

<<受益一生的10堂处世课>>

图书基本信息

书名：<<受益一生的10堂处世课>>

13位ISBN编号：9787516800331

10位ISBN编号：7516800333

出版时间：2012-11

出版时间：台海出版社

作者：马银文

页数：288

字数：220000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<受益一生的10堂处世课>>

内容概要

世界顶级激励大师安东尼·罗宾曾说过：“一个人事业的成功，只有15%是由于他的专业技术，另外的85%主要靠人脉关系与处世技巧。

”所以说，智慧处世是一门关系到一个人一生命运的大学问。

一个人若想在社会上立足，处世的道理你不可不懂，处世的本领你不可不会。

你若想拥有一个成功的人生，学习10堂处世课是你一辈子都要做的功课。

<<受益一生的10堂处世课>>

作者简介

马银文

男，甘肃兰州人，生于1980年，中共党员。

先后出版图书《待人处世的学问》《说话办事的技巧》《男人的社交与处世哲学》《女人的社交与处世智慧》《破译人性弱点密码》《羊皮卷活学活用》《应酬学活学活用》《塔木德—犹太人的处世智慧和赚钱哲学》《识人心巧处世》等诸多畅销书。

<<受益一生的10堂处世课>>

书籍目录

第一堂课 低调处世，人前人后莫张狂

不要让风头毁了自己

低调做人，不张扬

锋芒太露易招祸端

居功不傲，得意淡然

放下“架子”才能赢得人心

淡泊名利才能无私奉献

收起你的优越感

认清自己，低调做人

沉默也是一种能力

贵而不显，富而不炫

低调是为了达成长远目标

第二堂课 能方能圆，说话方圆吃得开

该拍的马屁一定要拍

哄好之后再求人

说话也要会“拐弯”

不该说的话千万别说

聪明人善于套近乎

投其所好巧说话

见什么人说什么话

幽默使你更受欢迎

说别人最喜欢听的话

会说场面话，顺利拉关系

第三堂课 与人为善，行善者必有善报

留一份善念，少一分冷漠

没有善心，怎能有义举

慈能致富，善亦是财富

乐善好施，长线投资

善行必能获得回报

善意鼓励，自己也会快乐

善待他人就是善待自己

善待生命，让生活更美好

摒除恶念，善良为你指明路标

第四堂课 以德报怨，用宽容化解恩怨

严以律己，宽以待人

悦纳对方，包容他人

莫计前嫌，懂得宽恕他人

记人之善，忘人之过

宽恕敌人，原谅对手

气量大者，方能成事

退一步海阔天空

宽容是一种忍让的智慧

宽容别人的误会，走自己的路

第五堂课 无信不立，狡诈者必无朋友

留下诚信，信则立

<<受益一生的10堂处世课>>

与人交往要讲诚信

从容无悔，真诚相待

讲究诚信，深得人心

真诚待人才能获得尊重

一定要兑现自己的诺言

不对任何一个顾客失信

诚信经营，吃亏是福

言出必行，说到做到

把诚实变为一种习惯

第六堂课 学会装傻，糊涂一下也无妨

小事糊涂，大事不糊涂

待人处世，学会装醉

藏才隐德，大智若愚

大智若愚，糊涂为真

必要时装作不知道

难得糊涂才是真聪明

留点儿心眼，适时装傻

该糊涂时千万别明白

模糊表态，学会说“不”

第七堂课 顾全人面，开口之前想一想

给别人留点面子

学会给朋友留面子

时刻顾及别人的面子

把桂冠戴在他人头上

不可当面揭人短处

学会保住上司的面子

巧妙地替他人解除尴尬

尊重别人就是尊重你自己

给同事面子就是给自己面子

第八堂课 学会舍得，人生有舍才有得

舍得的真谛：有舍才有得

做人要拿得起放得下

明确目标，合理取舍

得失随缘，不过分强求

别太在意一时得失

知足不辱，知止不殆

有时放下也是一种得到

第九堂课 助人助己，赠人玫瑰手留余香

无意救助，收获惊喜

学会在口渴之前挖井

帮助别人就是帮助自己

乐于助人是幸福的

感情投资要落在实处

拉一把失势的“黑马”

