章 居家五戒

一、戒骄——天地间惟谦谨是载福之道

二、戒傲——长傲为凶德致败之道

三、戒气——愆忿窒欲，平抑肝气

四、戒凉德——凡人凉薄之德，约有三端

五、戒伎求——欲求造福，先去伎求

第五章 交接之道

<<左手曾国藩右手胡雪岩大全集(上下)>>

一、慎择友——朋友之贤否，关乎一生之成败

二、真意待人——与人交接周旋，须有真意

三、官场交接——凡大员之家，无半字涉公庭

第五篇 传世箴言——家书(选辑)

辑一

道光二十年(庚子岁)二月初九日

道光二十一年(辛丑)四月十七日

道光二十一年六月初七日

道光二十一年六月廿九日

道光二十一年八月十七日

道光二十一年八月十七日

道光二十一年十月十九日

道光二十一年十一月十九日

道光二十二年正月初七日

道光二十二年正月十八日

道光二十二年三月十一日

道光二十二年四月二十七日

道光二十二年七月初四日

道光二十二年九月十八日

道光二十二年十一月十七日

道光二十二年十二月二十日

道光二十二年十二月二十日

道光二十三年二月十九日

道光二十三年三月廿三日

道光二十三年四月二十日

道光二十三年六月初六日

道光二十三年六月初六日

辑二

道光二十四年正月二十五日

道光二十四年正月二十六日

道光二十四年三月初十日

道光二十四年五月十二日

道光二十四年七月二十日

道光二十四年八月二十九日

道光二十四年九月十九日

道光二十四年九月十九日

道光二十四年十月二十一日

道光二十四年十一月二十一日

道光二十四年十二月十四日

道光二十五年三月初五日

道光二十五年四月十五日

道光二十五年四月廿四日

道光二十五年五月初五日

道光二十五年六月十九日

道光二十五年七月初一日

道光二十五年七月三十日

道光二十五年八月廿一日

<<左手曾国藩右手胡雪岩大全集(上下)>>

道光二十五年十月初一日
道光二十五年十月廿九日
道光二十六年(丙午)正月初三日
道光二十六年二月十六日
道光二十六年四月十六日
道光二十六年五月十七日
道光二十六年七月初三日
道光二十六年九月十九日

辑三

道光二十七年(丁未)正月十七日
道光二十七年正月十八日
道光二十七年三月初十日
道光二十七年三月初十日
道光二十七年六月二十七日
道光二十七年七月十八日
道光二十七年八月十八日
道光二十七年九月初十日
道光二十七年十二月初六日
道光二十八年(戊申)正月廿一日
道光二十八年五月初十日
道光二十八年五月初十日
道光二十八年七月二十日
道光二十八年九月十二日
道光二十八年十二月初十日
道光二十九年(己酉)正月初十日
道光二十九年二月初六日
道光二十九年三月初一日
道光二十九年六月初一日
道光二十九年六月十四日
道光二十九年六月廿九日
道光二十九年十月初四日
道光二十九年十二月初三日
道光三十年(庚戌)正月初九日

辑四

咸丰元年三月(辛亥)初四日
咸丰元年三月十二日
咸丰元年五月十四日
咸丰元年六月初一日
咸丰元年八月十三日
咸丰元年九月初五日
咸丰元年十月十二日
咸丰二年(壬子)正月初九日
咸丰二年七月廿六日
十二日夜在武昌城内发家信
十三日夜在湖北省城为谕纪泽
咸丰二年九月十八日
咸丰二年十一月十四日

<<左手曾国藩右手胡雪岩大全集(上下)>>

咸丰二年十二月二十五日
咸丰三年(癸丑)正月十二日
咸丰四年(甲寅)三月廿五日
咸丰四年三月廿五日
咸丰四年四月十四日
咸丰四年四月十六日夜书于长沙妙高峰
咸丰四年四月廿一日
咸丰四年五月初一日
咸丰四年五月初九日
咸丰四年六月初四日
咸丰四年六月初六日
咸丰四年六月十八日
咸丰四年六月廿三日
咸丰四年七月廿七日
咸丰四年闰七月初二日
咸丰四年闰七月初九日
咸丰四年闰七月十四日
咸丰四年八月十一日
咸丰四年九月十三日
咸丰四年十一月初七日书于武汉穴舟中
咸丰四年十一月二十七日

