

<<兼职也能赚大钱>>

图书基本信息

书名：<<兼职也能赚大钱>>

13位ISBN编号：9787535762351

10位ISBN编号：7535762352

出版时间：2010-6

出版时间：湖南科技出版社

作者：王珺之

页数：206

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<兼职也能赚大钱>>

### 前言

谈起创业，很多人都会说一个字，那就是：“难”。

一没技术，二没资金，三没人脉关系，创业怎么可能呢？

所以很多想创业的人往往一想到这些就会望而却步。

创业真的很难吗？

我们来看看那些实干家和创业者吧！

牛根生1999年创办蒙牛乳业，经过6年的创业使之成为全国有名的企业，被中央电视台赞誉为“一头牛跑出了火箭的速度”；马云1999年以50万元人民币创业，开发阿里巴巴网站，成为中国内地第一位登上国际权威财经杂志《福布斯》封面的企业家；俞敏洪1993年创办北京新东方学校，创造了培训界的神话。

这些创业的故事真实生动，众所周知。

当我们读到、听到这些人的创业事迹后，往往会热血沸腾、不能自己。

但很多人正如马云先生所说，是“晚上想来千条路，早晨起来走原路”，空有创业的想法，却没有创业的行动，对创业敬而远之。

其实创业并不可怕，我们缺乏的只是技巧和方法，还有创业的勇气和行动力，而不是所谓的能力和资金，人脉和经验。

古往今来白手起家的富豪比比皆是，从世界首富比尔·盖茨到2009年中国首富王传福，从台湾农家子弟出身的“塑胶大王”王永庆到中国内地女首富“废纸回收大王”张茵，都是白手起家的典型代表。

可见，创业是一项平常化的活动，远远没有人们想象的那么神秘；创业是一种模仿活动，创业的模式可以拷贝和复制，就像麦当劳复制肯德基一样。

创业还是一项体现人生价值的活动，往往会体现人的自主性和创造性。

时下，创业之风已经吹遍大江南北，特别是全球金融危机风暴到来后，用人单位纷纷裁员，就业环境恶化给每个人带来了不利因素，人们的创业意识进一步觉醒。

## <<兼职也能赚大钱>>

### 内容概要

这套《草根创业者部落丛书》，其宗旨就是担负创业就业教育的使命。

本套丛书采用了大量的数据和案例，从不同层面及不同角度，诠释了创业的模式、方法和技巧，是创业者特别是大学生创业的行动指南。

在《兼职也能赚大钱》一书中，重点介绍了如何利用上班时间兼职，包括兼职信息的获取，兼职的技巧，可兼职的行业以及兼职所要注意的事项等。

## <<兼职也能赚大钱>>

### 作者简介

王珺之，中国就业促进会大学生就业指导专家。

人力资源和社会保障部中国就业培训技术指导中心1+N项目特聘讲师，管理咨询专家。

有15年职业经理人经验，曾担任数十家企业的高级顾问。

著有《初涉职场的八堂必修课》、《行政管理岗位就业实训教程》、《高管秘书岗位就业实训教程》、《财务文书写作与管理制度范本》、《餐饮企业的盈利模式》、《零售企业的盈利模式》、《抱怨不如改变》、《十大管理误区》、《世界大师智慧》丛书等。

## &lt;&lt;兼职也能赚大钱&gt;&gt;

## 书籍目录

第1章 鱼与熊掌可兼得——业余时间兼份职 第1节 兼职是一种社会现象 一、什么叫兼职 二、兼职的种类 三、怎样把握兼职机会 四、兼职的意义 第2节 为什么要边工作边兼职 一、为了挣外快 二、为了追求职业发展 三、为了实现职业兴趣 四、为了把闲散时间利用起来 五、兼职创业 六、我兼职我快乐 七、大学生为什么兼职 第3节 兼职才能挣外快 一、“马无夜草不肥，人无外财不富” 二、成功案例 第4节 本职与兼职，两者可兼得 一、管理好你的时间 二、管理好你的精力 第5节 成功兼职的四项原则 一、让自己与兼职匹配 二、让兼职与兴趣一致 三、工作要分清主次 四、不损害原单位利益

