

<<饭局的规则与潜规则>>

图书基本信息

书名：<<饭局的规则与潜规则>>

13位ISBN编号：9787514203493

10位ISBN编号：7514203494

出版时间：2012-2

出版时间：印刷工业出版社

作者：凹凸

页数：243

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<饭局的规则与潜规则>>

前言

在中国，办事吃饭是常事，中国古代的圣贤早就说过：“民以食为天。

”吃饭，不仅是人类生存的第一需要，还是一种生活方式。

对于请客吃饭的社交功能，钱钟书就曾著文写道：“吃饭有许多社交的功用，譬如联络感情、谈生意经等等。

社交的吃饭种类虽然复杂，性质极为简单。

把饭给有饭吃的人吃，那是请饭；自己有饭可吃而去吃人家的饭，那是赏面子。

交际的微妙不外乎此。

”餐桌是应酬交际的重要媒介，更是广交朋友的好地方，它不仅能快速缩短宾主之间的距离，有助于消除误解摩擦，而且可以扩大视野和圈子。

吃饭并不难，但应付饭局就不是一件易事了，因为餐桌如战场，餐饮无小事，宴请中的任何一个细节都不容忽视，无论是作为宴会的主办人还是被请之人，无论是点菜还是用餐，无论是吃菜还是喝酒，无论是中餐还是西餐，都有一套我们不能忽视的规矩和礼仪，简单说来，我们可概括为以下几个方面。

点菜。

毕竟宴请的中心是吃饭问题，但“众口难调”，在众人出席的饭桌上，不同的人有不同的饮食习惯、饮食禁忌、饮食偏爱等，因此，我们点菜需要顾及桌旁的每个人，只有这样，才能尽量做到让众人皆满意。

饭桌话题的选择。

我们不可能无缘无故请客吃饭，也不可能无缘无故参加别人的饭局，任何一顿饭，都或多或少有其缘由：庆祝升职加薪，婚丧嫁娶，求人办事等。

但无论如何，请客吃饭只是方式方法，饭桌上的交流与沟通，才是重中之重。

为了在饭局上不被“冷落”造成话不投机，我们就需要善选话题。

饭桌上的喝酒问题。

中国人常说：“无酒不成席”“酒逢知己千杯少”。

把酒言欢是加深感情、建立友谊的必要手段。

中国人喝酒，喝的不仅仅是酒，更是一种意境。

中国人常常在推杯换盏之间，达成我们喝酒的目的。

于是，中国人的饭局上，劝酒与推酒就成了必不可少的一项内容。

有时候，我们会遇到考验中国人礼仪的重要场合——吃西餐。

西餐与中餐有着极为不同的格调，西餐在很大程度上讲是吃情调：大理石的壁炉、熠熠闪光的水晶灯、银色的烛台、缤纷的美酒，再加上人们优雅迷人的举止，这本身就是一幅动人的油画。

