

<<FBI教你超级读心术>>

图书基本信息

书名：<<FBI教你超级读心术>>

13位ISBN编号：9787514603583

10位ISBN编号：7514603581

出版时间：2012-3

出版时间：中国画报出版社

作者：冠诚

页数：235

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<FBI教你超级读心术>>

内容概要

人心里话不一定会说出来，说出来的不一定是心里话。

《FBI教你超级读心术（图解版）》讲述无处不在的小反映、小动作，把最不容易被人察觉到的不同表情、不同动作所表达的含义，逐一分类讲解，让你瞬间看透人心，让周围的人和事尽在你的掌控之中……

<<FBI教你超级读心术>>

作者简介

冠诚，资深图书策划人、撰稿人，先后策划出版的《根本利益》、《霍金传》、《左右你一生的心态》、《困惑你一生的谬误》、《厚黑学》、《有一种境界叫舍得（精华版）》、《有一种心态叫放下（精华版）》等图书销量达到了20万册以上；《有一种智慧叫以退为进（精华版）》、《做人要有心机做事要有手腕（精华版）》等图书销售达到10万册以上。

近期出版的《正在消失的未来》、《黄金弹壳》、《贼江湖》、《暗斗明争——狐狸出更》、《铁幕》、《流芳》、《那些渐行渐远的爱情》、《做一单成一单》等图书也展现出良好的销售势头。

<<FBI教你超级读心术>>

书籍目录

第一章 FBI教你什么是读心术读心术是巫术还是科学谁是读心术的使用对象读心术有什么独特作用怎么运用读心术读心如何卸下对方的心理武装第二章 FBI教你透过外表看人心头型体现出的人物性格发型体现出的人物性格脸型象征的人物性格眼睛中透出来的内心情绪手型展示出来的性格隐藏点形体背后透露出的性格特征衣着打扮反映出的内心世界鞋子透露出的性格特征饰品透露出的性格特征手表的佩戴体现出的内心想法戒指的佩戴破译出的心灵密码第三章 FBI教你通过语言察人心声音音质反映出的性格特点语速的快慢和变化揭示出的情绪变化音色和音量对性格的折射说话方式反映出的个性特征说话内容折射出的心理特征各种语态中暗示的心理状况口头禅破译性格密码从对人的称呼看人际关系通过笑声看破对方的性格特征第四章 FBI教你解读他人的兴趣爱好运动与性格偏向大揭密从音乐偏好猜他的性格酒的偏好透出的性格特征车的偏好体现出的内心性格阅读习惯反映出的内心世界游戏的偏好透出的思维特点从收集爱好看出个人的心理活动第五章 FBI教你审读他人的处世哲学完美主义者苛刻的处事原则安全距离与自我空间从接受表扬的反应看透对方性格找借口是想把自己的缺陷正当化言辞过于谦虚的人通常有着极重的戒心第六章 FBI教你阅读他人的身体语言站立姿势传递出的性格特点行走姿势是个性特征的速写睡姿中隐藏的性格信息坐姿表现出来的心理活动双臂发出的各种信号不会撒谎的脚部传递出来的信息日常小动作让你一眼看穿他握手的动作蕴藏着丰富的信息从手势看出撒谎的蛛丝马迹嘴部动作反馈出来的有价值的信息个性的下巴传递出的内心心理眉毛的形状和变化展示了人的内心鼻子背后蕴藏着的丰富信息抓住头部动作给出的信息第七章 FBI教你找出隐藏的性格特征笔迹折射出的性格特征根据签名的特点观察为人从打电话的方式看人的性格特征化妆的态度和方式隐藏的信息购物习惯和送礼背后隐藏的心理凭开车方式掌握他人性情色彩与心理不可分割的关系第八章 FBI教你如何掌握话语主动权用提问的方式占据主动权用无处不在的气势压倒对方用对比的方法混淆对方用表情和姿势带来控制感应对语言攻击,掌握话语权控制话语权的一些小技巧第九章 FBI教你如何获取他人的信任用良好的第一印象取得对方信任行事低调取得对方的好感从对方的角度提出合适的意见用事实说话证明自己的正确面试中如何为自己加分第十章 FBI教你理解环境中的心理学会面环境中藏着的信息个人陈述环境的着重培养办公桌的摆设暴露心理特征环境的不同造就不同的性格座位安排中的丰富学问