第2章 看谁在兼职——兼职人群看过来 第1节 走出象牙塔——在校大学生 一、大学生就业情况 二、大学生兼职的意义 三、自我投资策略 四、大学生兼职误区 五、大学生应该怎样做 第2节 借力而行——企事业单位人员 一、企事业单位人员为什么兼职 二、企事业单位人员兼职的意义 三、有专长就有用武之地 第3节 跟随你的兴趣——自由职业者 一、对自由职业者的偏见 二、自由职业者怎样在家工作 三、自由职业者要避免的问题 第4节 有梦才能飞翔——白领阶层 一、兼职创业的5个条件 二、怎样选择创业项目 三、创业资金哪里来 四、兼职创业四道坎

第3章 哪些职业可兼职——适合你的就是最好的 第1节 撰稿：展现另面才华 一、撰稿——你可以做得很好 二、你为谁撰稿 三、撰稿技巧 第2节 直销——进可攻，退可守 一、直销的魅力 二、直销为什么适合你 三、直销其实很简单 第3节 导游——风景这边独好 一、成为导游的必备条件 二、怎样做个好导游 第4节 策划——“仅次于总统的职业” 一、策划人需具备的素质 二、如何成为一个优秀的策划人 三、策划的策略 第5节 网店——在家当老板 一、网上开店的优势 二、网上开店“三部曲” 三、适合网上销售的商品特点 四、成功案例 第6节 炒股——一网通天下 一、网上炒股的优势 二、网上炒股需注意的五个细节 三、你选什么股 四、选股两项注意 五、成功案例 第7节 网页制作——创意走天涯 一、网页设计的特点 二、网页设计的原则 三、合格网页设计师应具备的素质 四、制作网页的几个要领 五、成功案例 第8节 新闻线人——靠嗅觉赚财富 一、新闻线人的基本素质 二、怎样发现新闻线索 三、成功案例

第4章 适合大学生的兼职——上学同样有人发工资 第1节 最普遍的打工途径——做家教 一、做家教应具备哪些素质 二、怎样做个好家教 三、做家教要注意的10个问题 四、成功案例 第2节 一门外语打天下——做翻译 一、做翻译的五项专业素质 二、翻译的标准 三、兼职翻译成功10要素 四、成功案例 第3节 先学推销经——做促销员 一、大学生怎样做促销员 二、促销员的三项修炼 三、接近顾客的服务技巧 四、成功案例 第4节 从底层工作做起——做服务员 一、服务员的素质要求 二、仪表仪容的具体要求 三、如何做一个优秀的服务员 四、成功案例 第5节 与消费者亲密接触——做市场调查 一、大学生做市场调查的优势 二、怎样进行市场调查 三、市场调查员可能在哪些方面犯错误 四、成功案例 第6节 校对——熟能生巧可赚钱 一、校对工作的重要性 二、怎样做好校对工作 三、校对需要具备的素质 四、成功案例

第5章 兼职信息哪里来——学会和善于发现信息 第1节 招聘会的优势和劣势 一、招聘会的优势 二、招聘会的劣势 第2节 逛招聘会的正确做法 一、有备而来 二、高效应对 第3节 各种招聘纸媒 一、纸媒广告招聘的优势 二、通过招聘纸媒求职的注意事项 第4节 招聘网站搜索 一、网上求职的优势 二、网上求职的劣势 三、网上求职的技巧 第5节 人际关系网 一、纠正认识上的误区 二、怎样编织和经营你的人际关系网 三、怎样利用人际关系网求职 第6节 职业中介机构 一、职业中介机构的主要类型 二、企业为什么青睐职业中介机构 三、求职者为什么选择职业中介机构 四、与猎头公司打交道的技巧

第6章 做好自我推销——打造好兼职“名片” 第1节 未雨绸缪——兼职简历全攻略 一、撰写兼职简历的三个原则 二、兼职简历的内容 三、弱勢求职者也能写出好简历 第2节 自我包装——塑造最佳形象 一、体态礼仪 二、男士可以这样包装 三、女士这样展现你的魅力 第3节 完美表现——从面试中脱颖而出 一、做好充分的准备 二、准时到场 三、放松自己 四、学会握手 五、关注细节 第4节 巧舌如簧——面试交流的黄金法则 一、精彩开局 二、巧妙应对主考官的刁难 三、主动出击，积极发问

