

<<改变一生的10堂口才课>>

图书基本信息

书名：<<改变一生的10堂口才课>>

13位ISBN编号：9787516800348

10位ISBN编号：7516800341

出版时间：2012-11

出版时间：台海出版社

作者：马银文

页数：289

字数：220000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<改变一生的10堂口才课>>

### 前言

美国著名的人际关系学大师戴尔。

卡耐基曾说：“好的口才是社交的需要，是事业的需要，是生存的需要。

它不仅是一门学问，还是你赢得事业成功常变常新的资本。

”好口才的人，总能把每句话都说到他人的心坎里，与此同时他也能在社交场合脱颖而出、左右逢源、如鱼得水；会办事的人，总能把每件事情都做到点子上，能将每件事办的天衣无缝、毫无瑕疵。

好口才的人口若悬河，谈吐隽永，妙语连珠，言辞得体。

谈天说地，可以“天机去锦为我用”；赞美他人，能够“良言一句三冬暖”；给人安慰，“一叶一枝总关情”。

这样的人，往往总能得到他人的羡慕与尊重，能赢得他人的友谊、信任、支持与帮助，在事业上也容易获得成功。

而说话水平低的人，总是语无伦次，词不达意，就好像“茶壶里煮饺子-----肚子里有货，嘴上却倒不出来”。

口才是一门大的学问。

世事洞明、人情练达的智者往往拥有良好的谈吐，就是因为他们早已深谙做人做事的智慧。

与人交谈的时候，要想让你的谈吐更动人，就应该用心去领悟为人处世的道理，学习口才。

《改变一生的10堂口才课》一书以简洁流畅的语言，大量的口才实例与理念，从修炼口才、赞美口才、说服口才、交际口才、幽默口才、辩论口才、演讲口才、谈判口才、职场口才和情场口才等10方面，深入浅出地向你透露胜人一筹的口才本领，打造卓越的的口才技巧，提升处世能力，帮你在面对各式各样的人和事时，都能应对自如，处变不惊。

## <<改变一生的10堂口才课>>

### 内容概要

古代有

“一言以兴邦，一言以丧邦”“一人之辩重于九鼎之宝，三寸之舌强于百万之师”。

现在有“一句话可以让人笑，一句话也可让人跳”。

由此可见，口才的重要性。

卡耐基说：“好口才是社交的需要，是事业的需要，是生存的需要。

”只有掌握了说话的技巧和原则，才能够达到“一语惊起千层浪”的效果,才能够掌握开启成功之门的钥匙！

## <<改变一生的10堂口才课>>

### 作者简介

马银文

男，甘肃兰州人，生于1980年，中共党员。

先后出版图书《待人处世的学问》《说话办事的技巧》《男人的社交与处世哲学》《女人的社交与处世智慧》《破译人性弱点密码》《羊皮卷活学活用》《应酬学活学活用》《塔木德—犹太人的处世智慧和赚钱哲学》《识人心巧处世》等诸多畅销书。

## <<改变一生的10堂口才课>>

### 书籍目录

#### 第一堂课 修炼口才——好口才成就大事业

1. 好口才令你抢占先机
2. 好口才使你走向成功
3. 出口成章就会无往不胜
4. 好口才是你的人生瑰宝
5. 会说能赢得整个人生
6. 巧嘴为你带来好运气
7. 巧言虽少能把奇效显
8. 谎言的善意也很美丽
9. 语出内心才能赢信任
10. 温和积极话利人利己

#### 第二堂课 赞美口才——适度赞美温暖人心

1. 赞美是永不凋谢的鲜花
2. 赞美别人是处世的法宝
3. 赞美人也要讲究技巧
4. 用真诚赞美打动人心
5. 巧妙赞美温暖他人
6. 赞美之词要有闪光点
7. 赞美要不落俗套
8. 赞美的魅力无穷无尽
9. 赞美祝贺应恰如其分
10. 赞美一定要因时而异

#### 第三堂课 说服口才——一语攻心以理服人

1. 循循善诱，攻心为上
2. 了解对方，引起共鸣
3. 旁敲侧击，巧妙暗示
4. 晓之以理，动之以情
5. 曲言婉至，说服有力
6. 抓住心理，语言操纵
7. 缓急有序，委婉为上
8. 事实说话，效果更佳
9. 罗列理由，语半功倍
10. 强调理由 多说几遍