<<FBI教你超级读心术>>

章节摘录

笑声看破对方压抑的性格特征 笑容的力量是无穷的，一个能时时展现出迷人笑容的人自然也拥有无穷的魅力。

达？

芬奇的名画《蒙娜丽莎》让人们难以忘记的原因莫过于她神秘的微笑，那永恒的微笑使人看上去总觉得心情舒畅，也自然会对她产生好感。

笑的本质应该是愉快的情绪表征，但有些时候，痛苦到极点或感觉无可奈何的人也会用大笑来发泄闷气。

可以说，笑是最常见的表情，也是含义最复杂的身体语言。

笑虽只有声音，却是最能够表达沟通意图的无声语言。

FBI经过揣摩研究后发现，一个人的笑声可以反应出一个人的性格特征。

有的人在高兴的时候会发出“哈哈”的笑声，这大多是所谓的豪杰型的人，因为一般人很难发出这样的笑声。

而且这也说明这个人身体状况极佳，能有这样的笑声。

FBI分析说，这种笑声带有威压感，会震慑他人，容易使人心生警戒。

很多人在没有信心或强抑不快的时候，会用“呵呵”的笑声来掩饰内心的反感。

有这种笑声的人一般是比较温和的人，不会给人带来太多的压迫感。

另外，人们在心浮气躁或者身体疲倦的时候，也会发出这样的笑声。

笑起来发出“哧哧”的声音的人，多半是能够严格要求自己的人。

这样的人想象力比较丰富，常常会有一些惊人的举动，却不会让人产生反感的情绪。

笑声尖锐刺耳的人，生活态度积极乐观，为人比较忠诚和可靠。

他们的感情比较细腻和丰富，有着良好的人际关系。

这样的人具有一定的冒险精神，精力充沛，喜欢旅行。

笑起来声音柔和而又平淡的人，性格沉着而稳重，在大是大非面前能够保持头脑的清醒和冷静。

他们比较明事理，也善于说理，能够很好地化解矛盾和纠纷。

只是微笑但并不发出声音的多是内向而且感性的人，他们的性情比较温柔、亲切，能够给人一种很舒服的感觉，属于比较好相处的人。

但是他们也比较情绪化，容易受到他人情绪的影响或者被他人打扰。

此外，通过一个人笑的方式也可以分析出这个人的性格特征：经常悄悄微笑的人，性格比较内向、害羞，而且相对来说比较传统和保守。

一般来说，这样的人心思都非常缜密，理性思维强，头脑异常冷静，很善于隐藏自己，在为人处世方面又显得有些腼腆。

但是他们对他人要求往往很高，不会轻易将内心真实的想法告诉别人。

平时看起来沉默少语，但笑起来却一发而不可收拾，这样的人是最适合做朋友的。

他们通常十分看重友情，在陌生人面前比较沉默，显得不够热情，不够亲切，但一旦真正与人相交，成为朋友，他们就会以真诚相待，而且活泼热情。

基于这一点，有很多人都乐于与这样的人相处，他们自己本身也能够营造出比较和谐的社会人际关系。

笑起来断断续续，听起来很不舒服的人，性情大多是比较冷淡而漠然的。

但是他们的观察力却相当敏锐，能准确地观察到他人内心的真实想法，然后投其所好，相机行事。

龇着牙笑一般没有真情实感 会捧腹大笑的人大多心胸开阔，当别人获得成功的时候，他们会真心祝愿，很少产生嫉妒的心理。

这样的人性格多是很直率而且很真诚的。

他们往往能够直言不讳地指出朋友的缺点，也会在自己的能力范围之内，对他人的需要给予帮助。

他们是不折不扣的行动主义者，一旦想起了要做的事情，或者决定要做某件事情，马上就会付诸行动，非常果断迅速，绝不拖泥带水。

<<FBI教你超级读心术>>

在别人犯了错以后，他们会指出来，但是也会给予最大限度的宽容和谅解。他们比较有幽默感，总是能够让周围人感受到他们所带来的快乐，因此他们身边总是围绕着很多的朋友。

龇着牙笑是一种很典型的假笑，这样笑的时候，一般是没有表现出自己的真情实感的。如果一个人说着“别为此担心”或者“没什么大不了的”这样的话语时，却流露出这种面部表情，那就表明其实他们真正的想法正好相反。

FBI接到了一个报案，说美国一个知名的投资银行在短短一周内丢失了近200万美元的资产。这个投资银行的行长在仔细地查看了银行间的业务往来之后发现没有任何异常，可是账面上确实少了200万美元。

FBI对该行的业务交易清单进行了调查，也没有发现任何异常问题，于是，他们怀疑是银行的业务数据遭到了篡改。

FBI很快就把负责该行所有资产管理的人都找了出来并一一进行问讯，但是却一直没有丝毫突破，没有任何线索。

正当FBI感到一筹莫展的时候，投资银行的行长提供了一条信息：在资金失窃之前，他们曾经让一名银行数据库工程师对该行的数据系统进行了升级和维护。

于是FBI很快就找到了这名工程师。

经过审问之后，FBI发现这名工程师有许多疑点，而且也拥有作案动机和作案条件。

但是这名工程师却一口否认，而且并不多说话。

于是FBI准备释放这名工程师。

就在FBI说如果再找不到证据，在3个小时之后就会将他释放之后，这名工程师露出了一丝微笑，带有了明显的轻视意味。

于是FBI立马针对这名工程师进行了更深层次的讯问。

他们还请来了一名犯罪心理学专家，就在专家到来的时候，这名工程师又龇牙笑了下，于是FBI断定，这名工程师肯定有问题。

最终在犯罪心理学家的协助下，FBI终于攻破了这名工程师的心理防线，侦破了案件。

……

<<FBI教你超级读心术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>