

<<一本书读懂卖空交易>>

图书基本信息

书名：<<一本书读懂卖空交易>>

13位ISBN编号：9787514112795

10位ISBN编号：7514112790

出版时间：2012-5

出版时间：经济科学出版社

作者：汤姆·托利

页数：224

字数：240000

译者：顾小存

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<一本书读懂卖空交易>>

内容概要

现在就开始卖空吧!

由于众所周知的原因，卖空变得越来越普遍了！

一个明智的卖空战略将为您带来可观收入，同时降低您投资组合的风险。

《一本书读懂卖空交易》将会指导您在卖空这项激动人心的交易方式中傲视群雄，同时避免典型的初学者失误。

卖空领域的专家汤姆·托利将会为你提供一份全面的卖空交易指南，来帮助你熟悉卖空的游戏规则，并且赢得卖空这场比赛。

避免令人头疼的复杂理论和过度的技术解释，相反，本书只关注于你在卖空领域所必须了解的基础知识：

卖空的各项优点，例如降低整体投资组合的风险，增加投资者在动荡市场环境下的收益；

关于分析资产负债表、利润表和现金流量表的技巧；

关于管理和分析拥有卖空资产的投资组合的技术。

<<一本书读懂卖空交易>>

作者简介

汤姆·托利 Tom Toulli

作者创办了许多公司，这些公司包括比兹股票公司(BizEquity)，审视网络(ExamWeb)和海佩马特网络(Hypermart.net)。

此外，他还著有一些投资方面的书籍，例如《如何投资首次公开发行股票及其建议：从行动中获取利润》。

目前，作者居住于美国加州的蒙罗维亚。

<<一本书读懂卖空交易>>

书籍目录

- 第一章 什么是卖空以及卖空如何有助于您投资
 - 第二章 卖空的特征
 - 第三章 卖空的风险与成本
 - 第四章 基础分析
 - 第五章 卖空者的基本会计分析
 - 第六章 解析资产负债表
 - 第七章 损益表
 - 第八章 现金流量表
 - 第九章 技术分析
 - 第十章 预测熊市
 - 第十一章 交易战略
 - 第十二章 期权的做空交易
 - 第十三章 做空大宗商品
 - 第十四章 用共同基金、对冲基金、交易所交易型基金和逆交易所交易型基金做空
 - 第十五章 特殊卖空情况
 - 第十六章 风险管理
- 术语

<<一本书读懂卖空交易>>

章节摘录

开放式共同基金 开放式共同基金是目前最为常见的共同基金。该基金在市面上的份额会随着投资者的需求而变化，当投资者对该基金的需求上升时，基金就会发行新的份额；而当投资者对该基金的需求降低时，基金就会减少其在市面上的份额。这就使基金份额的价值总是等于其资产净值。

开放式共同基金面临的一大问题是突然性的份额赎回。这种情况下，基金手头上可能没有足够的现金满足投资者的要求，需要被迫变卖资产组合中的证券来满足投资者要求。

由于这种情况一般出现在市场不景气之时，所以基金公司通常会遭受重大损失。卖空投资者可将份额回购视为某个行业或者投资类别表现疲软的迹象，因此可以利用这些机会做空该市场。

封闭式共同基金 另一种基金称为封闭式共同基金：该基金是由投资公司创立的一只基金，并且该基金会公开销售其份额。

你会看到封闭式基金可在美国股票交易所进行交易，投资者可在二级市场购买和出售其股份，并需要支付佣金。

与开放式共同基金不一样，封闭式共同基金的份额固定，投资经理用来投资的资本额是固定的，这带来的通常结果是其股份交易价格低于资产净值。

为什么呢？

首先，因为封闭式共同基金的资产基础较小，并且管理费用高昂，而这些费用占到资产总额的一定比例。

其次，该类基金交易量相对较小，容易造成其估价较低。

有些封闭式基金却颇受欢迎，沃伦·巴菲特的伯克希尔·哈撒韦公司就是典型代表。

由于巴菲特传奇般的投资智慧，其公司股价高于其资产净值。

另外一种常见的封闭式共同基金是“房地产投资信托基金”。

该基金的投资领域为房地产类的资产，比如商业地产、公寓、家庭住宅甚至是抵押贷款。

但卖空投资者倾向于不使用房地产投资信托基金，关键原因是该基金通常支付相对较高的红利，而房地产业基本上是由收入水平来驱动的产业，较高的红利给卖空者带来了较高的成本（因为他们需要向股份出借人支付红利）。

.....

<<一本书读懂卖空交易>>

编辑推荐

《美国麦格劳 - 希尔股票经典系列：一本书读懂卖空交易》包括你卖空必须知晓的一切——如何管理由卖空带来的风险做空交易所交易型基金、期权和期货的技术评价卖空资产投资组合的战略

<<一本书读懂卖空交易>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>