雪中送炭要及时有效

晴天留人情，雨天好借伞

对将倒的人轻轻扶一把

<<受益一生的10堂处世课>>

第十堂课 留有余地，种下希望好回旋

交往要有“度”

得饶人处且饶人

不要把话说绝

为人不要太计较

批评下属留余地

留下回旋的余地

做人做事不要太绝对

承诺他人也要留余地

少一个敌人多一个朋友

<<受益一生的10堂处世课>>

章节摘录

“优越感”，乃“自以为比别人优越的意识”之谓也。

优越感一部分来自于自身的实力，一部分源于所处的环境所赐。

在当今社会中，每个人都会有不同程度的优越感，例如说职业优越感，一个月薪上万的人在拿千八百的人面前当然会感觉良好；比方说长相上的优越感，据说美女都不愿和美女做朋友，因为那样不足以显出她自己的美来；还有学历上的优越感，这种无形的差异会使学历高的一方对学历低的一方产生歧视心理。

优越感本身是一种自信的保障，是利剑和盾牌。

然而，在有些人的眼里，“优越感”已经成为了做人的资本，如果不能正确对待，那么它便会成为一种摆脱不掉的“包袱”。

有了这种包袱，艰苦奋斗的观念就会淡薄。

当这种包袱越背越重，就会方向不明、路子不清、脚步不稳，乃至跌进痛苦的深渊而不能自拔。

因此，当心被“优越感”摧垮，并非危言耸听。

因为你的“优越感”会衬托出别人的倒霉，甚至还以为你在嘲笑对方的无能，让他产生一种不如你的感觉。

特别是失意的人，你在他面前显示“优越感”，会使他恼火，甚至讨厌你。

可见，当优越感膨胀得太大，就好比太长的剑失去了攻击力，太大的盾牌遮蔽了锐利的眼光。

有一天，有个人约几位朋友到家里吃饭，这些人都是彼此相熟的。

主人把他们聚拢来主要是想借着热闹的气氛，让一位目前正陷入低潮的朋友心情好一些。

这位朋友因前不久经营不善，刚开的一家公司倒闭了，妻子也因为不堪生活的压力，正与他谈离婚的事，内外交迫，他实在痛苦极了。

来吃饭之前大家都知道这位朋友的遭遇，于是大家都有意地避免谈有关事业的问题。

可是其中一位姓李的朋友因为目前赚了很多钱，几杯酒下肚，忍不住就开始谈他的赚钱本领和花钱功夫，那种得意的神情，就连主人也看不下去了。

那位失意的朋友低头不语，脸色非常难看，一会儿上厕所，一会儿去洗脸，后来他猛喝了一杯酒，赶早离开了。

主人送他出去，在巷口，失意的他愤愤说道：“老李会赚钱也不必那么神气地炫耀啊！”

主人了解他的心情，因为多年前他也遇过低潮，正风光的亲戚在他面前炫耀他的薪水、年终奖金，那种感受，是无法用语言来形容的。

可见，不要有太强烈的优越感，因为它会使人们对你敬而远之，失去许多知心朋友。

因此，在你没有陷入孤单之前，要懂得掩饰你的优越感，或者你得努力在客观的优越中并不滋生主观的优越感，你才可以在身心内外的两个世界中找到平衡的支点。

优越感其实是很轻浮的一种自我意识，尤其是在你与他人交往的时候。

人在社会交往的过程中，就是为了寻找同类项的本能。

也就是说，人总是生活在一个其实并不能完全让你表露优越感的地方。

所谓优越，其实也看跟什么人比。

……

<<受益一生的10堂处世课>>

编辑推荐

良好的人际交往能力是成功的前提和基础，高效的人际交往技巧是成功的法宝与资本一个人成就的大小，不在于你是谁而在于你认识谁。

因此，积累交际的资本，掌握与各种各样的人交际的技巧与方法，是你成功的关键。

掌握恰当的交往之道，建立融洽的交际氛围。

蕴涵做人的哲理，囊括处世的真谛。

闯荡社会的必备本领，受益一生的处世指南。

<<受益一生的10堂处世课>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>