#### 第四堂课 交际口才——舌绽莲花聚集人脉

1. 交际场合，学会开口
2. 说话得当，引人入胜
3. 察言观色，话说有度
4. 遇物加价，逢人减岁
5. 话说含蓄，免遭麻烦
6. 表达感谢，及时主动
7. 坦诚道歉，巧妙开口
8. 遭遇困境，合理解释
9. 出现口误，冷静处理
10. 掌握技巧，优雅谈吐

#### 第五堂课 幽默口才——轻松诙谐尽显魅力

## <<改变一生的10堂口才课>>

1. 自嘲能制造和谐氛围
2. 有意错位造幽默奇效
3. 用幽默化解矛盾冲突
4. 一语惊人显幽默才华
5. 用幽默帮你打造人脉
6. 用幽默为你消除尴尬
7. 幽默的拒绝最为艺术
8. 幽默让你错误也可爱
9. 用幽默口才展示品位

### 第六堂课 辩论口才——唇枪舌剑力压群雄

1. 投其所好，请君入瓮
2. 反客为主，主动出击
3. 以彼之矛，攻彼之盾
4. 运用类比，反驳诘难
5. 欲擒故纵，巧妙应对
6. 洞察荒谬，高点强攻
7. 如法炮制，猛戈一击
8. 用语精炼，立场分明
9. 联类比物，由此及彼
10. 关键时候，敢说“硬话”

### 第七堂课 演讲口才——妙语连珠语惊四座

1. 善于表达真挚的情感
2. 演讲语言要长短适度
3. 情绪激昂增强感染力
4. 如何鼓舞听众的士气
5. 如何激发听众同情心
6. 开篇就让人眼前一亮
7. 演讲要句句扣人心弦
8. 如何加强演讲现场感

### 第八堂课 谈判口才——能言善辩占尽先机

1. 谈判口才运用重要性
2. 打破谈判僵局的方法
3. 谈判中口才技巧运用
4. 谈判拒绝他人要婉转
5. 谈判对比术巧言妙用
6. 谈判扮完红脸扮白脸
7. 步步进逼迫对方就范
8. 请将不如激将谈判法
9. 妙语应对谈判僵局
10. 最后通牒要谨言慎语

### 第九堂课 职场口才——巧言妙语“金饭碗”

1. 求职面试口才很重要
2. 口才是通往职场明灯
3. 职场“进谏”的口才
4. 职场说“不”的技巧
5. 说好职场中的恭维话
6. 妙言获取上司的认可

## <<改变一生的10堂口才课>>

7. 说话有度留足够台阶
8. 职场说话切莫硬邦邦
9. 产品介绍需要巧口才
10. 电话口才塑造好形象

### 第十堂课 情场口才——蜜语甜言更浓爱意

1. 甜蜜“废话”温暖爱情
2. 斗嘴成为生活的调味料
3. 老夫妻的激情对话口才
4. 口才让你成为情场高手
5. 情场口才挽住恋人的心
6. 口才能够打开爱的心扉
7. 让恋人无法拒绝的话语
8. 让思念之情溢于言表
9. 学会恋人间的绵绵情话
10. 交谈得法使爱走向幽径