然而，这幅看似简单的油画，却暗藏整套繁杂的西餐礼仪，只有掌握好这些礼仪和规矩，才能尽显我们得体的举止与优雅的姿态，获得共同进餐者的认同。

饭局中的最后一个环节，就是结账问题。

吃饭就得付账，这是毋庸置疑的问题，但由谁付账，怎样付账，就需要引起我们的注意了。

正确的结账方法是，用餐完毕准备离去时，我们要利用服务人员经过身边的机会，轻声唤住他，很有礼貌地告诉他：“请帮我们结账。

”如果一时没有服务人员走近，不妨耐心地多等一两分钟。

此外，除非餐厅有特别的规定，否则，一般来说，应该坐在自己位子上结账，因为跑到柜台前面掏出钱来结账，既不雅观，也不合乎餐厅礼节的规定。

当然，结账规则远非只有以上几条。

总之，只有大方结账，才能留给你的同伴和服务人员一个好印象。

当然，要让一顿饭吃得宾主尽欢，酒足饭饱后达到宴请的目的，还有更多需要注意的问题和诸多的潜规则等待你去体味。

在推行市场经济、社会趋向多元化的今天，吃饭作为一种重要的、在中国尤被发扬光大的交际方式

<<饭局的规则与潜规则>>

，被赋予了更为广泛与复杂的成分。

本书正是从实用性出发，针对现实的饭局应酬中常见的某些问题，结合实际案例，为更多被饭局规则困扰的朋友们提出具体的解决方案，实用性强，随学随用。

本书可以帮助你现代社会的饭局上如鱼得水，轻松达到宴请的目的！

编者 2011.12

<<饭局的规则与潜规则>>

内容概要

掌握饭局之道，助你事业亨通 运用饭局策略，成就社交达人。

让你迅速了解饭局里的规则与潜规则，传授给你各式饭局的应酬技巧，让你在赴宴中轻松应酬，各种场合都能脱颖而出！

为你全面剖析了一个饭局背后的种种心思，呈现了从置宴、邀请到赴宴的全过程，细微之处的规则都能让你有据可循。

《饭局的规则与潜规则》精心挑选了各种饭局的实例，教会你如何解决饭局中的各种礼仪，解决饭局中的棘手问题，从容在饭局中促成大事。

<<饭局的规则与潜规则>>

作者简介

凹凸，资深图书策划人，职业作者。
其文笔细腻、深邃，分析透彻、精炼，注重从现实生活中吸取灵感。
出版《玩的就是心理》《善待自己每一天》等多部作品。

<<饭局的规则与潜规则>>

书籍目录

- 第一章 饭局心思，请客背后的故事最多
- 第二章 巧设饭局，成功的安排令你事半功倍
- 第三章 邀约有道，让你的饭局高朋满座
- 第四章 “光彩”赴宴，打造出饭局上的出众形象
- 第五章 点菜心机，让菜吃在口里却留在心里
- 第六章 饭局有“礼”，做到位方能令宾客满意
- 第七章 善选话题，饭桌上的言谈要有心计
- 第八章 强化情谊，饭桌自有情分在
- 第九章 觥筹交错，劝酒与拒酒自有妙招
- 第十章 活跃气氛，尴尬与愁绪迅速化云烟
- 第十一章 “别有用心”，饭局上如何搞定“特别”的人
- 第十二章 结账规则，不要在最后时刻前功尽弃
- 第十三章 西餐礼仪，不一样的进餐更要讲规矩
- 第十四章 商务宴请、促成生意与合作的开始
- 第十五章 涉外用餐，用“大国风范”征服对方
- 第十六章 细节禁忌，别让一点儿小事影响大局

<<饭局的规则与潜规则>>

章节摘录

版权页：最常见最有深意的交际形式——请客吃饭 中国有句古话：“民以食为天。

”吃饭，不仅是人类生存的第一需要，还是一种生活方式。

吃饭是中国最常见而普遍的交际方式，上至京城都市，下至穷乡僻壤，除了吃饭，有时找不到第二种交际方式。

话说整部《西游记》其实就是一场饭桌社交的“恶果”史。

孙悟空经过几番周折，终于获得了天庭的一个不痛不痒的官——“弼马温”，便以为自己是神仙了，但后来，他听说西王母举办蟠桃盛宴没有邀请他，于是冲冠一怒，大闹天宫，最终被压在五指山下。

而在西王母看来，自己大宴众仙，孙悟空官职低微，不请也罢。

孙悟空来到天上本来也很知足了，不料，安逸的生活让他的自尊心暴涨。

如今被王母娘娘排除在蟠桃盛宴这个饭桌社交之外，于是他反了，乱瑶池，踢丹炉，拉起了“齐天大圣”大旗。

虽说后来如来佛出手降伏了孙悟空，但孙悟空在西去的路上仍反复找众仙的麻烦。

这些不正是一场不周到的饭桌外交带来的恶果吗？

可见，请客吃饭的重要性已经在中国人的思想里根深蒂固。

的确，请客吃饭是最常见、最有深意的交际形式，它在交际中的作用一般有以下几个方面。

1.拉近与陌生人的距离 饭桌是一个中介，通过饭桌社交的洗礼，原来的陌生人就可以变成熟人、朋友。

一般来说，三杯水酒下肚，自然就会变生为熟，这是饭桌社交最强大的功能。

的确，在中国，似乎很少有单纯工作意义上的业务关系，多如牛毛的饭桌社交早已给业务关系掺入了友情甚至类似亲情的感情。

尽管这种关系很可能只维持短暂的时间，但对于为了种种目的必须要打交道的陌生人来说，这种通过饭局进行的情感洗礼必不可少。

旅居中国五年的叙利亚人卡利姆如是说：“在中国做生意与在别处做生意的不同是，在别处，即使不是朋友也可以把生意做好，但要在中国做好生意，必须跟别人成为朋友。

一旦你跟中国人成了朋友，你就会发现他们是很善良、不自私的，只要你有求于他们，他们都会尽量帮忙。

” 2.交流信息 诚然，当今社会，随着信息技术和大众传媒的发展，信息传播的方式已经日趋多样化和现代化，但尽管如此，它们依然不能代替在饭桌上交流信息的普遍性和重要性。

而且，在餐桌上交流的信息往往更生动、给人的印象更深刻、更富有启发性。

比如，近代四川茶馆首先突出了“交流信息”的作用。

川人进茶馆，不仅为饮茶，更为获得精神上的满足，客人会把自己的新闻告诉别人，又从他人那里获得更多的新闻与信息。

四川茶馆的第一功能是“摆龙门阵”，一个大茶馆便是个小社会。

可见，请客吃饭能够扩大视野和圈子。

3.协调人际关系 餐桌是人际关系的润滑剂和调节器。

由于餐饮礼仪的基本原则是敬人律己、真诚友善，因而它能联络人们之间的感情，架设友谊的桥梁，协调各种人际关系，营造和谐友善的社交氛围，也有助于建立和发展人与人之间相互尊重和友好合作的新型关系。

在餐桌上，即使人与人之间发生了某种不快、误会和碰撞，只要通过一句礼貌用语、一个礼仪形式，便会化干戈为玉帛，重新获得彼此的理解和尊重。

<<饭局的规则与潜规则>>

编辑推荐

《饭局的规则与潜规则》精心挑选了各种饭局的实例，教会你如何解决饭局中的各种问题，让你身临其境进行实践。

<<饭局的规则与潜规则>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>