

<<胡雪岩那套本事>>

图书基本信息

书名：<<胡雪岩那套本事>>

13位ISBN编号：9787511328793

10位ISBN编号：7511328792

出版时间：2012-12

出版时间：中国华侨出版社

作者：谭晓明

页数：275

字数：220000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<胡雪岩那套本事>>

前言

行奸商之道，或可赚得一时利益，却抹不去一世骂名；以诡诈做人，虽一时得逞，终难免众叛亲离！纵观红顶商人胡雪岩的一生，可以说一直在遵循着这样一个原则——“先做人，后做事”。

试看古今中外那些成功者，无不具有非凡的人格魅力，而这魅力正源自于他们的智慧与修养。

胡雪岩出身微贱，自幼与诗书无甚渊源。

他行事靠谋、挥金如土、妻妾如云，自然不能以孔子口中的君子为其定义，但其独特的人格魅力确实不在任何“君子”之下。

故世人称“古有先秦陶朱公，近有晚清胡雪岩”。

在中国近代史上，以商人出身，却能政商两兼顾，官达二品，富甲天下者，恐怕唯胡光墉一人而已。

乃至时至今日，商界之人仍对其顶礼膜拜，常吟叹：“为政必看曾国藩，经商必读胡雪岩！”

其生前死后，殊荣如一，委实奇哉！

奇，有“独特”、“罕见”、“与众不同”之意。

这个“奇”字横贯胡雪岩一生，一字点破毕生特点，真可谓入木三分。

胡之一生委实极奇特、极复杂。

他处于新旧交替的时代，承传统之法，开后世先河，故鲁迅先生称其曰“中国封建社会的最后一位商人”。

“最后”含三层含义：一是“集大成者”；二是“承前启后”；三是“不再出现”。

这是一“奇”。

胡雪岩的创业、发达也乃一“奇”。

创业之“奇”一在“快”，胡雪岩短短10年间，由地位卑微、一贫如洗的学徒发迹到富甲天下，崛起惊人。

二在其白手起家。

而恰恰又是这两点迎合了广大创业者的胃口，给那些渴望成功之人以勇气与希望。

如果说时代之“奇”是机遇，是天助，那么，谋略之“奇”是自助。

浸于几千年中国传统谋略之中的胡雪岩，可谓将古代谋略充分地运用于生意场上，并对中国古代商人的经营手法做了一个全面的总结与提升。

连环计、双面手法、美人计；营销、扬名、借势、用人、用情、用义等皆见于其一生之中。

所以，自助者天亦助之。

毋庸置疑，胡雪岩绝对当得起这“神奇”二字。

他生逢乱世，经历坎坷，借势而起，行走于官商两道，存活于诡诈之中，却能如鱼得水、左右逢源。

虽混迹于商贾间，仍不失豪侠之概；积亿万家私，仍不忘心忧天下；虽郁郁而终，却得百世芳名。

大丈夫如此，夫复何求？

“胡雪岩”就像一卷经典，引人入胜，百读不厌，每一次翻看，都会带给你新的发现。

今天，我们再读胡雪岩，不仅要揣摩他的为商之道，更要借鉴他的做人理念。

若此后读者能化“神奇”为己用，则是笔者最大的荣幸！

<<胡雪岩那套本事>>

内容概要

《胡雪岩那套本事》简介：胡雪岩是中国晚清时期的一位传奇人物，该书所讲述的胡雪岩，并不是把他当作一个历史人物来研究，因为胡雪岩死前被清廷抄家，留下的资料很少。

但是关于胡雪岩的传奇故事，却在民间口口相传，流传甚广。

胡雪岩出身贫寒，却在短短十几年的时间迅速发迹，成为当时中国最有钱的巨商富贾；胡雪岩替清政府向外国银行贷款，帮助左宗棠筹备军饷，收复新疆，慈禧太后赐他黄袍马褂，被人们称为红顶商人；胡雪岩奉母命建起一座胡庆馀堂，真不二价童叟无欺，瘟疫流行时还向百姓舍药舍粥，被人们称为胡大善人。