第7章 预防兼职陷阱——让额外工作不做无用功 第1节 黑中介骗你没商量 一、黑中介的特点 二、黑中介的黑招 三、怎样预防黑中介 第2节 黑心企业骗人花招 一、进门先收保证金 二、试用期陷阱最可恶 三、提供虚假职位信息 四、承诺薪水有猫腻 五、盗用求职者的劳动成果 第3节 招聘者动机不纯 一、以招聘之名实施犯罪

## <<兼职也能赚大钱>>

二、以招聘之名诱人犯罪 三、以招聘之名诱人加入传销第8章 成功兼职心态,成就职业梦想 第1节 兼职并不丢人 一、兼职是正大光明的事 二、利用“便利条件”广开财源 第2节 信心决定成败 一、认识自我 二、克服自卑心理 第3节 树立目标,兼职一定会成功 一、目标的意义 二、制定目标的3个步骤 三、立即行动 第4节 你可以成为身兼数职的超人 一、不断学习 二、合理安排时间 三、保持身心健康 四、成功案例参考文献

## &lt;&lt;兼职也能赚大钱&gt;&gt;

## 章节摘录

插图：可以从亲戚朋友身上找机会。

除了工作，你还有一定的时间可以用于社交。

你需要常常和你的亲戚朋友有交往，甚至和他们的朋友有交往。

如果你善于寻找就会发现，原来你的社交圈子也很庞大，与外界的联系也比较广泛，所以，你的兼职机会也可能会很多。

亲戚，由于感情认同的原因，早已在心里接纳了你，并且对你有较为透彻的了解。

你只需向他们表明想兼职的愿望，甚至无需做太多的说明，他们自会判定你适合做什么样的兼职，并尽心尽力地为你寻找机会，甚至为你创造机会。

但你需要注意的是，越是至亲的人推荐的机会，你越是要慎重对待，因为如果你做好了，会给推荐你的亲戚脸上增光；如果做不好，则会让你的亲戚下不了台。

“多个朋友多条路”，现代人应该不断提高社交能力，扩大交际圈子，而且不要輕易伤害朋友，这样，你往往能从朋友那儿发现兼职机会。

首先，你要真诚地对待你的朋友，特别是要让对方觉得你靠得住。

这是你的朋友直接为你提供兼职机会或向你推荐兼职机会的基本前提。

其次，朋友的帮助通常是寻求兼职机会的重要途径。

因此，向你的朋友明确表示请他们提供帮助，让他们当做一件事来办，在他们各自的圈子里去寻找适合你兼职的机会，那样，你获得机会的希望就大多了。

从大众传媒中发现兼职机会。

当今时代，大众传媒每天以各种各样的方式把各种各样的信息传递给你。

正因为大众传媒的这种职能，许多用人单位利用它们发布招聘启事，向社会公开自己的招聘对象、招聘条件、用人岗位以及薪酬待遇，以此扩大选择范围，期望求得真正适合的供职者。

通过传播媒介传递的信息谋取兼职和其他途径有着较大区别：其他途径有别人推荐你，而这条途径要由你自己推荐自己。

发现信息是谋取兼职的前提。

既然你有心谋取兼职，那么应当每天花些时间上上网，浏览一下当地的报纸，看看当地的电视节目，关心一下当地其他传媒传递的信息。

特别要注意报纸，很多招聘信息是通过报纸面世的。

面对众多的招聘信息，你需要根据自身条件，对众多的信息加以排检，从中选择出你认为有价值的信息。

## <<兼职也能赚大钱>>

### 媒体关注与评论

创业的过程。

实际上就是恒心和毅力坚持不懈的发展过程。

——李嘉诚在创业时期中必须自己打出一条生路来。

艰难困苦即此一条生路上必经之途径。

——邹韬奋人生志在创业。

——陶行知机会不会上门来找人。

只有人去找机会。

——狄更斯创业者最重要的是创造条件。

如果机会成熟的话一定轮不到我们。

——马云给自己留了后路相当于劝自己不要全力以赴。

——王石人年轻的时候可以张狂一点，因为年轻人不怕犯错误，错了还有机会重来。

老了就不行。

错了就是错了，再也没有机会。

——姚明生人不能把什么都设计好了才上路。

——张若玫

## <<兼职也能赚大钱>>

### 编辑推荐

《兼职也能赚大钱》：内外兼修的致富之路，进退自如的创业模式，兼职人群有哪些，哪些职业可兼职，如何获取兼职信息如何做好自我推销，如何预防兼职陷阱成功兼职的心态。

<<兼职也能赚大钱>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>