辑五

咸丰五年正月初二日
咸丰五年正月十八日书于江西省城
咸丰五年三月二十日书于江西省七里港舟中
咸丰五年三月廿六日
咸丰五年四月二十日书于南康城外水营
咸丰五年六月十六日
咸丰五年七月初八日
咸丰五年九月三十日书于屏风水营
咸丰五年十月十九日书于屏风水营
咸丰五年十一月初四日书于南康府水营
咸丰六年正月八日自江西南康府水营发
咸丰六年二月初八日书于南康
咸丰六年七月二十七日
咸丰六年八月十八日
咸丰六年九月初十日
咸丰六年九月十七日
咸丰六年十月初二日
咸丰六年十月初三日
咸丰六年十月初九日
咸丰六年十月十三日
咸丰六年十一月初七日
咸丰六年十一月初七日
咸丰六年十一月二十九日
咸丰六年十二月二十七日
咸丰七年正月十八日

<<左手曾国藩右手胡雪岩大全集（上下）>>

咸丰七年正月二十二日
咸丰七年二月初三日
咸丰七年九月二十二日
咸丰七年十月初十日
咸丰七年十月十五日
咸丰七年十月二十七日
咸丰七年十一月初五日
咸丰七年十二月初六日
咸丰七年十二月十四日
咸丰八年正月十一日
咸丰八年正月十九日
咸丰八年正月二十九日
咸丰八年二月初二日
咸丰八年二月十七日
咸丰八年三月初六日
咸丰八年三月二十四日
咸丰八年三月三十日
咸丰八年四月初九日
咸丰八年四月十七日
咸丰八年五月初五日
咸丰八年五月三十日
咸丰八年六月初四日

附录

《曾国藩文集》精选
顺性命之理论
烹阿封即墨论
送谢吉人之官江左序
何傅岩先生七十寿序
送周苻农南归序
原才
养晦堂记
湘乡县宾兴堂记
《欧阳生文集》序
圣哲画像记
石投水赋
远佞赋
下卷 右手胡雪岩

第一篇 生平传略

钱庄学徒，脱颖而出
因缘巧合，自创钱庄
北票南庄，渐入佳境
用尽心机，置办洋枪
协理洋务，劳心劳力
筹办军饷，名利兼收
祸起萧墙，烟消云散

第二篇 经商绝学

借势经商：先不求利，先取势

同行合作：联合虾米，吃掉大鱼
组建常捷军：借鸡生蛋，无本生利
寻求大客户：富贵险中求，有勇也有谋
冒险做生意：敢于出手，从大风险中获利
漕运改海运：借势一小步，成功一大步
涉足蚕丝：让头脑随时处于“游牧”状态
送折子给“宝眷”：舍得小钱，收获大钱
经商留后路：爬得越高，可能跌得越重
做生意的“必须”：不轻许承诺，承诺则必兑现
理财之道：赚钱先从花钱开始
看准水路货运和粮食买卖：以财生财，钱跟着利益走
不拘一门一行，筹划长远利益
敢于博弈，把握商机
出手生丝：做生意少不了烟幕弹
灵活经商：柔中带刚，善变通达
进军典当业：把跟头翻到“钱眼”之外
经商之道：君子爱财，取之有道：
正路求财：不做名利两失的傻事
经营钱庄：益从损中来，有舍才有得
放弃粮食生意：懂得丢芝麻保西瓜
战后三件事：你肯为别人打伞，别人才能为你挡风
京城开分号：把钱庄开在朋友的心里
创办胡庆余堂：赔本赚吆喝，先有名气后得钱
题名阜康：“个人品牌”让你更有竞争力
阜康钱庄开业：造势生势，排场摆足
人丝行：快速反应为上策
卖洋枪：摆出诚意的姿态，追求双赢
开茶社：见别人之未见，行别人之未行
阜康认购官票：争取主动，用实力说话
做生意的金门大道：真不二价，价二不真
拒卖蚕茧：诚信是经营中最厚法则
杭州养鹿，杭州杀鹿：花钱去做广告，不如用行动证明
与萧家骥筹划进城：做生意要求稳求实
囤积生丝：忍人所不能忍，才能为人所不能为
随着时代变化找商机
犹豫的人抓不住机遇
贩运粮食：胆大心细，非常时期做独门生意
收取太平军“逆财”：不入虎穴，焉得虎子
钱庄生意：凡事要么不做，要做就要像个样子
认购官票：要有一飞冲天的勇气
借钱给政府：敢于博弈，把握商机
开药店：成功就得鹤立鸡群
抢购军火：要有一颗“不安分”的心
施茶送药：用优质的服务招揽顾客
火腿行转业钱庄：打好自己的算盘，做好自己的账房先生
借洋债：因势利导，乘势胜过待时
与洋人做生意：不是缺少商机，而是缺少发现