然而，富可敌国的胡雪岩，在短短三年时间内倾家荡产，刚刚62岁就郁郁而终。

一百多年过去了，人们为什么还记得胡雪岩？

因为他创办的胡庆馀堂还在，因为他修建的大宅子还在，更因为他传奇的一生，给我们留下了许许多多的思考。

胡雪岩的一生，为什么会如此大起大落？

他成功的经验是什么，他失败的教训又在哪里？

敬请关注谭晓明编著的《胡雪岩那套本事》。

<<胡雪岩那套本事>>

书籍目录

- 第一章 抓住机会，绝不错过
 - 良机识才俊，天道酬勤人
 - 把事情做好，让老板看好
 - 在不利中挖出有利因素
 - 敢在刀尖上舔血
- 第二章 善于借势，背靠大树
 - 登高借长梯，乘风扯满帆
 - 借青云直上九霄
 - 背靠大树好乘凉
 - 找人抬轿子
- 第三章 胆大心细，当机立断
 - 静则若处子，动则若狡兔
 - 善谋与善断合二为一
 - 不做“驼子跌跟头”之事
 - 没有犹豫这一说
 - 留下后路，防患于未然
- 第四章 胸有格局，气魄恢弘
 - 生则做人杰，胸罗“百万兵”
 - 胸有大自信，换来大作为
 - 宁为鸡头，不为凤尾
 - 胸藏大局，审时度势
 - 用慷慨换厚报
 - 荣辱不放心上，得失不记心头
- 第五章 打造品牌，扩大影响
 - 借品牌效应，笼滚滚财源
 - 打一面金字招牌
 - 大赚形象分
 - 大阔“生意之门”
 - 用诚信开路
 - 戒欺
- 第六章 舍得付出，先舍后得
 - 舍该舍之物，做长线投资
 - 做善事，买人心
 - 济人于危困之际
 - 为人才肯花大价钱
- 第七章 打人字牌，从不含糊
 - 人能尽其用，便得百事兴
 - 最大的本事，就是用人的本事
 - 能恕人过而用人长
 - 疑人不用，用人不疑
 - 知人而善任
 - 懂得运用“南风法则”
 - “投其所好”使得妙
- 第八章 灵活变通，不走死路
 - 钱由钱中生，不走寻常路

<<胡雪岩那套本事>>

遮遮掩掩，虚虚实实

天变了，人应变

手段活络，推陈出新

移东补西，钱能生钱

第九章 伸缩自如，方圆有度

——万事从权做，怀柔则化刚

外圆内方，伸缩自如

不让妒忌来敲门

没有解不开的冤家

从不将事情做到绝

第十章 君子爱财，取之有道

——不义之富贵，人取我不取

互惠互利不拆台

不义之财，分文不取

钱财账与人情账算得极明白

<<胡雪岩那套本事>>

章节摘录

版权页：很多平庸、无能的人总是为自己的失败找借口：“我没有机遇！”