## &lt;&lt;改变一生的10堂口才课&gt;&gt;

## 章节摘录

1. 好口才令你抢占先机 语言就像人的金字招牌，比任何装饰都更重要。

人们需要化妆，需要漂亮的服装，需要香水和时髦的皮包。

但还有一样“化妆品”，也是最高级的“化妆品”——语言，它随时随地都起作用。

如果能使生活的语言高度地艺术化，无疑就是使生活高度艺术化，就是生活的高品位，即使是在一些非常细微的生活细节上也是如此。

每一个有敬业精神的人都要掌握日常说话的艺术，追求语言中的精品，让自己处处展现独特的个性和无穷的魅力，让语言展示自身的时尚，成为自身的财富。

现代社会是一个沟通与合作的时代，口才的好坏变得愈加重要。

口才好的人，可以广交各种朋友，为自己的事业建立良好的人脉基础，从而轻松开启财富的宝库。

可以说，拥有一张能说会道的巧嘴，就如同拥有一笔取之不尽的宝藏。

打开自己的话匣子，不要做沉默寡言的人。

要“宣传”自己，让别人在工作上、事业上、心理上都接受你，这对你将大有裨益。

用一个从讲话中得到快乐的人的话来说：“在开始演讲的两分钟之前，我宁可被皮鞭打死，也不愿站起来演讲。

但是，到了演讲快要结束的时候，我宁可被枪毙也不愿被停止说话。

” 任何人不管对什么事感兴趣，只要能讲出精彩的想法，就是打开了话匣子，收获了精彩。

不信可以试一下，你会发现自己的天分，找到趣味相投的朋友，获得他人的理解和支持。

在工作中或事业发展期间，因为健谈吸引人而获得成功的实例举不胜举。

有个年轻人到一家大型的百货供应公司应聘销售员，老板让他先试干一天，再决定是否留用。

傍晚下班时，老板问他做了几单买卖。

他说：“只有一单。

” 老板很失望，因为别的销售员可比他勤快多了，每天从早忙到晚，平均都能拿下六七个单子！看来这家伙实在够懒的！

可以让他走人了，就漫不经心地问：“你这一单多少销售额啊？”

” 没想到年轻人回答：“30万美元。

” 老板顿时惊呆了，半天才回过神来，有点不相信地问：“30万……你卖了多少货？”

” “是这样的，”年轻人说，“有位先生需要鱼钩，但是并不确定自己应该使用什么样的鱼钩，因为他是新手，但他的空闲时间比较多，收入丰厚，对钓鱼很感兴趣。

于是我告诉他，在海上或江面上钓鱼用的工具是不一样的。

我卖给了他大、中、小号三种鱼钩和鱼线。

还有鱼竿、鱼篓、折叠椅、遮阳帽。

我问他去哪儿钓鱼，他说最想去海边，所以我建议他买条船，带他去了我们卖船的分公司，卖给了他一艘20英尺长有两个发动机的帆船。

” 老板已经听得目瞪口呆了，问：“然后呢？”

” 年轻人接着说：“那位先生的大众牌汽车拖不动这么大的帆船，我又将他介绍给汽车销售部门，卖给了他一辆丰田新款的豪华车。

他很大方，而且他确实需要这些产品。

” 老板有些难以置信：“仅仅想买两个鱼钩的客户，你是怎么说服他购买这么多产品的？”

” 年轻人笑着说：“不，老板，他只是从这儿路过，进来问我明天的天气怎么样，我说明天的天气很好，又是周末，干吗不去钓鱼呢？”

然后，我就把他需要的产品介绍给他了！

” 这个试用第一天的年轻人，如何只用一个订单就签下30万美金的销售额呢？

他成功的一个很重要的原因就是具有出色的口才。

一个人的说话能力，是获得交易成功的必要条件。

就如卡耐基所言：“一个人的成功，约有15%取决于知识和技术，85%取决于沟通——发表自己意见



## <<改变一生的10堂口才课>>

的能力和激发他人热忱的能力。

”当然，这所有的前提是，你的产品必须足够优秀，能够打动客户。

如果你是一位健谈的人，而且你所讲的每一句话都深入人心、铿锵有力，你就能体会到别人对你的专心与注意，体会到自己令人难以抗拒的魅力和终身难忘的满足感。

有了这样的魅力，你就有了阿里巴巴“芝麻开门”的咒语，就有了打开宝藏的钥匙。

人的社会性决定每个人都不是一个孤立的存在，都离不开与他人的沟通和交流。

事实上，世界上没有任何一个正常的人不需要和别人交流，也没有任何一种工作不需要和别人打交道。

所以，好口才在人际交往中变得越来越重要了。

现代生活就是要发展口才与交际能力，它们有利于我们提高素质、开发潜能、驾驭生活、改善人生，是追求事业成功的无价之宝。

可见，在人们的生活中，好口才已成为自身成功的一个法宝，能使自己迅速地获得人心、广结人缘，能使自己的事业如日中天。

拥有良好的口才，已经成为人们成就成功人生必不可少的条件。

P3-5

## <<改变一生的10堂口才课>>

### 编辑推荐

马银文编著的《改变一生的10堂口才课》一书以简洁流畅的语言，大量的口才实例与理念，从修炼口才、赞美口才、说服口才、交际口才、幽默口才、辩论口才、演讲口才、谈判口才、职场口才和情场口才等10方面，深入浅出地向你透露胜人一筹的口才本领，打造卓越的的口才技巧，提升处世能力，帮你在面对各式各样的人和事时，都能应对自如，处变不惊。

<<改变一生的10堂口才课>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>