瞄准蚕丝生意：眼观六路，耳听八方
销“洋庄”：生意越大，眼光越远
投资地产：目光是条延长线
往灾区售粮：出手要快又要准
开店送药：摸清底细，精心布局
开办药号：赚了钱就要做善事
立钱庄门户：不捅则不破，先把场面撑圆
放弃钱庄分号：拿得起，也要放得下

第三篇 处世之道

背井离乡觅前途：当下的自己永远有待提高
离开杂粮行：心有多大，世界就有多大
一个好汉三个帮：要舞台，而不是饭碗
做生意要活络：认一门亲戚，开一条财路
运粮回杭州：顺水推舟，转危为安
徽商代表：谋人缘，结好果
谒见魏老太太：锐气藏于胸，和气浮于面
初面左宗棠：对症下药
胡氏处世秘诀：不绝对服从，也不一味巴结
对王有龄“雪中送炭”：平时多“烧香”，自有贵人帮
失去王有龄，另寻左宗棠：善用困难，化“危”为“机”
帮蒋益澧建藩库：学会做一只“闷嘴葫芦”
忍一时之气，求一世之全
拾获包袱：不属于自己的东西不能要
钱庄做学徒：人敬一尺，我敬一丈
誓与朋友同生死：得到好处时先想到别人
血本无归冒死送军粮：朋友的事，亏了本也要做
安排王有龄身后事：“任”字当头，躬身人局
全力支持左宗棠：锦上添花不足贵
饶恕永兴盛钱庄：中伤他人，就是对自己的攻击
助左宗棠西征：越是危难时，越要笃诚守信
面对选择：人生由自己做主
慷慨送药给让内：要想取之必先予之
茶店伙计势利看人：别被小事牵绊住干大事的脚步
贫穷起家：善于用绊脚石垫脚
冒死往杭州城运粮：尽力完成肩负的使命
帮官兵打胜仗：不是亏本，而是放资本
为宝中堂排忧：花花轿儿人抬人
完成王有龄重托：上半夜想想自己，下半夜想想别人
让利裘家父子：给别人留条后路
靠拢左宗棠：到什么庙里烧什么香
初出茅庐：别拿运气赌明天，想妥当再动手
勇敢应对挫折：吃苦如吃补，商道无平道
鼓励王有龄：没啥不能没奔头
练习“坐功”：勤奋是永不过时的秘诀
生存第一要诀：不肯吃亏，就是在拒绝机会
钱庄选址京城：一个敌人不算少，百个朋友不算多
十年兑现：承诺一旦作出，就必须兑现

以心碰心巧交人

急人所急，满己所需

审时度势，善听弦外音

与左宗棠多次合作：实力当露时不妨露

最后关头：人随天变，合理选择

守护杭州城：危难之际，分辨真英雄假豪杰

同洋人斗法：从商也要考虑民族利益

舍钱支持西征：责任伴随权利

为杭州百姓做事：最聪明不过慷他人之慨

开仓放粮：千万别做“独行侠”

