

<<活学FBI读心术 妙用FBI攻心术>>

图书基本信息

书名：<<活学FBI读心术 妙用FBI攻心术>>

13位ISBN编号：9787538872149

10位ISBN编号：7538872140

出版时间：2012-8

出版时间：黑龙江科学技术出版社

作者：李云宵

页数：214

字数：190000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<活学FBI读心术 妙用FBI攻心术>>

前言

让我们一起来设想一下这样的情形：如果有一天你可以洞悉别人的想法、意图或感受；如果有一天你可以对别人的言行产生强大的影响力；如果有一天你可以在别人面前淋漓尽致地展现自信、权威和风度……让所有人对你刮目相看，那该有多好。

事实上我们在这里所讲的是一种洞察他人想法的能力，当你可以将你的自信、风度与这种能力结合在一起的时候，你将无往不胜。

其实我们每个人都天生具备卓越的洞察力和影响力，都有建立丰功伟业的潜力，只不过我们很少使用自己的这些能力。

FBI（美国联邦调查局）是一个全世界都耳熟能详的团队。

在美国，几乎所有大案要案的现场都能够看到他们的身影，无论对手多么强大，他们总能在案件当中迅速找到突破点，迅速将犯罪嫌疑人逮住，无论是臭名昭著的江洋大盗，还是潜伏至深的敌对间谍，在他们面前都显得微不足道。

FBI始终是犯罪调查分析技术的创新者，FBI的每一个优秀探员，都是专门预测罪犯人性格和心理的高手。

在多年的实战经验中，他们总结出了一系列实用的办案经验，读心术、攻心术便是其中最主要的项目。

他们认为“读人要读心”、“攻人先攻心”，不管是战胜对方、赢得先机，还是化敌为友、化解矛盾，“攻心”都是一条行之有效的捷径。

FBI专家说：心理活动主导着人的一切行为。

实际上，他们能够破获这么多大案要案的原因正是因为他们拥有了这套充满智慧的读心术、攻心术。在与对手周旋的过程中，他们能够通过对方蛛丝马迹的变化中去捕捉对方的心理动态，只要对方在心理上有任何一点细微的松动，他们都能迅速加以攻击，直到对手彻底崩溃。

而当我们把FBI的读心术、攻心术应用到实实在在的生活竞技场中，你会发现它对我们的所作所言有着重要的参考价值和非凡意义，而这种价值和意义几乎是难以衡量的。

掌握了这项技术的人，能以看似无形的手段获得实实在在的巨大成功。

活学FBI读心术，妙用FBI攻心术，它将会使我们的行为、语言、思想、志向凝聚成为一个有机的整体。

它是我们在工作、生活、事业、爱情等方方面面的致胜武器，是我们可以学习并加以借鉴的一种交际技能。

<<活学FBI读心术 妙用FBI攻心术>>

内容概要

作为全球最著名的特工组织，FBI的读心术可谓独领风骚。FBI经过100多年的历练，其赖以成名的绝技也已经十分成熟完善，并且与时俱进，不断汲取心理学、神经生物学、社会学、犯罪学、传播学及人类学等领域的最新发现。

《活学FBI读心术、妙用FBI攻心术》为你解析FBI破解身体语言的秘密，帮助你识人、观相、察心，快速理解和掌握人的微妙心理，成为人际关系的赢家，最终实现人生的幸福与成功。

<<活学FBI读心术 妙用FBI攻心术>>

书籍目录

- Chapter 1顺藤摸瓜，见微知著——FBI超强阅人术
- Chapter 2把握玄机，找准软肋——FBI高超破译术
- Chapter 3透视心理，揣度心灵——FBI心理驾驭术
- Chapter 4强势攻击，逼迫就范——FBI正面攻击术
- Chapter 5旁枝入手，迂回找孔——FBI侧面敲打术
- Chapter 6先礼后兵，给足面子——FBI后发制人术
- Chapter 7故弄玄虚，深不可测——FBI虚张声势术
- Chapter 8晓之以理，明之以利——FBI恐吓心理术

