

<<巴菲特教你培养财商>>

图书基本信息

书名：<<巴菲特教你培养财商>>

13位ISBN编号：9787539753072

10位ISBN编号：7539753072

出版时间：2012-1

出版时间：安徽少年儿童出版社

作者：鲁炜，方春龙 编著

页数：251

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<巴菲特教你培养财商>>

内容概要

《巴菲特神秘俱乐部》是一部经过巴菲特授权并指导、以其形象制作的培养儿童财商的动画片。动画片中，以投资专家身份出现的巴菲特与厉娜、周安仔、阮晓磊三个性格迥异的孩子组成了神秘俱乐部，四个人一起商量解决生活中遇到的投资、理财和商业问题。通过这些故事，巴菲特教给孩子们“价值投资”的理念，同时也向他们传授做人的准则。

《巴菲特教你培养财商》以动画片《巴菲特神秘俱乐部》为蓝本，邀请国内热心于青少年财商培养的知名学者，进行改编和补充。

共计26课，每课分为“神秘俱乐部的故事”和“财商知识链接”两个部分。

“神秘俱乐部的故事”部分，以流畅诙谐的语言和夸张贴切的卡通插图再现动画片的故事；“财商知识链接”部分，以一个个生动鲜活的生活事例，深入浅出地诠释原本枯燥艰涩的投资、理财和商业知识。

<<巴菲特教你培养财商>>

书籍目录

- 第1课 卖汽水也怕巷子深
- 第2课 洗车总动员
- 第3课 遛狗的学问
- 第4课 割草的艰难选择
- 第5课 不熟悉的电脑生意
- 第6课 魔力卡
- 第7课 想说借债不容易
- 第8课 想说爱手机也不容易
- 第9课 信用卡难题
- 第10课 舞出你自己
- 第11课 合作才会赢
- 第12课 特殊的外卖
- 第13课 好好学习
- 第14课 发型风波
- 第15课 升级的电子游戏
- 第16课 价格高的可乐就好吗
- 第17课 卖不掉的饼干
- 第18课 向爱迪生和林肯学习
- 第19课 寻找自行车店的师父
- 第20课 对圣诞礼品盒不要只说“不”
- 第21课 初次见面要留下好印象
- 第22课 玩游戏的收获
- 第23课 多米诺骨牌效应
- 第24课 经营体育用品商店的新点子
- 第25课 名不副实的床垫厂
- 第26课 珍贵的信誉

<<巴菲特教你培养财商>>

章节摘录

“很好，多有上进心的孩子啊！”
巴菲特赞赏道。
“可问题是，没有人买她的柠檬水！而且她从现在起，必须在24小时内把钱凑够！”
巴菲特一听来了兴趣，提高了嗓门：“我就爱挑战难题！让我们一起来分析一下，看看白妮出现困难的原因吧。”
“我觉得问题可能出在产品的质量上，也许她的柠檬水是用色素兑的，也许她的柠檬水就是假冒伪劣产品呢！”
周安仔就是急脾气，一有想法就憋不住。
莉娜怒目圆睁：“胡说。她的柠檬水的质量可是一流的！”
周安仔吓得赶忙打住，为了不进一步激怒莉娜，遭受惩罚，他赶紧自顾自地去玩颠球了。
“质量因素不用考虑了！”
阮晓磊补充道。
看见大家都想不出原因，莉娜已经坐不住了，围着桌子在不停地走动。
阮晓磊快速地在键盘上敲着字。
突然，他喊了起来：“想到了。我敢打赌，她所在的那个地方全都是卖柠檬水的。她是因为竞争者太多了，导致客户数量有限。”
莉娜立即进行了反驳：“不——对！”
她在那个地方可是独家经营柠檬水生意的！”
阮晓磊很诧异，抬起头，把双手背到脑后：“独家经营？你是说她在搞垄断！”
“我想这倒不是她的本意，反正听着都差不多 吧！”
阮晓磊继续追问：“那么，按你的说法，她是垄断经营，换句话说，就是没有竞争。这样，竞争因素就不用考虑了！”
一直在一旁玩颠球的周安仔实在是忍不住了，下了很大决心似的，一脚把球踢到墙上：“我看，那就只有一个原因，就是她想把柠檬水卖出汽油价。”
莉娜一把接住弹过来的球，狠狠地向外扔去，长叹一声：“唉，她是卖了有汽油的‘汽’字、但是没有汽油价格的汽水！”
“嘿，我的球！”
周安仔瞅见球飞向屋外，惊叫一声，追了出去。
“物美价廉，价格因素不用考虑了！”
阮晓磊又总结道。
巴菲特看到孩子们的讨论没有进展，说：“那么，各位，我们还遗漏了哪些做零售生意成功的要素呢？”
捡到球的周安仔有了新发现，他突然像发现宝贝似的喊起来：“我想到了！柠檬水这玩意儿已经没有市场了！”
“嗯，这是个不错的结论，安仔！”
巴菲特说着端起一杯柠檬水，“但是我一直都喜欢喝美味冰爽的柠檬水，而且我敢肯定喜欢喝柠檬水的不止我一个。”
阮晓磊敲着键盘，嘀咕着：“根据我的数据显示，实际情况是，每年夏季都是软饮料的销售旺季！”
正钻在桌子底下找球的周安仔泄了气：“我放弃！这绝对是个难题，我怎么也找不到答案！”