设义渡：施善扬名，广结善缘

施与“救命药”：商中行善，一石二鸟

得罪人的事让别人去做

得罪丁日昌：走为上，别在旋涡中挣扎

同左宗棠下棋：真聪明与假糊涂

与盛宣怀争锋：退避三舍，后发制人

被谗言攻击：挺直腰杆做人

对话阿珠：心淡如菊，超然物外

革职查封：得到未必幸福，失去未必痛苦

承认失败：输不足泄，赚不足狂

面对冷嘲热讽：心宽路广，心窄路狭

第四篇 谋事策略

置办洋枪：整合资源，绝不孤军作战

强强合作，谋者顺势而行

为母求匾额：既尽孝又谋势

用郭大人压丁日昌：处好关系，再做生意

为朝廷筹集粮钱：势单不要紧，同行来相助

徒手借银票：要优秀，就要比别人跑得快

讨好李莲英：机会只留给准备好的人

打败盛宣怀：釜底抽薪，以智取胜

夹击丁日昌：摸清路线，扎准穴位

设套朱福年：生财有道，不赚“烫手钱”

献计夺湖州：有多大的能耐，就有多大的平台

巧办义葬：获取人心，细水才能长流

办织呢局：大方小圆好办事

善于盘算，精心布局

以退为进，无为而有为

借力李瀚章：不动声色，暗中较劲

求救李莲英：可以不聪明，但不可以不小心

不捅则不破，先把场面撑圆

让他得意，你就有机会满意

做生意要求稳求实

资助“冷场”麟藩台：“空子”里抓机遇

谈判桌上筹款：短处变长处

击退俞武成：旱路不通走水路

资金周转之道：八个坛子七个盖，盖来盖去不穿帮

布局教训“假古董”：换种思路解决问题

要敢为天下先，广泛撒网

做典当：船锚要起作用，就必须埋没自己

资助麟桂：放宽肚皮“装气”，夹起尾巴发展

剃眉风波：原谅别人的过失，把便宜让给别人

应对阜康挤兑事件：学会夹着尾巴做人

向元昌盛钱庄叫阵：关键时刻必须出手还击

谋红顶官帽：自己是商铺最好的代言人

劝阻左宗棠上奏：深谋远虑，放弃眼前之争

巧妙放债：随时捕捉超前信息

遭遇变故：不要只盯着一个目标

与高师爷谈生意：抓大放小，目标暗藏大乾坤

善请客，得生意：顺应时局，灵活多变

力平杨乃武与小白菜冤案：无心之举，成就美名

配制龙虎丹：最会赢的人，总是和别人一起赢

钱庄遭遇困境：无畏前行，成败无非暂时

以个人名义借贷款：思而后动才是智

与人斗智斗勇：让对手时刻激励你前进

调和洋人与朝廷：退一步是为了进十步

第五篇 用人心法

拉拢古应春和庞二：强强联手，互借互利

与谭柳合作：人事皆为我需

巧用玉惠：找到“线头”，打开“死结”

胡宝玉牵线：搭桥重在抓心

寻觅合作伙伴：利益共享

降伏跷脚长根：利用中间人，攀上目标人物

寻求嵇鹤龄的帮助：攻城为下，攻心为上

收服司马松：先找靶，后射箭

撮合阿珠和陈世龙：失去一段感情，赢得一个帮手

谭则云吃里爬外：防人之心不可无

追求阳琪：巧用方法，兼顾多面

替郁四分忧：人情不在于救穷，在于救急

拉拢米商潘家祥：不到绝地不放弃

拜见洪门尹大麻子：朋友多了路好走

为古应春和七姑奶奶办婚宴：助人的同时送人情

结交漕帮：卖东西不如卖人情

同尤五打交道：树活一层皮，商活一张“网”

结交纨绔子弟庞二：给他最想要的“捧”