<<活学FBI读心术 妙用FBI攻心术>>

章节摘录

版权页： 神态举止往往透露出真实心理信息 三名犯罪嫌疑人被带进审讯室。

在三名犯罪嫌疑人坐定后，面孔严峻的探员说道：“害怕了？

看着我。

”三个犯罪嫌疑人都缓缓地抬起了头。

“你们三个人中间有一个是真正的罪犯。

我知道是谁，但我不会说出来。

从之前的血液化验结果看，罪犯患有严重的肾炎或者传染病，如果不想耽误治疗的时间就自己站出来；如果想拖延下去，随你的便。

但关键是，这样拖下去，有好下场吗？

”其实，这三个人中，坐在中间的那个是警方的卧底，在听到同事说罪犯的血液化验有问题后，他将沾有血液的手向其他两人靠近。

坐在卧底旁边的两个人似乎紧张起来，面部表情有些许变化。

其中某个犯罪嫌疑人还稍稍躲闪了一下。

见此情形，FBI将另一名犯罪嫌疑人关起来单独审问，很快犯罪嫌疑人便如实招供，案件也就此侦破。

也许你很奇怪，不知道FBI是怎样侦破案件的。

在这个故事中，警方并没有要求罪犯现身，他只说明了犯罪嫌疑人患有疾病这一信息，如果对方是无辜的，他就会躲闪，谁都不想被传染上恶疾。

如果他是真正的罪犯，他就不会有过多的反应，得病的人是他，这一点他心知肚明。

由此我们不难发现，FBI审讯的秘密其实是一种巧妙的心理战术，他的目的是为了给犯罪嫌疑人制造恐惧感，增添心理压力，逼迫他将内在的压力通过外在的表情或者动作表现出来。

再老练的犯罪嫌疑人也会露出蛛丝马迹，这就是FBI破案的关键。

口头语言和身体语言不同，口头语言往往要经过大脑思考和处理之后才表达出来，经过斟酌之后，某些意思就可能被掩饰和遮蔽。

但是身体语言是下意识的，是在不经意间表达出来的，它是一个人思想的真实反映。

一个人若有想法，有企图，有动机，都会在他的身体上做出相应的反应。

心理学家弗洛伊德就说过，凡人皆无法隐藏私情，他的嘴巴可以保持缄默，但他的手脚却会多嘴多舌。

的确，同有声语言相比，肢体语言更微妙、更复杂。

人们在各自的生活经历中，已经形成了一些自己独特的神态举止，比如习惯双手抱臂而立，习惯坐着时跷二郎腿，喜欢说话时用各种手势，等等。

这些习惯动作组成的肢体语言在不知不觉中就会透露出一个人的真实情况。

肢体语言可以传递信息，透露出一个人的情绪、想法，甚至是喜好和身份。

神态举止，无声胜有声，有时候即使不说一句话，也可以通过观察对方的神态举止来窥探其内心世界。

身体语言专家亚伦·皮斯曾讲过这样一个故事：某次面试中，一位男性面试者在解释他放弃之前那份工作的原因时，他说他觉得之前的公司没能给他提供足够的发展机会，但是由于他和所有的同事都相处得十分融洽，所以在是否离开原来那家公司的问题上，他一直有些犹豫，觉得很难抉择，直到最近才做出了这个艰难的决定。

听完他的陈述后，女面试官说，她的“直觉”告诉自己，这位求职者在说谎，而且尽管他对自己的前任老板赞美不已，但是事实上，他却并不认可这位上司。

后来，通过对面试录像进行慢动作回放，面试官们发现，每当捉到前任老板，这位求职者的左脸上便会闪现出一种转瞬即逝的嘲笑的表情。

事后，招聘单位致电他的前任老板，果然不出面试官所料，他并非像他所说是因为没有发展前景才离开公司的，而是因贩毒而被公司开除的。

<<活学FBI读心术 妙用FBI攻心术>>

自相矛盾的细微肢体信号让面试官发现了他的破绽，从而揭穿了他的谎言。

由此可见，一个人阅历再怎么丰富，城府再怎么深不可测，再怎么会掩饰自己，他的神态举止尤其是下意识动作却很难伪装，可以说世界上任何一个人都无法掩饰一些他们自己不能控制的、却能直接反映内心真实世界的表情、肢体语言和习惯动作。

所以，要想了解一个人，熟悉他的心理活动，就要用心观察和总结他的“一举一动”，通过身体语言将他看透！

洞察一个人的身体语言，可以让我们更好地理解他人的情绪、想法，看到他的内心世界，进而与之游刃有余地沟通、交往。

同样，为了更好地传情达意，获得他人更多的理解和支持，我们应该学会善用自己的肢体语言。

<<活学FBI读心术 妙用FBI攻心术>>

编辑推荐

李云霄编著的《活学FBI读心术 妙用FBI攻心术》美国联邦特工100年来秘而不宣的读心识人秘籍。领略FBI的神奇，读懂语言与表情背后的隐情与真相，洞悉生活中的奥秘，举手投足间破译对方心理，做生活中的FBI，你也可以！

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>