<<巴菲特教你培养财商>>

“找不着？”

莉娜突然产生了灵感，她用手拍打着自己的额头，“找不着——这就是答案，人家找不到她的摊位。阿！”

说时迟、那时快，莉娜按下电脑上的一个按钮，附近地区的卫星地图出现在了屏幕上，只见一条条忙碌的街道上，大大小小的汽车在飞快地穿行。

莉娜拖着鼠标，把箭头移到了一条安静的小巷子里：“看！”

白妮的柠檬水摊摆在一个很偏僻的道路里，谁能找到它啊！”

“祝贺你，莉娜！”

你已经攻克这道难题。

做买卖必须选择一个好地段，这样客流量才会有保证！”

巴菲特显得很高兴，“就像让你选择把商店放在哪儿做生意会更好呢——大马路边，还是小胡同里？”

“那还用说，当然是大马路边！”

阮晓磊不假思索地答道。

莉娜眉开眼笑：“那咱们就去帮白妮找一个更好的地段来摆摊吧！”

“我看啊，咱们得先启动一个全面彻底、广泛深入的研究项目！”

坐在电脑前的阮晓磊一直托着下巴。

莉娜撇了撇嘴：“那行不通，‘爱因斯坦’咱们没有那么多的时间了！”

周安仔双手叉腰，看上去很神气：“不用担心，我有时间，反正今天也踢不成球了！”

“等等，足球小子！”

你的这句话让我想到一个好地段！”

莉娜高兴地咧开了嘴。

周安仔翻了个白眼，不知道自己说了什么“灵丹妙药”。

当他看到莉娜指着学校的足球场时，立刻明白过来，摆出一副很不屑的表情，说：“球场？”

嗯，是的，我是故意提醒你的。

火辣辣的太阳照在足球场上，一场激烈的足球比赛刚刚结束，还有三三两两的队员在传球，更多的人忙着去排队了。

排什么队，还用说吗？”

买柠檬水呗！”

瞧，一支长长的队伍站在白妮的摊位前，她一个人都快忙不过来了。

“你们看，根据你们的建议，白妮把汽水摊挪到了足球场，她现在的生意非常好，提前完成了销售计划！”

巴菲特表扬孩子们。

莉娜咂着干干的嘴唇，叫起来：“哎，安仔呢？”

他买汽水买到哪儿去了？”

阮晓磊没有抬头，用手不停地点着定位仪：“我想我们一时半会儿是喝不到汽水了！安仔的坐标看上去处于不利的位置！”

顺着阮晓磊手指的方向，莉娜看到周安仔正站在长长的队伍的末尾。

“是啊，倒数第一！”

莉娜惊讶不已。

……

<<巴菲特教你培养财商>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>