救俞武成一命：用真情换来人心

多面识人：草根也有用处

聘请张胖子：人才是资本，不避仇也不避亲

杨凤毛言听计从：将对手转化成朋友

成功的经验：巩固内部团结，加强外部沟通

为左宗棠借款：善用比自己强的人

叮嘱店员用火锅：临危不乱，永葆乐观

拉拢张秀才：做善于“装傻”的聪明人

对付朱福年：留有余地，才能从容转身

选才标准：品德不端者不能用

<<左手曾国藩右手胡雪岩大全集（上下）>>

用人标准：不求全才，但求能人

用心求才：舍得钱财，收获人才

面对员工：猜疑是人生的大敌

任用老张夫妻：不要看了面子，忘了里子

阳琪买地皮：贤内助等于好帮手

结识古应春：遭妒之人总有出众之处

章节摘录

版权页：男等在京，合室平安，男病尚未痊愈。

二月初吃龙胆泻肝汤，甚为受累，始知病在肝虚，近来专服补肝之品，颇觉有效。

以首乌为君，而加以蒺藜、山药、赤芍、兔丝诸味。

男此时不求疮癣遽好，但求脏腑无病，身体如常，即为如天之福。

今年虽不能得差，男亦毫无怨尤。

同乡张钟涟丁艰，男代为张罗一切，令之即日奔丧回里。

黎樾乔于二月十四到京。

四弟近日读书，专以求解为急，每日摘疑义二条来问，为男煮药求医及纪泽教读，皆四弟独任其劳。

六弟近日文思大进，每月作四书文六首，经文三首，同人无不击节称赏。

请封之事，大约六月可以用玺，秋冬可以寄家。

余详四弟书中。

男谨禀。

道光二十六年四月十六日子植、季洪两弟左右：四月十四日接子植二月、三月两次手书，又接季洪信一片，子植何其详，季洪何其略也？

今年以来，京中已发信七号，不审俱收到否？

第六号、第七号，余皆有禀呈堂上，言“今年恐不考差”。

彼时身体虽平安，而癣疥之疾未愈。

头上、面上、颈上，并斑剥陆离，恐不便于陛见，故情愿不考差。

恐堂上诸大人不放心，故特作白折楷信，以安慰老亲之念。

三月初有直隶张姓医生言最善治癣，贴膏药于癣上，三日一换，贴三次即可拔出脓水，贴七次即痊愈矣。

初十日，令于左肋试贴一处，果有效验。

廿日即令贴头面颈上，至四月八日而七次皆已贴毕。

将膏药揭去，仅余红晕，向之厚皮顽癣，今已荡然平矣。

十五六即贴身，计不过半月，即可毕事。

至二月初旬考差，而通身已全好矣。

现在仍写白折，一定赴试。

虽得不自有一定，不敢妄想，而苟能赴考，亦可上慰高堂诸大人期望之心。

寓中大小安吉，惟温甫前月底偶感风寒，遂痛左膝，服药二三贴不效，请外科开一针而愈。

澄弟去年习柳字，殊不足观。

今年改为赵字，而参以李北海《云麾碑》之笔意，大为长进。

温弟时文，已才华横溢，长安诸友，多称赏之。

书法以命意太高，笔不足以赴其所见，故在温弟自不称意，而人亦无由称之。

故论文则温高于澄，澄难为兄；论书则澄高于温，温难为弟。

子植书法驾涤、澄、温而上之，可爱之至，可爱之至！

但不知家中旧有《和尚碑》（徐浩书）及《郭家庙碑》（颜真卿书）否？

或能参以二帖之沉著，则直追古人不难矣。

狼兼毫四枝既不合用，可以二枝送辛田叔，以二枝送茆表叔。

正月间曾在岱云处寄羊毫二枝，不知已收到否？

至五月，钟子宾（名音鸿，戊戌同年，放辰州府知府）太守往湖南，又可得再寄二枝。

以后两弟需用之物，随时写信至京可也。

编辑推荐

《左手曾国藩右手胡雪岩大全集(超值典藏)((套装共2册))》是一部汇集曾国藩、胡雪岩做人做事智慧的成功学全书，它将二人的智慧结合起来，揭示了曾国藩成为“做人之圣贤”的玄机，阐释了胡雪岩富甲天下的智慧。

让你既能从曾国藩身上学到内圣外王的至高学问，能灵活机智地应对人情世故；又能从胡雪岩的成功事例中获知其成就富可敌国伟业的做事心法，轻松掌握做事成事艺术的精髓。

让你一本书在手，学会和领悟两套学问，集两大本领于一身，从而游刃有余地到达成功的彼岸，演绎精彩、辉煌的人生。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>