这俨然是自欺欺人。

机会对于每个人而言是平等的，就看你有没有能力去把握。

胡雪岩从不坐等机遇来找自己，他会以坚强的意志、无畏的勇气、全心的付出、高人一筹的智慧去创造机会，因为他知道能够改变命运、拯救自己的人，唯有自己！

毫无疑问，无论在哪行哪业，当权者的态度最终决定着员工的前途。

如果不能让老板看好，员工的下场一般是“走好吧您”！

怎样才能给老板留下一个好印象？

这是困扰职场人士良久的问题。

其实很简单，只要把事情“做好”即可。

当然，这“做好”二字也是有着一定学问的。

其一，必须将事情尽量做得圆满一些，让老板看到你的“能干”。

有了这种印象，他才能在分配重要任务的时候想到你，这无形中也就增加了你成功的机会。

其二，要懂得巧干。

职场中有很多人常念叨“我没有功劳也有苦劳”。

诚然，苦劳是一种资本，勤奋努力也是职场人必备的素质，但是，苦干又怎比得上巧干？

不管过程如何，老板看中的只是结果。

在现在这个时代，能苦干但不出结果的人已然越来越不被认可了，这样的人很难取得成就。

苦干只是成功的一个条件，但并不是唯一条件。

勤奋当然好，但智慧的勤奋岂不是更好！

那些成功者除了比一般人勤奋，更重要的一点是，他们比一般人更善于运用智慧！

在那个年代，像胡雪岩一样外出谋生的人到处都是，但并不是每个人都能做出一番成就。

胡雪岩之所以成功了，最重要的原因在于他不仅肯干，还绝不蛮干。

从大阜杂粮行到金华火腿行再到钱庄，他给每一位老板都留下了非常好的印象。

可以说，“初出江湖”的胡雪岩完全是凭借着自己的勤奋与智慧，抓住了那些对自己人生起决定性作用的机遇。

胡雪岩出身贫寒，只读过两年私塾，8岁时便开始给人家放牛，以减轻家庭负担。

13岁那年，胡雪岩捡到一个包裹交还给失主，从而得到了去大阜杂粮行做学徒的机会。

来到粮行以后，胡雪岩表现得非常好，老板交代的事情，他做得一丝不苟，老板没有交代的事情，他也能抢着去做。

因为他明白，机会是何等的来之不易，只有学到手的東西才是自己的。

他越是这样想，工作也就越勤快，当然，换来的也是老板对他的越发看重。

就这样，一晃两载过去，胡雪岩到了志学之年。

此时，他又迎来了人生的第二个机遇。

这一年，有位浙江金华的客人来到大阜杂粮行谈生意，可是刚到不久便染病在床，一病不起。

一提及金华，大部分人率先想到的多半是金华火腿。

没错，这位客人正是经营一家金华火腿的掌柜。

他病在异乡，又举目无亲无人照料，身体虚弱得根本无法返回金华，心中是既落寞又着急。

胡雪岩是个热心肠，得知此事以后，他便主动做起了护理工作，忙前跑后，照顾得非常周到。

不久，在胡雪岩的悉心照料之下，金华客商的身体便恢复了健康。

这令客商十分感动，对着杂粮行老板大大夸赞了一番胡雪岩，并询问他如何得来这样一个好徒弟。

于是，粮行老板便将自己包袱失而复得的前前后后，以及胡雪岩这两年在店中的表现对客商细说了一遍。

那位客商听完以后极其感叹，就主动找到胡雪岩，问他：“我们金华要比大阜有趣很多，你愿不愿意随我一起去金华？”

<<胡雪岩那套本事>>

”胡雪岩像平常一样答道：“这件事我没法立刻给你答复，要征求我们老板的意见。

如果老板同意我去，我才可以答应你。

如果老板需要我在这里帮他的忙，就是我心中愿意，但也绝对不能跟你走。

”随后，胡雪岩将金华掌柜的意图转告给了自己的老板，老板并没有阻拦，因为论规模和实力，金华火腿行都要远胜于自己的杂粮行，这对胡雪岩来说，很可能是一个更大的机会。

可以说，胡雪岩是很幸运的，他遇到了一个好老板，他可以心甘情愿地给予自己培养出来的人才更大的发展空间。

就这样，胡雪岩跟随金华掌柜来到了金华。

到了金华以后，胡雪岩依旧保持着以往的勤劳与谦逊，他对老板言听计从，什么都做，什么都学。

这样一来，掌柜对胡雪岩更是非常看重。

<<胡雪岩那套本事>>

编辑推荐

“胡雪岩”就像一卷经典，引人入胜，百读不厌，每一次翻看，都会带给你新的发现。今天，跟随《胡雪岩那套本事》再读胡雪岩，不仅要揣摩他的为商之道，更要借鉴他的做人理念。

<<胡雪岩那套本事>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>